

إرتفاع حالات «الخلع» بين صناع السوق والشركات المدرجة

• فشل تام ولا أثر لموس وكثرة التعقيدات بددت الأثر
• سيولة محدودة من جانب الشركات مقابل مضاربات عنيفة

كتب بدر العلي:

نتيجة ليقين الشركات المدرجة من الفشل التام بأثر ودور صانع السوق وفق المشروع القائم المعروف « بمشروع خالد » فإن زيادة حالات الخلع بين الشركات المدرجة والشركات التي تقدم خدمة صانع السوق في زيادة مستمرة .

اللافت أن كافة حالات الخلع التي شهدتها السوق منذ إنطلاق مشروع صانع السوق في مايو 2019 أي قبل 5 سنوات تأتي بمبادرة وطلب من الشركات المدرجة التي تعاقدت مع مقدم الخدمة .

بحسب مصادر مقدمي الخدمة والشركات المستفيدة هناك قناعة مشتركة بأن الشركات لم تتلمس الأثر المرجو من الخدمة وصنا السوق لديهم نفس القناعة ، بسبب بعض التعقيدات والقيود على مقدم الخدمة والطلبات المتمثلة في إيداع أسهم وسيولة ليقوم صانع السوق بتحقيق المرونة المطلوبة علماً أنه بالرغم من تلك السنوات إلا أن التجارب جميعها متواضعة جداً .

طبيعة السوق الذي يتداول فيه شريحة واسعة من الأفراد لا تتناسب مع آلية صانع السوق الحالية التي لو كانت ناجحة لم تكن تقبل عشرات الشركات على فسخ عقودها وطلبت من ناحيتها وقف الخدمة .

بين تحقيق الأثر وسائلية السهم عين صانع السوق على تحقيق أداء وهامش ربح نسبي من حركة الأداء التي يقوم بها لتحقيق العمولة المتفق عليها نظير خدمته .

مصدر في إحدى الشركات قال إن المبلغ المخصص من جانب الشركة وكمية الأسهم المجددة يمكن أن تمارس بها الشركة حقها في شراء وبيع نسبة الـ 10% وتحقق الأثر المطلوب بأفضل من نظام صانع السوق الحالي بما يوازي 1000 مرة . بعض مقدمي خدمات صانع السوق يقولون في تصريحات متفرقة أن بعض الشركات غير متعاونة ولم تلبى المتطلبات التي يتم تحديدها خصوصاً من السيولة المطلوبة .

ثمة قناعة من جهة الشركات بأن الأداء التشغيلي للشركة والشفافية المطلقة مع المساهمين وتطبيق نظام الحوكمة يعد أفضل صانع سوق على السهم مشيرة إلى أن في السوق مجاميع عديدة لديها أذرع استثمارية ولا تقوم بخدمة صانع سوق على أسهمها التابعة والزميلة وهو قمة التناقض في تقديم خدمة للخير غير مفعلة على شركات المجموعة .



من أكثر دلائل الفشل أن بعض الشركات كانت تعاقدت مع اثنين من مقدمي الخدمة للقيام على ذات السهم، وهي تجربة فشلت بسبب التضارب من جهة ومن ناحية أخرى عدم فاعلية الآلية المطبقة .

وأضافت أنه بعد مرور نحو 5 سنوات على المشروع الذي إنطلق في مايو 2019 فإن التجربة تستحق التقييم والدراسة بما لها وما عليها لا سيما في ظل عدد وحجم الشركات التي طلبت فسخ التعاقد وفضلت الخلع .

في هذا الإطار قال مصدر في إحدى الشركات المدرجة التي طلبت فسخ التعاقد بناءً على رغبته أنها لو كانت هناك إيجابيات تحققت ولو بنسبة 50% لما كانت طلبت الشركة

01

ممارسة الشركات حقها بشراء 10% أفضل 1000 مرة

02

شركات أدنها التشغيلي لا يشجع وأسهمها راکدة

توزيعات «البنك التجاري» بلا أثر إيجابي رغم أنها أعلى من «الوطني» و«بيتك»

- 1 أوصى بنسبة 12% مقارنة مع 10%
- 2 السهم غير شعبي وليس سائلاً ومحدود التنوع
- 3 من التوزيعات تذهب لمجموعة واحدة 80%

كتب خالد خضير:

أو نشاطه بكميات كبيرة حالة لا تشجع المستثمرين بالتداول وعلى سبيل المثال أمس بلغ كميات الأسهم المعروضة للبيع 75.712 ألف سهم في حين أن كمية الأسهم المطلوبة للشراء 221.929 ألف سهم .

6 - السهم الوحيد من القطاع المصرفي خارج السوق الأول ولا يتملك فيه الأجانب .

7 - بالمقارنة مع سهمي الوطني وبيت التمويل يمكن الإشارة إلى الفارق الكبير في شعبية السهمين ووجود قاعدة واسعة من قوى السوق تتملك فيهما من محافظ وصناديق وأجانب وأفراد ومؤسسات فيما تبلغ توزيعات الوطني 83.264 مليون دينار كويتي وتوزيعات «بيتك» 159.304 مليون دينار وهي مبالغ يمكن أن تحقق أثر إيجابي كبير على شرائح واسعة في السوق .

1 - ملكية السهم المطلقة لتحالف واحد بنسبة تزيد عن 79% تقريباً .

2 - محدودية رأسمال البنك وعد أسهمه وبالتالي قيمة التوزيعات ضئيلة حيث تبلغ 21.515 مليون دينار وبالتالي عندما يذهب منها نحو 79% لمجموعة واحدة أي نحو 17 مليون دينار فإن المتبقي لا يحقق أي أثر يذكر .

3 - سهم البنك التجاري ليس من الأسهم الشعبية في السوق ذات القاعدة الواسعة وبالتالي لا توجد محافظ وصناديق وأفراد وشركات تملك وتستفيد من التوزيعات .

4 - يذكر أن رأسمال البنك 199.205 مليون دينار فقط وبعدها أسهم متاحة 1.792 مليار سهم منهم نحو 1.4 تقريباً أسهم ممسوحة مركزة لدى جروب .

5 - أيضاً عدم سائلية أسهم البنك التجاري

لاحظ أوساط السوق والمستثمرين فتور لافت في استقبال إعلان التوزيعات الفصلية للبنك التجاري والتي بلغت نسبتها 12% نقداً عن فترة النصف الأول من العام الحالي 2024 .

بالرغم من أن توصية البنك التجاري أعلى نسبياً من البنك الوطني وبيت التمويل الذي أقر كل منهما 10% نقداً وحتى أن سعر أسهمهما أعلى من التجاري الذي يتداول عند مستوى 512 فلساً في حين الوطني يتداول عند مستوى 875 فلساً وبيتك 737 فلساً، لكن ظل سهم التجاري جامداً ولم يتفاعل مع التوصية أمس دون تغيير قياساً بإقفال الخميس الماضي .

وقالت مصادر مالية ومصرفية أن هناك جملة أسباب لانعدام الأثر من إعلان البنك التجاري أهمها مايلي :

إحتكار المناصب... وحماية المنافسة وحق الأجيال

عضو مجلس إدارة في شركة استثمارية مدرجة عمل في الشركة لأكثر من 34 عاماً، وجمع بين منصبه الرئيس والعضو المنتدب لسنوات طويلة، ثم شغل منصب الرئيس التنفيذي بعد تعديل القانون والفصل بين المنصبين، وبعد خروجه وتسوية أوضاعه من الشركة من المناصب التنفيذية التي استفاد منها بعشرات الملايين ما بين مكافآت ومزايا ورواتب قياسية، ودمر أجيالاً لم تتاح لهم الفرصة في أي مناصب عليا بسبب الإحتكار الذي مارسه ليعود، يعود حالياً لعضوية مجلس إدارة الشركة وعينه على الرئاسة!!

مراقبون ماليون يقولون إن أجيالاً في الشركة على حافة التقاعد بالأصالة والوكالة .

البورصة تعدل على الصفقات الخاصة

أعلنت بورصة الكويت عن تعديل البند 3 من المادة 1-2-10 من كتاب قواعد البورصة في شأن الصفقات الخاصة ، لتصبح « يجب ألا يزيد أو يقل السعر المتفق عليه بين أطراف الصفقة عن نسبة قدرها 20% من سعر آخر إقفال للورقة المالية محل الصفقة عند تقديم طلب تنفيذ الصفقة .

«إس تي سي» تهدف للحفاظ على توزيعات العام الماضي 106%

• استمرار تقييم عملية بيع أبراج stc لشركة «توال»
• نمو الأرباح قبل الفوائد والضرائب 2.2% لـ 43.1 مليون دينار رغم ارتفاع خسائر الائتمان المتوقعة



كتب المحرر الاقتصادي:

وتقديم حلول تقنية متكاملة للشركات في مختلف القطاعات. وارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 2.2% على أساس سنوي إلى 43.1 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2024 مقارنة بـ 42.1 مليون دينار كويتي في الفترة نفسها من العام الماضي 2023، وجاء هذا الارتفاع على الرغم من ارتفاع خسائر الائتمان المتوقعة ونتيجة للجهود المستمرة في تحسين التكلفة.

stc على مركزها كأعلى سمة تجارية قيمة في قطاع الاتصالات على مستوى منطقة الشرق الأوسط للعام الرابع على التوالي مؤكدة على مكانتها الريادية ضمن قائمة أقوى 5 سمات تجارية في قطاع الاتصالات وفقاً لأحدث تقرير صادر عن «براند فاينانس غلوبال 500» للسمات التجارية الأقوى على مستوى العالم. وشددت الشركة على تحسين نموذج أعمالها وتطوير الخدمات الرقمية

إضافية لمشركينا الحاليين، والذي قد يساهم في تحقيق النمو بالإيرادات. وكشفت إس تي سي خلال العرض التقديمي لمؤتمر المحللين والمستثمرين، أنه في الأشهر الستة الأولى من عام 2024 ارتفعت النفقات الرأسمالية إلى 19.6 مليون دينار كويتي للنصف الأول من 2024 وذلك من 16.9 مليون دينار كويتي لنفس الفترة من عام 2023 مما يعكس التركيز الاستراتيجي على تعزيز البنية التحتية والقدرات التكنولوجية. هذا و تبلغ نسبة النفقات الرأسمالية إلى الإيرادات 11.2% مما يؤكد التزام الشركة بالحفاظ على ميزة تنافسية ودعم للنمو على المدى الطويل وذلك من خلال النفقات الرأسمالية الكبيرة.

أكدت شركة الاتصالات الكويتية «إس تي سي» أنها تعمل في بيئة تنافسية عالية وهو ما يتسم به عادة هذا القطاع في المنطقة، إلا أنه بالرغم من التحديات في هذا القطاع ستتم الاستفادة من خبرات الشركة الواسعة وتحقيق الكفاءة التشغيلية.

وفيما يتعلق بنفقات التشغيل، أوضحت شركة إس تي سي «أنها أدركت تحديات السوق في وقت مبكر من العام وقامت بتنفيذ العديد من مبادرات تحسين التكلفة بشكل استباقي بهدف تحسين الكفاءة.

وقد أسفرت هذه المبادرة عن نتائج إيجابية في النصف الأول، وسنستمر في البناء عليها كجزء من استراتيجيتنا للتميز التشغيلي. وعلى صعيد خسائر الائتمان المتوقعة، ونواصل جهودنا لتحسين التحصيل، وسنظل متفائلين بشأن عملية الحل والاسترداد.

تظل أولويتنا هي تحقيق العوائد لمساهميننا باستمرار وزيادة الأرباح بشكل سنوي، حيث بلغت نسبة التوزيعات في العام الماضي 106% وتهدف الشركة إلى الحفاظ على هذه المستويات، حيث نلتزم بتوفير عائد مجزي لمساهميننا على استثماراتهم، علماً بأنه سيتم مراجعة هذا الالتزام بعناية في نهاية العام للتأكد من أن قراراتنا بهذا الشأن لا تؤثر على عملياتنا المالية.

وعن خطوة بيع أبراج الشركة لشركة توال بينت شركة أس تي سي أن هذا الأمر اعتباراً استراتيجياً بالنسبة للشركة، ويتم تقييم الخيارات لضمان أن أي قرار يتم اتخاذه هو الأفضل لتحقيق الهدف طويل الأجل لشركة اس تي سي.

وعن أسباب بقاء عدد المشتركين ثابتاً عند 2.3 مليون أفادت شركة إس تي سي بأن التغيير طفيفاً بالمقارنة بالربع الأول، وتجدر الإشارة إلى أن الشركة ستقوم بتنفيذ استراتيجيات فعالة لتعزيز العوائد من قاعدة عملائنا الحالية، بهدف زيادة متوسط الإيرادات لكل مستخدم ويتضمن ذلك تقديم خدمات ومنتجات

المشاركون من شركة الاتصالات الكويتية (stc):

- السيد/ خالد المعيوف - الرئيس التنفيذي للقطاع المالي
- السيدة/ ريم الهاجري - مدير عام علاقات المستثمرين وعمليات الاندماج والاستحواذ

السؤال: هل ستظل stc محافظة على توزيعات الأرباح بنسبة 100% في ظل مركز مالي قوي؟

خالد: تظل أولويتنا هي تحقيق العوائد لمساهميننا. لقد قمنا باستمرار بزيادة أرباحنا بشكل سنوي، حيث بلغت نسبة التوزيعات في العام الماضي 106%. نهدف إلى الحفاظ على هذه المستويات، حيث نلتزم بتوفير عائد مجزي لمساهميننا على استثماراتهم، علماً، بأنه سيتم مراجعة هذا الالتزام بعناية في نهاية العام للتأكد من أن قراراتنا بهذا الشأن لا تؤثر على عملياتنا المالية.

الإيرادات للنصف الأول

على صعيد الإيرادات للنصف الأول من 2024 بلغت 175.6 مليون دينار كويتي بزيادة قدرها 0.6% على أساس سنوي مقارنة بنحو 174.6 مليون دينار كويتي لنفس الفترة من العام الماضي 2023.

وارتفع صافي ربح الشركة إلى 16.9 مليون دينار خلال النصف الأول من 2024 بارتفاع ملحوظ بنسبة 5% مقارنة مع 16.1 مليون دينار.

في سياق آخر حافظت

1 نلتزم بتحقيق عائد مجزي لمساهميننا على استثماراتهم

2 نقيم الخيارات بشأن بيع أبراج اس تي سي لشركة توال

3 ثبات في أعداد المشتركين عند 2.3 مليون مشترك

4 11.2% نسبة النفقات الرأسمالية إلى الإيرادات

5 الإيرادات نمت 0.6% بزيادة مليون دينار كويتي

ما أهمية المحامي للعقار الدولي؟

بقلم المهندس - مشعل الملحم

يقوم الكثير من المسوقين العقاريين بتسويق عقارات تحت التطوير في بلدان مختلفة ويقوم بعض المشترين بدفع عربون الشراء دون التقصي عن أبسط المعلومات القانونية التي تكفل حقه في العقار أو فيما دفعه من عربون في حالة تخلف المطور عن إكمال البناء.

وقد وقعت شخصياً في بداية حياتي الاستثمارية في تلك الهفوات القاتلة، وأذكر منها استثماري في أحد الأبراج الوهمية في مدينة الشارقة في عام 2004 ولكن هذا البرج لم ير النور إلى يومنا هذا، ولم أر فلسا أحمر من أموالتي التي دفعتها فيه.

كما استثمرت كذلك في سلطنة عمان في محفظة مخصصة لشراء أرض كبيرة بهدف تحويلها إلى أراض سكنية مع مجموعة كبيرة من المستثمرين عبر محفظة مالية ضخمة لم نر منها لا أرضنا ولا فلوسنا، وما زال المستثمر يعبث بأموالنا ويعيش حياة هائلة.

واشترينا أيضاً أراض تحت التخطيط في مكة وكذلك لم نرها حتى يومنا هذا ولم نر أموالنا معها، لكنني استفدت من كل تلك الكبوات عدة دروس منها أن النصاب أشد دهاء من المحتاط، وأنه سيجد ألف وسيلة ليستغفلك من حيث لا تتوقع، فالثغرة ليست فنية فقط بل هي ثغرات قانونية أيضاً تتمثل بعدم إلمام المستثمر بالجوانب الكفيلة بحمايته، وافترضه أن الدولة التي يستثمر بها تطبق منظومة قوانين مشابهة لتلك التي يألفها في بلده، غير أن القوانين والتشريعات تختلف تماماً بين دولة وأخرى، بشكل كبير، حتى إجراءات التقاضي وأنظمة التقاضي وطول الإجراءات تختلف من دولة إلى أخرى، لذا قد يضيع حق الشخص باسترداد أمواله. أما أهم ما استفدت من أخطائي الاستثمارية السابقة هو أن أستعين بأكثر من محامي في البلد الذي من المقرر الاستثمار فيه، على ألا يكون ذو صلة بالمطور أو المسوق أو تربطه بهم أي مصالح متبادلة، كي يمثلي ويمثل مصالحني بحيادية وأمانة. كما تعلمت أيضاً أن أتفادى شراء العقارات التي لم يصدر لها تراخيص بناء بعد، أو الاستثمار في محافظ عقارية فردية غير خاضعة لرقابة هيئة أسواق المال.

كل دولة لها نظام
حتى في أنظمة
وإجراءات التقاضي

لا ضرر في الاستعانة
بأكثر من محامي في
بلد الاستثمار

7

1

6

2

النصاب أشد
دهاء من
المحتاط

تجنب دفع
عربون لأي عقار
دون تدقيق على
أبسط الحقوق

5

3

فارفع الحذر
لأقصى حد

الثغرات اشكال
وأنواع منها
الفني والقانوني
وكليهما مهم

لا تشتري عقار
أبدأ لم يصدر له
ترخيص نهائي
رسمي

4

لا تستعين أبداً
بمحامي على علاقة
بالمطور أو المسوق

المخاطر



134 مليون دينار مكاسب البورصة وقائمة التداولات تزيد الثقة

• ارتفاع الأسهم القيادية
فرصة للشركات الصغيرة
شروط تحسين نتائجها

• سوق الأجانب
يزداد قوة ويحصد
أغلبية السيولة

• 14% نمو في قيمة
السيولة المتداولة
في السوق أمس

كتب بدر العلي:

مؤشرات السوق:

- حقق مؤشر السوق الأول 29.40 نقطة ارتفاعاً.
- سجل مؤشر الرئيسي 50 مكاسب بواقع 5.98 نقطة.
- ارتفع مؤشر السوق الرئيسي 2.26 نقطة.
- ارتفع المؤشر العام 22.38 نقطة.
- بلغت القيمة الرأسمالية للبورصة 42.451 مليار دينار.
- حققت القيمة السوقية مكاسب بنحو 134 مليون دينار.
- نمت القيمة المتداولة في السوق أمس 14% من مستوى 39 إلى 45 مليون دينار.
- بلغ سعر برمبل النفط الكويتي 83.47 دولار للبرميل بزيادة 1.04%.
- زادت كمية الأسهم التي شملها التداول أمس بنسبة 9.11%.



وكما أشارت مصادر استثمارية لـ «الاقتصادية» أن الشركات التي تحسن من نتائجها وأوضاعها المالية ستشهد جذب تدفقات مالية عالية خصوصاً وأن أغلب الشركات القيادية وصلت لمستويات سعرية تناسب المستثمرين الأفراد والمضاربين، وبالتالي تمثل تلك المتغيرات فرصة لحصول الأسهم المضغوطة على التقييم العادل الذي تستحقه.

ما يجب التأكيد عليه أن التحولات في السوق والمكاسب التي تتحقق يجب أن يتم البناء عليها والانتقال بالسوق لنقلة جديدة وأفاق أرحب تجذب استثمارات جديدة.

أيضاً يجب أن يرتفع منسوب المسؤولية لدى الشركات والتي تتمثل في تحسين الأداء والعمل بمسؤولية لمصالح المساهمين وليس لمصالح آنية ضيقة.

استناداً لمؤشرات ونتائج النصف الأول الذي يمكن الاعتماد عليه في التقييم للفترتين المتبقيتين من العام، عودة بعض الجامعات لواجهة النشاط وممارسة عمليات الشراء القوية تعكس ما هو قادم في المستقبل من تطورات وما ينتظرها من تطورات إيجابية وليس على المدى المنظور حيث أن عمليات الشراء تتم بأسعار مرتفعة ما يُوْشِّر إلى أنها سيتم الاحتفاظ بها لأجل طويلة خصوصاً وأن هذه الجامعات نضجت بعض الاستثمارات لديها وستجني ثمار قريبة منها سواء من توزيعات أو تخارجات أو إدراجها في السوق.

وفي تأكيد آخر على وفرة السيولة الكبيرة في السوق أظهر اكتتاب عربي القابضة إقبالاً لافتاً بلغت نسبته 377% ما يؤكد الرغبة الكبيرة في الاستثمار في فرص واضحة المعالم.

السوق الأول أو ما يمكن تسميته مجازاً «سوق الأجانب»، حيث يحوي الشركات القيادية، حصد أمس الأغلبية المطلقة من المكاسب التي حققتها القيمة السوقية البالغة 134 مليون دينار كويتي، حيث بلغت مكاسب ذلك السوق وحده 132.1 مليون دينار.

وسط عمليات شراء مختلفة التوجهات ما بين مضاربة واستثمارية، نمت مستويات السيولة المتداولة أمس بنسبة 14%، حيث قفزت من 39 مليون دينار كما في ختام نهاية الأسبوع لتصل أمس إلى 45 مليون دينار كويتي.

وكما سبق وتمت الإشارة إليه بأن مستويات السيولة المتداولة تعد أهم مؤشر ومعايير لنظرية المستثمرين الإيجابية تجاه السوق وقناعتهم بعوامل الدعم كافة سواء الإجراءات الحكومية أو مستقبل الشركات

أداء الأسهم (إجمالي السوق)			
الأكثر ارتفاعاً			
الشركة	السوق	الإقبال (فلس)	التغير (%)
تايسكو	السوق الرئيسي	835.00	8.58%
إبان	السوق الرئيسي	78.00	8.33%
إيفا فنانق	السوق الرئيسي	1,240.00	8.01%
تحميلات	السوق الرئيسي	41.90	6.35%
أربيا	السوق الرئيسي	115.00	5.50%
الأكثر انخفاضاً			
الشركة	السوق	الإقبال (فلس)	التغير (%)
خليج ت	السوق الرئيسي	1,507.00	-4.98%
مدار	السوق الرئيسي	87.90	-4.97%
حيات كرم	السوق الرئيسي	71.10	-4.95%
وطنية م ب	السوق الرئيسي	174.00	-4.92%
أهلية ت	السوق الرئيسي	761.00	-4.88%

الأسهم الأكثر نشاطاً (إجمالي السوق)			
من حيث الكمية			
الشركة	السوق	سهم	النسبة إلى السوق %
عقارات ك	السوق الأول	24,291,228	13.73%
خليج ب	السوق الأول	21,306,767	12.05%
إيفا	السوق الرئيسي	12,501,167	7.07%
بيوتك	السوق الرئيسي	7,236,265	4.09%
بيوتك	السوق الأول	6,879,302	3.89%
من حيث القيمة			
الشركة	السوق	د.ك.	النسبة إلى السوق %
عقارات ك	السوق الأول	5,967,175	13.26%
خليج ب	السوق الأول	5,938,174	13.19%
بيوتك	السوق الأول	5,053,418	11.23%
إيفا	السوق الرئيسي	3,359,524	7.46%
وطني	السوق الأول	2,382,395	5.29%

إفصاحات البورصة

حيازة التجاري 26 أغسطس

ذكر البنك التجاري أن تاريخ حيازة السهم لزوم التوزيعات النقدية الفصلية عن فترة النصف الأول البالغ نسبتها 12.5% سيكون يوم 26 أغسطس فيما سيكون يوم الاستحقاق للمسجلين في تاريخ 29 أغسطس وبدء التوزيعات 4 سبتمبر.

6

مينا العقارية تطعن على حكم لصالح كفيك

قالت شركة مينا العقارية أن شركة رأسمال القابضة قامت بالطعن بالتميز على الحكم الصادر لصالح شركة كفيك للوساطة وذلك بطلب وقف نفاذ الحكم لارتباط هذه الدعوى بالقضية رقم 2023 لعام 49 حصر نيابة أسواق المال.

7

راسيات: كلية التقنية تقدم برنامج بكالوريوس

أفادت شركة راسيات القابضة أن كلية الكويت للتقنية التابعة لشركة مجموعة السراج تسلمت كتاب من الأمانة العامة لمجلس الجامعات الخاصة بشأن طلب كلية الكويت للتقنية تغيير الشريك الأكاديمي والموافقة على تقديم برنامج البكالوريوس بعد الدبلوم بنظام 2+2 وذلك حسب توصية لجنة دراسة الطلبات وتقرير الفريق الفني.

8

تغطية زيادة عربي 377%

قالت شركة عربي القابضة أن نسبة تغطية زيادة رأسمال الشركة بلغ 377%، وبلغ إجمالي الأسهم الإضافية المراد الاكتتاب فيها 483.124 مليون سهم. فائض الأسهم التي تم تخصيصها للمساهمين الذين طلبوا أسهم إضافية 3.729 مليون سهم.

- بلغ إجمالي قيمة الأسهم التي تم تخصيصها 36.322 مليون دينار كويتي.
- الزيادة التي تمت هي من مستوى 34.592 مليون دينار كويتي إلى 51.888 مليون دينار كويتي.
- أفادت الشركة بأن الأثر المالي المترتب على عملية الزيادة يتمثل في زيادة حقوق الملكية بقيمة 36.322 مليون دينار كويتي.
- زيادة رأس المال بقيمة 17.296 مليون دينار.
- زيادة علاوة الإصدار 19.025 مليون دينار.

1

العربية العقارية تلغي صانع السوق

طلبت الشركة العربية العقارية من الكويتية للاستثمار إلغاء التعاقد كصانع سوق على أسهمها لعدم رغبتها في استمرارية التعاقد.

2

ميزان: لا معلومات جوهرية مؤثرة

قالت شركة ميزان القابضة أنه لا يوجد لديها أي معلومات جوهرية مؤثرة تبرر النشاط الذي يشهده السهم بخلاف الذي تم الإعلان عنه.

3

خالد الحسن مستمر في الخليج للتأمين

بنسبة حضور بلغت 96.9% وافقت الجمعية العمومية لشركة الخليج للتأمين على قبول استقالة مجموعة المشاريع القابضة والأعضاء المستقلين من مجلس الإدارة وإبراء ذمتهم، وتم إعادة تعيين خالد الحسن عضواً ممثلاً لشركة فيرفاكس وانتخاب أمين عز العرب وعبد الكريم الكباريتي أعضاء مستقلين في مجلس الإدارة.

4

كفيك تؤسس الوفرة للزراعة

أعلنت شركة كفيك للاستثمار عن تأسيس شركة الوفرة للمقاولات الزراعية.

5

ومضات:

- 1 - طفل المستقبل تفتح باب الترشح لعضو مجلس إدارة مسنقل والجمعية العمومية 19 أغسطس.
- 2 - مجلس إدارة أسمنت بورتلاند يجتمع 1 أغسطس.
- 3 - مجلس إدارة وطنية «دق» يجتمع يوم 30 يوليو لمناقشة بيانات 30 يونيو.
- 4 - مجلس إدارة التسهيلات يجتمع 31 يوليو لمناقشة بيانات النصف الأول 2024.

طارق السلطان عضواً في مجلس إدارة غرفة التجارة والصناعة - أبوظبي

خالد بن محمد بن زايد

يصدر قراراً بإعادة تشكيل

مجلس إدارة غرفة تجارة وصناعة أبوظبي

برئاسة

أحمد جاسم الزعابي



الأعضاء:



حميد مطر الظاهري
نائب أمين الصندوق



مسعود رحمة المسعود
أمين الصندوق



شامس علي الظاهري
نائب ناي للرئيس



د. علي بن حرمال الظاهري
نائب أول للرئيس



نور التميمي



سيد شعيب



مروه المنصوري



عامر قاقيش



خالد الفهيم



بدر العلماء



لوا بينج



طارق العيسى



أحمد موسى



أنتونالدو نيفيس



خالد بن هادي



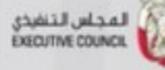
كارل ماقناس



@admediaoffice



غرفة أبوظبي
ABU DHABI CHAMBER



المجلس التنفيذي
EXECUTIVE COUNCIL



سمو الشيخ خالد بن محمد بن زايد آل نهيان ولي عهد أبوظبي

أصدر سمو الشيخ خالد بن محمد بن زايد آل نهيان، ولي عهد أبوظبي رئيس المجلس التنفيذي لإمارة أبوظبي، قراراً بشأن إعادة تشكيل مجلس إدارة غرفة تجارة وصناعة أبوظبي، برئاسة أحمد جاسم الزعابي؛ وبموجب هذا القرار يعين الدكتور علي سعيد بن حرمال الظاهري نائباً أول للرئيس؛ وشامس علي خلفان الظاهري، نائباً ثانياً للرئيس؛ ومسعود رحمة المسعود المحبري، أميناً للصندوق؛ وحميد مطر سالم الظاهري، نائباً لأمين الصندوق.

ويضم المجلس في عضويته كلاً من بدر سليم أحمد العلماء، وخالد عبدالكريم إسماعيل الفهيم، وعامر فايز عبدالنور قاقيش، ومروه عبدالله جمعه المنصوري، وسيد بصر شعيب سيد شعيب، ونور محمد عبدالله التميمي، وكارل ماقناس أولسون، وخالد محضار بن هادي، وأنتونالدو جرانجون ترانكو سو نيفيس، وأحمد عبداللطيف أحمد الموسى، وطارق عبدالعزيز سلطان العيسى، ولوا بينج.

أجيليتي العالمية تضيف 19 مليار درهم لبورصة أبوظبي



طارق السلطان

وكانت شركة أجيليتي للمخازن العمومية المدرجة في بورصة الكويت قد أعلنت في يوم 27 مارس 2024 قرار مجلس الإدارة بتوزيع أرباح مرحلية عينية على المساهمين بقيمة تقارب 800 مليون دينار كويتي. في خطوة تاريخية لتعظيم عوائد المساهمين، وذلك من خلال توزيع 49% من أسهم رأس مال شركة «أجيليتي جلوبال بي ال سي» على مساهمي أجيليتي، وهي شركة تابعة بأصول وعمليات عالمية معظمها خارج الكويت، وتقدر القيمة الدفترية للشركة بـ 19.6 مليار درهم إماراتي. يذكر أن شركة «أجيليتي جلوبال بي ال سي» خلال

العام 2023 إيرادات بلغت 3.9 مليار دولار أمريكي (1.21 مليار دينار كويتي)، وأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء بلغت 0.6 مليار دولار أمريكي (0.19 مليار دينار كويتي)، وهذا ويبلغ عدد موظفي أجيليتي جلوبال 50,000 موظفاً، وتنتشر أعمالها في أكثر من 70 دولة. وقدرت القيمة الدفترية للشركة بـ 19.6 مليار درهم إماراتي. وتضم أجيليتي جلوبال أصول وعمليات أجيليتي التي تقع معظمها خارج الكويت ومنها شركة مينييز للطيران Menzies Aviation والتي تعتبر أكبر مزود في العالم لخدمات المطارات، وشركة

ترايستار Tristar الرائدة عالمياً في مجال تخزين الوقود والمواد الكيميائية والشحن والخدمات اللوجستية، وشركة أجيليتي للمجمعات اللوجستية - خارج الكويت، وهي إحدى أكبر شركات القطاع الخاص المالكة والمطورة للمستودعات والمجمعات الصناعية الخفيفة في الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا، كما تضم الحصة الاستثمارية لأجيليتي في شركة دي اس في DSV A/S التي تعتبر ثالث أكبر وكيل شحن في العالم. ستظل شركة «أجيليتي للمخازن العمومية» وهي شركة مدرجة في بورصة الكويت وسوق دبي المالي، المساهم

وأضاف سلطان: "يعظم هذا الإدراج في سوق أبوظبي للأوراق المالية عوائد المساهمين في الكويت وخارجها ويمنح المستثمرين العالميين والإقليميين فرصة إضافية لأن يكونوا جزءاً من قصة نمو أجيليتي المستمرة.

وفي 2 مايو الماضي أعلنت أجيليتي بدء تداول أسهم شركتها التابعة، شركة «أجيليتي جلوبال بي ال سي» في سوق أبوظبي للأوراق المالية الذي يعتبر أحد أسرع بورصات العالم نمواً.



«اقتصادية» تنشر تفاصيل الاستراتيجية الصناعية الوطنية لدولة الكويت 2035 (31)

هيئة الصناعة: توسيع مشاركة القطاع الخاص مهمة لتحقيق أثر في الصناعات التحويلية

• الأمن الغذائي والدوائي والمائي على رأس هرم الأولويات



كتب خالد السهل:

تواصل «الاقتصادية» نشر الاستراتيجية الوطنية لدولة الكويت التي أنجزتها الهيئة العامة للصناعة وأقرها مجلس إدارة «الهيئة» والتي تحوي العديد من المفاصل والمرتكزات الاستراتيجية الحديثة التي تغطي قطاعات جديدة، وأخرى تأخذ في الحسبان تحقيق الأمن الغذائي والدوائي وتطرت لأول مرة إلى أنشطة المشتقات البتروكيماوية والمعرفة وغيرها من القطاعات المستقبلية الطموحة. المنصفح للاستراتيجية يمكنه

أن يتفائل بمستقبل القطاع الصناعي لكن أهل القطاع الحقيقيين «وأصحاب المهنة» غير متفائلين خصوصاً وأن لهم تجارب مريرة أسطها في ملف توزيع القسائم المتعثر منذ سنوات، وخير دليل ملف منطقة الشدادية الصناعية التي زارها أكثر من 5 وزراء ولم يتحلل هذا الملف. باختصار، القطاع الصناعي يعد أهم قطاع اقتصادي يمكن البناء عليه ليكون الزيدف القوي الأمن للنفط الذي يشكل أكثر

العدد، مسؤول، تتم محاسبته بشكل سنوي على أرض الواقع وفقاً للإنجازات الفعلية وليس الشعارات الورقية المكتوبة. وتعميماً للفائدة لرواد القطاع الصناعي، تنشر «الاقتصادية» الاستراتيجية الصناعية التي أنجزتها «الهيئة» وذلك على حلقات مغلقة بالأمل أن تجد هذه الاستراتيجية طريقها نحو التنفيذ لدعم رؤية التحول الاستراتيجي للاقتصاد، وفيما يلي التفاصيل:

القطاعات الصناعية ذات الأولوية

أحد الأهداف الرئيسية لاستراتيجية الصناعة الوطنية

لدولة الكويت 2035 هو تحديد قطاعات الصناعة التحويلية الفرعية ذات الأولوية التي تأخذ في الاعتبار رؤية الكويت. وتحديد الأولويات على مستوى القطاعات والمنتجات عملية شاملة ومنهجية هدفها الرئيسي هي تحديد القطاعات ذات الأولوية، والتطبيقات الفريدة ضمن هذه القطاعات، والمنتجات ذات الأولوية لكل تطبيق.

يتكون النهج من ثلاث خطوات مترابطة هي:

تحديد القطاع الفرعي الاستراتيجي: تقليدياً، يحدد نظام ISIC القطاعات الصناعية والقطاعات الفرعية، ومع ذلك، فإن قيودها، بما في ذلك الافتقار

إلى الحساسية لأنشطة القطاع الفرعي المحددة والتمثيل غير الكافي للتقنيات سريعة التطور، تتطلب نهجاً مخصصاً للكويت.

تم وضع اثني عشر معيار اختيار، تركز على التوافق مع أولويات الكويت الاستراتيجية والمصالح الاقتصادية للمستثمرين، لمعالجة هذا الأمر. تحديد التطبيقات المتخصصة:

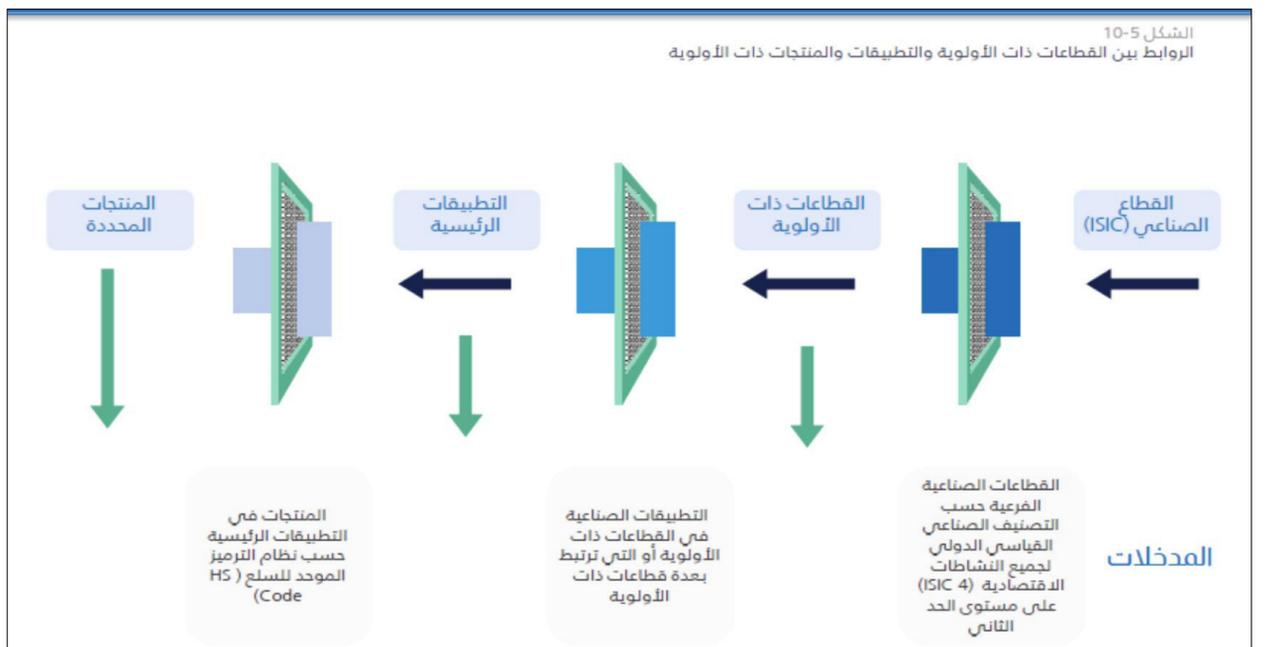
المرحلة الثانية تستهدف التطبيقات المتخصصة ضمن القطاعات الفرعية المختارة استراتيجياً. يتم إدراج التطبيقات في القائمة المختصة بناءً على المزايا التنافسية للتصنيع في الكويت، وإمكانات حجم السوق المحلي والتصدير، وإمكانات النمو المستقبلية، والبصمة البيئية، ومستوى الإنتاجية، والمرونة أو التمكين الاستراتيجي للقطاعات الأخرى.

تحديد المنتجات ذات الأولوية: تركز المرحلة النهائية على اختيار المنتجات ذات الأولوية داخل كل تطبيق. نهج الرهانات الاستراتيجية، الذي طوره أطلس التعقيد الاقتصادي، يوجه هذه المرحلة. يشجع هذا النهج على اختيار المنتجات ليس فقط على أساس إمكانات الربح الفوري، ولكن أيضاً مدى تعقيدها ومواءمتها مع قدرات الكويت وأهميتها الاستراتيجية. يتم احتساب النتيجة المرجحة، التي

معايير تحديد القطاعات ذات الأولوية

تتمتعن مؤشر تعقيد المنتج (PCI)، وصافي قيمة التجارة، والارتباط، لكل منتج لتحقيق محفظة متوازنة. يوضح الشكل التالي الروابط بين القطاعات ذات الأولوية والتطبيقات والمنتجات ذات الأولوية.

تم تحديد القطاعات الفرعية ذات الأولوية عن طريق منهجية مبنية على مجموعة من المقاييس النوعية والكمية والتي تشكل في مجموعها 12 معياراً للاختيار. وتم تجميع المعايير في بُعدين: البُعد الأول هو التوافق مع الأولويات الإستراتيجية لدولة الكويت، والبُعد الثاني هو المصلحة الاقتصادية للمستثمرين المحليين والأجانب.



استراتيجية طموحة بمخالب رقمية وأدوات الثورة الصناعية الرابعة

خطة ورؤية الكويت الصناعية 2035
تعيد ترتيب الأولويات الصناعية

• المرونة في الاقتصاد الكويتي تبدأ من القطاع النفطي والغاز



وتدير مؤسسة البترول الكويتية المنشآت الصناعية الكبرى في هذا القطاع الفرعي، وهذا يشمل المنتجات البترولية. البرامج الاستراتيجية في هذا القطاع الفرعي هي ضمن استراتيجيات النفط والطاقة في الكويت، وتم تصميمها وتنفيذها مع مراعاة اعتبارات خاصة لعمليات منشآت مؤسسة البترول الكويتية.

القطاعات الفرعية ذات الأولوية

تحتوي هذه المجموعة على الصناعات الإستراتيجية في الكويت، وستكون هذه المجموعة هي الهدف لمعظم البرامج والمشاريع في الاستراتيجية الصناعية الوطنية 2035، وسيكون لبعض القطاعات الفرعية مشاريع محددة، وأهداف استراتيجية واضحة.

ومن هذه القطاعات: الصناعات البترولية، الصناعات الغذائية، الصناعات الدوائية، الصناعات البلاستيكية، صناعات مواد البناء، صناعات البلاستيك، صناعات المعادن المشكلة، صناعة الأثاث، صناعة الكهربائية.

القطاعات الفرعية التمكينية

لا تعتبر أنشطة الصناعة التحويلية في هذه المجموعة استراتيجية بحد ذاتها، ومع ذلك، فإن أهمية هذه الصناعات كونها تمكينية للعديد من التطبيقات الاستراتيجية في مجال تأمين الغذاء والطب والماء، وتستخدم هذه القطاعات صناعة الإلكترونيات، الآلات ووسائل النقل.

المجموعة الثانية هي القطاعات ذات الأولوية التي سيتم تحسينها من خلال مبادرات إستراتيجية محددة، وتحتوي المجموعة الثالثة على قطاعات فرعية تمكينية يجب تطويرها لخدمة تطبيقات الصناعة التحويلية الإستراتيجية، مثل تحلية المياه والزراعة البيئية الخاضعة للرقابة، وأخيراً، تضم المجموعة الرابعة القطاعات الفرعية التقليدية التي لن يتم وضع برامج ومشاريع مخصصة لها بشكل منفصل، ومع ذلك، ستستفيد من البرامج الإستراتيجية لتنمية المنشآت الصناعية في الكويت بشكل عام.

تحديد القطاعات ذات الأولوية
القطاع الفرعي للصناعات البترولية

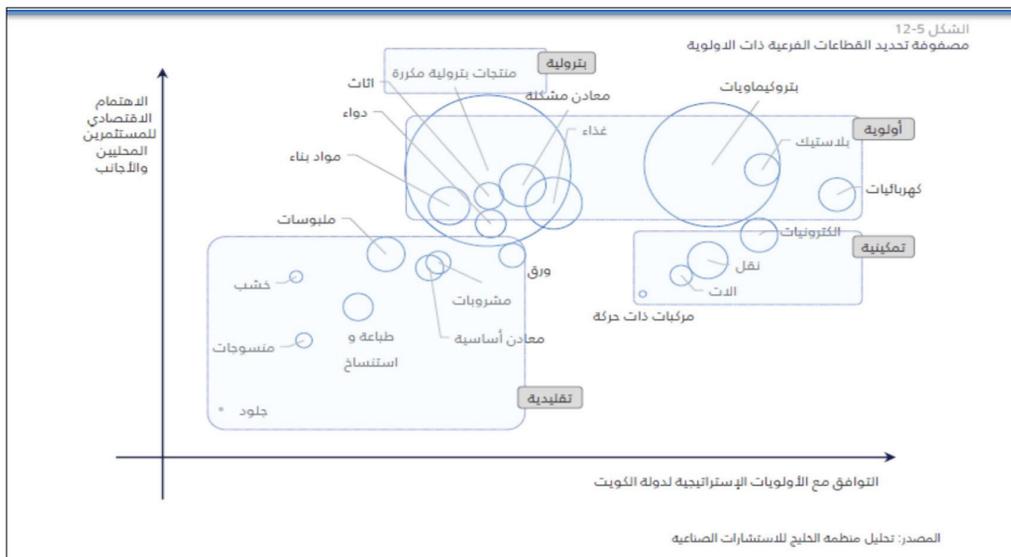
هذه هي أنشطة الصناعة التحويلية المتعلقة بالصناعات البترولية، وترتكز على توافر المواد الأولية ومصادر الطاقة،

الكويت لتمييز منتجاتها. يمكن تلخيص نتيجة التحليل لتحديد القطاعات الفرعية ذات الأولوية في الشكل أدناه، وتمثل الدوائر قطاعات الصناعة التحويلية الفرعية، ويتم استخدام إطار عمل الدرجات لتحديد موقع الدائرة في مصفوفة ذات بعدين. من ناحية أخرى، تتمثل مساهمة القطاع الفرعي في الناتج المحلي الإجمالي بحجم الدائرة في عام 2022.

يمكن توصيف النتائج المتوقعة لتحديد القطاعات ذات الأولوية في أربع مجموعات رئيسية: المجموعة الأولى تحتوي على القطاع الفرعي مع صناعات المنتجات البترولية لخصوصية الصناعات البترولية في الكويت، وتعتمد أنشطة الصناعة التحويلية في هذا القطاع الفرعي على المزايا التنافسية لتوافر المواد الخام.

باستدامة العمل في قطاع النفط والغاز من توفير مواد وخدمات أساسية لهذا القطاع. بالنسبة للبعد الثاني، تم فحص 5 معايير لترتيب القطاعات الفرعية، وتضم هذه المعايير مجموعتين: المجموعة الأولى هي نمو الطلب الذي يمثل نمو الطلب الدولي، ونمو الطلب المحلي على المنتجات من القطاع الفرعي. أما المجموعة الثانية في هذا البعد فهي القدرة التنافسية للقطاع الفرعي. وتحتوي المجموعة على القدرة التنافسية لدولة الكويت من حيث التكلفة للصناعات التحويلية والقدرة التنافسية المعرفية والقدرة التنافسية اللوجستية. والقدرة التنافسية المعرفية تعني بالقطاعات الصناعية القادرة على الاستفادة من القدرات المعرفية (البحث والابتكار) المتوفرة في

بالنسبة للبعد الأول، تم فحص 7 معايير لترتيب القطاعات الفرعية، وتم تخصيص المعايير للتوافق مع الأولويات الإستراتيجية لدولة الكويت. وهذه الأولويات مدفوعة برؤية الكويت الوطنية والأحداث الاقتصادية والسياسية الأخيرة التي حددت المصالح الاقتصادية والأمنية لدولة الكويت، ويمكن تصنيف المعايير تحت هذا البعد إلى مجموعتين: المجموعة الأولى هي الاكتفاء الذاتي لضمان أمن الشعب المتمثل في الأمن الغذائي، والأمن الطبي، والأمن المائي، والأمن القومي. أما المجموعة الثانية وهي مرونة الاقتصاد الكويتي، فتشمل: مرونة قطاع النفط والغاز، ومشاركة القطاع الخاص، وتنويع قطاع الصناعة التحويلية. ومرونة قطاع النفط والغاز تعني بالقطاعات الصناعية الفرعية التي تساهم منتجاتها



الشكل 11-5
منهجية اختيار القطاعات الصناعية الاستراتيجية (الأبعاد والمعايير)

الأبعاد	5+7 معايير
التوافق مع الأولويات الإستراتيجية لدولة الكويت	الأمن الغذائي: 11
	الأمن الطبي: 11
	الأمن المالي: 11
الاهتمام الاقتصادي للمستثمرين المحليين والأجانب	مرونة قطاع النفط والغاز: 11
	مشاركة القطاع الخاص: 11
	تنويع الصناعي: 11
التنافسية	نمو الطلب الدولي: 12
	نمو الطلب المحلي: 12
التنافسية	القدرة التنافسية المعرفية لدولة الكويت: 2
	القدرة التنافسية اللوجستية لدولة الكويت: 2
	تنافسية التكلفة لدولة الكويت: 2

النمو الاقتصادي الأمريكي يسبق صدور قرارات السياسة النقدية

• ارتفاع نفقات الاستهلاك الشخصي في أمريكا خلال يونيو بمقدار 57.6 مليار دولار

وأن يستقر عند 2% في العام 2025. وأنهى زوج العملات الدولار الأمريكي / الدولار الكندي تداولات الأسبوع عند مستوى 1.3833.

أوروبا

ثقة المستهلك في منطقة اليورو

ارتفع مؤشر ثقة المستهلك في منطقة اليورو بمقدار 1.0 نقطة إلى 13.0 - مقابل 14.0 نقطة الشهر السابق. وتشير هذه القراءة إلى احرازه المزيد من التقدم نحو الوصول إلى متوسطه طويل الأجل الذي يقارب نحو 11- نقطة. ويأتي ذلك بعد قرار البنك المركزي الأوروبي بالإبقاء على أسعار الفائدة دون تغيير في اجتماعه الأخير في ظل تأكيد التضخم لترسخه.

مؤشر مديري المشتريات لقطاعي الصناعة والخدمات في منطقة اليورو

تباطأ الانتعاش الاقتصادي في منطقة اليورو في يوليو، في ظل انخفاض قراءة مؤشر مديري المشتريات المركب في منطقة اليورو الصادر عن بنك هامبورج (HCOB) إلى 50.1 نقطة، مقابل 50.9 نقطة وفقاً لقراءته السابقة، ليسجل بذلك أدنى مستوياته في خمسة أشهر. وانخفض مؤشر مديري المشتريات لقطاع الخدمات إلى 51.9 نقطة، مقابل 52.8 نقطة، في حين انخفض مؤشر الناتج الصناعي من 46.1 نقطة إلى 45.3 نقطة، ما يشير إلى استمرار ضعف أداء قطاع الصناعات

الجارية الشخصية. وأنهى مؤشر الدولار الأمريكي تداولات الأسبوع مغلقاً عند مستوى 104.32.

قرار السياسة النقدية الصادر عن بنك كندا

في اجتماعه المنعقد في يوليو 2024، خفض بنك كندا سعر الفائدة الرئيسي بمقدار 25 نقطة أساس إلى 4.5%، بعد خفض مماثل في يونيو. وتأثر هذا القرار بفائض العرض في الاقتصاد، ما ساعد على إبطاء وتيرة التضخم، إلى جانب المؤشرات الدالة على هدوء وتيرة سوق العمل. ويرى البنك المركزي أن انخفاض أسعار الفائدة سيساهم في تقليل تكاليف الرهن العقاري والمأوى، والتي تعتبر المحركات الرئيسية للتضخم. ويتوقع مجلس إدارة البنك أن ينخفض تضخم مؤشر أسعار المستهلكين في النصف الأخير من العام على خلفية التأثيرات الأساسية لأسعار البنزين

مؤشر نفقات الاستهلاك الشخصي الأساسي

ارتفعت نفقات الاستهلاك الشخصي في يونيو 2024 بمقدار 57.6 مليار دولار، أو ما يعادل نسبة 0.3%، ما يعكس زيادة الإنفاق الاستهلاكي على كل من السلع والخدمات. وارتفع مؤشر أسعار نفقات الاستهلاك الشخصي، بـ 0.1% مقارنة بالشهر السابق وبـ 2.5% على أساس سنوي. وباستثناء الغذاء والطاقة، ارتفع مؤشر أسعار نفقات الاستهلاك الشخصي الأساسي بنسبة 0.2% على أساس شهري وبـ 2.6% على أساس سنوي. كما ارتفع الدخل الشخصي في الولايات المتحدة بمقدار 50.4 مليار دولار، أو بنسبة 0.2% على خلفية زيادة الأجور وإيرادات التحويلات

في الربع الأول. ويعكس هذا النمو زيادة الإنفاق الاستهلاكي، وهو الأمر الذي انعكس على كل من الخدمات والسلع. فعلى صعيد قطاع الخدمات، كانت الرعاية الصحية والإسكان والمرافق العامة والخدمات الترفيهية من أبرز العناصر التي ساهمت في هذا النمو، حيث كانت السلع والسيارات وقطع الغيار والسلع الترفيهية والمعدات المنزلية أكبر المساهمين في هذه الزيادة. وارتفع الدخل الشخصي 237.6 مليار دولار، مقابل زيادة بنحو 396.8 مليار دولار، حيث ارتفع الدخل الشخصي المتاح للإنفاق 186.3 مليار دولار، بنمو بلغت نسبته 3.6% مقابل 4.8% في الربع السابق، في حين بلغ الادخار الشخصي كنسبة مئوية من الدخل المتاح للإنفاق 3.5%، مقابل 3.8% في الربع الأول من العام.

أدنى مستوياته في ستة أشهر. واستمر نمو التوظيف للشهر الثاني على التوالي وإن كان بمعدل أكثر بطئاً، مدفوعاً بتحسين أداء قطاع الخدمات. إلا أنه على الرغم من هذا النمو، انخفضت ثقة الأعمال نتيجة لحالة عدم اليقين السياسي ومخاوف التضخم. في المقابل، ارتفعت أسعار مستلزمات الإنتاج بمعدل أبطأ، ما يشير إلى تراجع الضغوط التضخمية إلى حد ما.

الناتج المحلي الإجمالي الأمريكي على أساس ربع سنوي

ارتفع الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي في الولايات المتحدة بمعدل سنوي بلغ 2.8% في الربع الثاني من العام مقابل 1.4%

باستثناء الغرب الذي ظل دون تغيير يذكر.

مؤشر مدير المشتريات لقطاعي التصنيع والخدمات

ارتفع نشاط الأعمال في الولايات المتحدة في يوليو، حيث شهدت الولايات المتحدة تسارع وتيرة النشاط التجاري، في ظل ارتفاع قراءات مؤشر مديري المشتريات المركب الأمريكي وفقاً لمسح ستاندر أند بورز جلوبال إلى 55.0 نقطة، ما يعد أعلى المستويات المسجلة منذ 27 شهراً. وارتفع مؤشر نشاط قطاع الخدمات إلى 56.0 نقطة، في حين انخفض مؤشر مديري المشتريات التصنيعي إلى 49.5 نقطة مقابل 51.6 نقطة في يونيو، مسجلاً

أمريكا الشمالية

ذكر التقرير الأسبوعي لبنك الكويت الوطني عن أسواق النقد أن مبيعات المنازل القائمة في الولايات المتحدة انخفضت مبيعات المنازل القائمة في الولايات المتحدة في يونيو، إذ شهدت انخفاضاً من 4.11 مليون وحدة تم بيعها في مايو إلى 3.89 مليون وحدة، أي أقل من الرقم المتوقع البالغ 3.99 مليون وحدة. ويأتي رقم يونيو بعد انخفاض بنسبة 0.7% في مايو، والذي اعتُبر أدنى قراءة يتم تسجيلها منذ فبراير. من جهة أخرى، ارتفع متوسط أسعار المنازل بنسبة 4.1% على أساس سنوي ليصل إلى 426 ألف دولار أمريكي. وانخفضت المبيعات في جميع المناطق الأربعة الرئيسية، في ظل ضعفها في كافة أنحاء الولايات المتحدة



أسعار العملات 28 يوليو - 2024

Currencies	Previous Week Levels				This Week's Expected Range		3-Month
	Open	Low	High	Close	Minimum	Maximum	Forward
EUR	1.0880	1.0824	1.0902	1.0857	1.0700	1.1000	1.0903
GBP	1.2908	1.2847	1.2942	1.2872	1.2800	1.2300	1.2880
JPY	157.44	151.93	157.61	153.72	151.00	155.00	151.65
CHF	0.8889	0.8775	0.8923	0.8836	0.8700	0.9000	0.8740

المسجلة منذ مارس، مسجلة ارتفاعاً بنسبة 0.2% فقط. كان الطلب ضعيفاً بينما كانت الواردات الصينية أضعف من المتوقع. كما جاء نمو الناتج المحلي الإجمالي إيجابياً، إذ ارتفع بنسبة 4.7% مقابل توقعات انخفضت بنسبة 5.1%. وكان صانعو السياسات في الصين قد طرحوا في وقت سابق تدابير تيسيرية لتعزيز الطلب الاستهلاكي والاقتصاد بصفة عامة، وخفضوا أسعار الفائدة، وقلصوا متطلبات الدفعة المقدمة لشراء العقارات، وخفضوا متطلبات نسبة الاحتياطي الإلزامي للبنوك. ويبقى أن نرى إلى أي مدى ترغب السلطات الصينية في دعم الاقتصاد المتعثر، ولكن من المتوقع أن يكون السبيل ميسراً بمجرد أن يبدأ الاحتياطي الفيدرالي في خفض أسعار الفائدة أثناء محاولته تحقيق التوازن بين دعم النمو الاقتصادي مع مراعاة فروق أسعار الفائدة في ظل استمرار ضعف اليوان الصيني.

خطوة مفاجئة للأسواق، خاصة أنه كان من المتوقع أن تظل أسعار الفائدة دون تغيير. ويتزامن قرار بنك الشعب الصيني مع مرور ثاني أكبر اقتصاد على مستوى العالم بفترة من الأداء الضعيف. ووصلت قراءة مؤشر أسعار المستهلكين السنوي إلى أدنى مستوياتها

سعر إعادة الشراء العكسي لمدة سبعة أيام إلى 1.7% مقابل 1.8% في السابق، وسعر الفائدة الرئيسي للقروض لمدة عام واحد إلى 3.35% من 3.45%، وتم خفض سعر الفائدة الرئيسي للقروض لمدة خمس سنوات من 3.95% إلى 3.85%. وكان هذا الخفض بمثابة

الأمريكي / الين الياباني تداولات الأسبوع عند مستوى 153.72.

سعر الفائدة الرئيسي على القروض في الصين لمدة سنة و5 سنوات

خفض بنك الشعب الصيني سعر الفائدة الرئيسي بمقدار 10 نقاط أساس، ما رفع

اليابان بنسبة 2.2% على أساس سنوي، بما يتسق مع توقعات الأسواق وبوتيرة أسرع قليلاً مقارنة بالنمو المسجل بنسبة 2.1% في يونيو. ويمثل هذا الشهر الثالث على التوالي من ارتفاع معدلات التضخم في العاصمة اليابانية. وباستثناء تكاليف الأغذية الطازجة والوقود، ارتفع التضخم بنسبة 1.5% مقابل 1.8% في يونيو. وتأتي هذه الأرقام قبل أسبوع واحد من اجتماع لجنة السياسات النقدية لبنك اليابان، حيث تقوم الأسواق بتسعير فرصة بنسبة 70% لرفع سعر الفائدة. وأنهى زوج العملات الدولار

نقطة، ووصلت قراءة مؤشر الناتج الصناعي إلى 54.4 نقطة، ليسجل بذلك أعلى مستوياته في 29 شهراً. كما ارتفع مؤشر مديري المشتريات التصنيعي إلى 51.8 نقطة، من 50.9 نقطة في يونيو. من جهة أخرى، تسارعت وتيرة نمو العمالة، خاصة على صعيد قطاع الخدمات، الذي شهد أسرع نمو لمعدلات التوظيف منذ أكثر من عام. وعلى الرغم من استمرار الضغوط التضخمية، إلا أن ثقة الأعمال شهدت تحسناً، بدعم من توقعات زيادة الطلب والاستقرار السياسي. ويشير هذا الاتجاه الإيجابي إلى بداية واعدة للاقتصاد البريطاني خلال النصف الثاني من العام.

وأنتهى زوج العملات الجنيه الإسترليني / الدولار الأمريكي تداولات الأسبوع عند مستوى 1.2872.

سيا والمحيط الهادئ

مؤشر أسعار المستهلكين الأساسي في طوكيو على أساس سنوي

خلال شهر يوليو، ارتفعت قراءة مؤشر أسعار المستهلكين الأساسي في

التحويلية. من جهة أخرى، انخفضت الطلبات الجديدة للشهر الثاني على التوالي، ما أدى إلى توقف نمو التوظيف. كما انخفضت ثقة الأعمال إلى أدنى مستوياتها في ستة أشهر على خلفية استمرار الضغوط التضخمية. وعلى الرغم من معنويات التفاؤل المحدودة، تشير البيانات إلى توقعات صعبة لاقتصاد منطقة اليورو. وأنهى زوج العملات اليورو / الدولار الأمريكي تداولات الأسبوع عند مستوى 1.0857.

المملكة المتحدة

مؤشر مديري المشتريات لقطاعي التصنيع والخدمات في المملكة المتحدة

خلال شهر يوليو 2024، شهد القطاع الخاص في المملكة المتحدة نمواً كبيراً، إذ كشفت قراءة مؤشر مديري المشتريات لقطاعي التصنيع والخدمات عن تحسن ملحوظ. وارتفع مؤشر الناتج المركب إلى 52.7 نقطة مقابل 52.3 نقطة في يونيو، ما يشير إلى توسع قوي. كما ارتفع مؤشر مديري المشتريات لقطاع الخدمات إلى 52.4

أبرز النقاط:

- قراءة مؤشر مديري المشتريات لقطاعي التصنيع والخدمات في الولايات المتحدة تصل إلى 49.5 و56.0 نقطة، على التوالي.
- مؤشر نفقات الاستهلاك الشخصي الأمريكي على أساس شهري يرتفع بنسبة 0.1%، ومؤشر نفقات الاستهلاك الشخصي الأساسي يرتفع بنسبة 0.2% على أساس شهري.
- الناتج المحلي الإجمالي الأمريكي يرتفع بنسبة 2.8% على أساس ربع سنوي، متجاوزاً النمو المسجل في الربع السابق بنسبة 1.4%.
- بنك كندا يخفض سعر الفائدة إلى 4.5%.
- تراجع قراءة مؤشر مديري المشتريات المركب في منطقة اليورو إلى 50.1 نقطة، ومؤشر مديري المشتريات لقطاعي الخدمات والتصنيع إلى 51.9 و45.6 نقطة، على التوالي.
- مؤشر مديري المشتريات المركب في المملكة المتحدة يرتفع إلى 52.7 نقطة، وقراءة مؤشر قطاعي الخدمات والتصنيع تصل إلى 52.4 و51.8 نقطة، على التوالي.
- مؤشر أسعار المستهلكين الأساسي في اليابان يرتفع بنسبة 2.2% على أساس سنوي، أعلى قليلاً من الزيادة السابقة البالغة 2.1%.
- بنك الشعب الصيني يخفض سعر الفائدة بمقدار 10 نقاط أساس، لتصل الفائدة على القروض الرئيسية لمدة عام واحد و5 سنوات إلى 3.35% و3.85%، على التوالي.

الكويت الدينار الكويتي

أنهى الدولار الأمريكي تداولات الأسبوع مقابل الدينار الكويتي مغلماً عند مستوى 0.30545.

أسعار العملات 28 يوليو - 2024



«بيتك» يطلق برنامج التميز في القيادة بالشراكة مع (Headspring) وكلية (IE) لإدارة الأعمال

• العمر: البرنامج يستهدف القادة الملهمين لتمكين مجموعة «بيتك» من الوصول لآفاق جديدة
• المسلم: برنامج التميز في القيادة مسيرة تحويلية وفرصة ممتازة لتعزيز وحدة مجموعة «بيتك»



زياد العمر



زياد العمر وباسم بنا ومحمد المسلم

إنني أتطلع إلى رؤيتكم جميعاً كقادة ملهمين، لتمكين مجموعة «بيتك» من الوصول إلى آفاق جديدة».

ومن جانبه، قال نائب رئيس الشراكات المؤسسية، منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في (Headspring)، باسم «بتا»: «شراكتنا مع «بيتك» أكثر من مجرد تعاون، فهي تمثل تقارباً بين القيم والأهداف والتطلعات المشتركة التي نعزز بها كثيراً».

وأضاف: «بدأنا منذ عام 2019 في مهمة تطوير وتمكين القادة الذين سيشكلون مستقبل البنك. في Headspring، ونحن فخورون جداً بالتقدم الملحوظ الذي حققناه والقادة الاستثنائيين الذين تلقوا التدريب في هذه البرنامج. استطعنا أن نبني بيئة ملهمة للأفكار المبتكرة، وصقل المهارات، وتمكين قادة المستقبل لقيادة التغيير النوعي».

وأوضح «بتا»: «يعكس التزام «بيتك» بالتميز والابتكار طموحاتنا. لقد ساهمت خبرات وموارد فريق الموارد البشرية والمواهب في «بيتك» بدور محوري في بلورة أهداف البرنامج، وضمان مواءمته مع الفرص والتحديات في بيئة العمل. طوال مسيرتكم التعليمية، ستتاح أمامكم مجموعة متنوعة من تجارب التعلم المصممة لتحفيزكم وإلهاكم وللغلب على تحديات القيادة».



زياد العمر ومحمد المسلم مع المشاركين

مع الزملاء وترسيخ وحدتنا كفريق واحد في «مجموعة بيتك». وقدم المسلم بعض النصائح للمشاركين في برنامج القيادة في التميز، حيث أشار إلى أن القيادة لا تنحصر باتخاذ القرارات وإدارة فريق العمل فقط، بل تتعلق أيضاً بإلهام الآخرين، وخلق بيئة يسود فيها التقدير والتحفيز، ويكون فيها كل فرد قدوة من خلال المرونة والالتزام المتواصل بالتميز.

واختتم المسلم كلمته التنفيذي لإدارة المواهب للمجموعة في «بيتك»، محمد المسلم: «شهدنا أداءً وتطوراً ملحوظين من المشاركين السابقين، وأنا واثق من أن برنامج التميز في القيادة سيكون بمثابة حدث نوعي في مسيرة كل واحد منكم، فضلاً عن أنه يتيح فرصة ممتازة لتعزيز أواصر التعاون

من أصحاب الفكر ومدربين وأساتذة عالميين». ودعا العمر المشاركين إلى الاستفادة المثلى من خبرات المدربين، وطرح الأسئلة، وتبادل المعرفة، واغتنام كل فرصة للتعلم. وأكد أنه لكي يواصل

الطلب يزداد على القادة الملهمين، والمبتكرين، وأصحاب الكفاءة. ودمج هذا البرنامج الذي صُمم لتلبية مثل هذه المتطلبات بسلسلة عنصرين أساسيين هما التعلم القائم على أساس أكاديمي من كلية (IE) لإدارة الأعمال، والنظريات الفريدة والنهج القائم على الممارسة من «فاينانشال تايمز». ومن خلال هذا البرنامج، ستتاح أمام المشاركين مجموعة متنوعة من الأنشطة الشخصية والمهنية، وفرص

أطلق بيت التمويل الكويتي «بيتك» النسخة الثالثة من برنامج التميز في القيادة بالشراكة مع (Headspring)، وهو عبارة عن مشروع مشترك بين كلية IE لإدارة الأعمال ومؤسسة «فاينانشال تايمز» الإعلامية، بهدف دعم مسيرة تطوير قادة «بيتك». وخلال حفل افتتاح البرنامج، قال رئيس الموارد البشرية والتحول للمجموعة زياد عبد الله العمر: «يسعدني أن أرحب بكم جميعاً اليوم في افتتاح برنامج التميز في القيادة بالشراكة مع Headspring. تضم هذه الدورة التدريبية السنوية مشاركين من بيت التمويل الكويتي، والبنك الأهلي المتحد-البحرين، و«بيتك-تركيا».

وأضاف: «في ظل الديناميكية التي يشهدها قطاع الأعمال اليوم، بات

BLE Alumni Panel



بعض المشاركين في النسخة السابقة للبرنامج يستعرضون تجاربهم



جانب من المشاركين

أكبر برنامج ولاء في الكويت يضم أكثر من 1,000 محل تجاري في جميع أنحاء البلاد

بنك الكويت الوطني يبرم اتفاقية تعاون مع «صفاة هوم» للانضمام لشركائه في برنامج مكافآت الوطني

• العثمان: نحرص على الارتقاء بتجربة العملاء المصرفية من خلال تعزيز المكافآت والمزايا المقدمة لهم
• نسعى إلى توسيع شبكة شركائنا لتشمل كبرى الشركات في مختلف القطاعات



العثمان والعمر يتوسطان فريقا الوطني وصفاة هوم



محمد العثمان وعبد الله العمر بعد توقيع الاتفاقية

يسعى بنك الكويت الوطني دائماً إلى الارتقاء بتجربة العملاء المصرفية من خلال تقديم عروض ومكافآت حصرية تعزز ما يقدمه من منتجات وخدمات رائدة في السوق. وفي هذا السياق، وقع البنك اتفاقية تعاون مع «صفاة هوم» التابعة لشركة صناعات الغانم، للانضمام كشريك في برنامج الولاء «برنامج مكافآت الوطني».

وحضر حفل التوقيع الذي أقيم يوم 17 يوليو في المقر الرئيسي لبنك الكويت الوطني كل من محمد العثمان، الرئيس التنفيذي للخدمات الشخصية والرقمية لبنك الكويت الوطني، وعبد الله العمر، مدير عام أول بشركة صفاة هوم، ومصعب أحمد، نائب الرئيس المالي والمراقب المالي وأمين الخزينة للمجموعة في شركة صناعات الغانم.

ووفقاً لمشاركة «صفاة هوم» في برنامج مكافآت الوطني، يحصل عملاء

بنك الكويت الوطني على 5% من نقاط مكافآت الوطني على جميع مشترياتهم من صفاة هوم عند الدفع باستخدام أي من بطاقات الوطني الائتمانية أو مسبقة الدفع. ويمكن استخدام نقاط مكافآت الوطني المكتسبة لدفع قيمة مشتريات العملاء بالكامل أو جزء منها في جميع المحلات المشاركة، وبشكل فوري من خلال أجهزة نقاط البيع، بشرط توفر رصيد مكافآت بقيمة 5 د.ك على هيئة نقاط مكافآت الوطني كحد أدنى لاستبدال النقاط فوراً.

وتعليقاً على هذا التعاون، قال العثمان: «يسرنا إبرام هذه الشراكة مع «صفاة هوم»، والتي تؤكد حرصنا الدائم على الارتقاء بتجربة العملاء المصرفية من خلال تعزيز المكافآت والمزايا المقدمة لهم خاصة عند استخدام بطاقات الوطني الائتمانية أو مسبقة الدفع للتسوق في متاجرهم المفضلة». وأضاف: «نسعى دائماً إلى توسيع

شبكة شركائنا ضمن برنامج مكافآت الوطني، والاستفادة من علاقتنا المميزة مع كبرى الشركات في مختلف القطاعات لتقديم خصومات حصرية للعملاء ومنهم تجربة تسوق فريدة.»

الجدير بالذكر أن برنامج مكافآت الوطني هو أكبر برنامج ولاء في الكويت حيث يضم أكثر من 1,000 محل تجاري مشارك محلياً. ويتيح البرنامج لحاملي بطاقات الوطني الائتمانية أو مسبقة الدفع الحصول على مكافآت مضمونة لدى مجموعة واسعة من أفضل العلامات التجارية المحلية في فئات متنوعة تشمل المطاعم والمقاهي، ومحلات الأزياء ومستحضرات التجميل، والعيادات والنوادي الصحية، وشركات الأثاث ومستلزمات المنازل، وكلاء السيارات، ومكاتب السفر والسياحة، ومستلزمات الأطفال والتعليم، وغيرها.

لتكثيف الوعي حول أهم مواضيع حملة «لنكن على دراية»

بوبيان يحذر عملائه من المكالمة الاحتيالية المجهولة ويعرض طرق التصدي لها

وخيمة أخرى، منوهاً أن في حالة الشك في انتقال أحد الحسابات الشخصية لجهة معينة فيجب الإبلاغ عنه للجهات المعنية وفي أقرب وقت ممكن للتمكن من اتخاذ الخطوات اللازمة لمعالجة الموقف.

وتأتي جهود بوبيان في توعية عملائه ضمن الاستراتيجية في دعم حملة «لنكن على دراية» خلال العام الحالي وتوفير كافة السبل والمقومات لنجاحها من خلال تكثيف نشر العديد من مقاطع الفيديو والمواد التثقيفية البرامج التوعوية لمختلف موضوعات الحملة من خلال قنوات التواصل لاسيما القنوات الرقمية ومنصات التواصل الاجتماعي للبنك لرفع درجة الاستفادة لدى أكبر عدد من العملاء والمتابعين.



البنكية وكلمات المرور السرية. الاحتيال ونشر الوعي لحمايتهم ويؤكد بوبيان حرصه الدائم وعدم تعرضهم لمخاطر تلك الهجمات على ضرورة التواصل مع العملاء والتي من الممكن أن تؤدي إلى وغيرهم للتحذير من مختلف مخاطر خسارة مالية وسرقة الهوية وعواقب

أو من خلال إرسال إعلان يحتوي على رابط من أجل الوصول إلى المعلومات الشخصية مثل أرقام الحسابات المصرفية وأرقام البطاقات

من العملاء ومعرفة مدى وعيهم وتفاعلهم معها وفي مقدمتها الأساليب المختلفة للمكالمات الاحتيالية وطرق التصدي لها. وأوضح بوبيان أن المكالمات الاحتيالية تعد واحدة من أكثر طرق الاحتيال وسرقة الهوية شيوعاً والتي تتمثل في قيام المحتالين بالاتصال عبر الهاتف بالضحية وانتحال شخصية موظف بنك أو أي جهة رسمية لإيهام العميل بضرورة تجديد البيانات أو تفعيل البطاقة المصرفية.

وأضاف «طريقة أخرى من طرق المكالمات الاحتيالية المختلفة حين يتواصل المحتالين مع العميل والادعاء أنهم تابعين لشركات استثمارية لتقديم عروض ترويجية حصرية تحقق عوائد وأرباح خيالية

يوصل بنك بوبيان مشاركتة ودعمه للحملة التوعوية (لنكن على دراية) التي أطلقها بنك الكويت المركزي واتحاد مصارف الكويت بهدف نشر وتعزيز الثقافة المالية المصرفية والشمول المالي بين مختلف شرائح عملاء القطاع المصرفي وتوعيتهم بتطورات المعاملات المصرفية وذلك في إطار دوره المجتمعي وبرنامج الاستدامة. وفي هذا السياق قال بنك بوبيان خلال بيان صحفي «يحرص البنك على حماية عملائه وحقوقهم المصرفية وذلك من خلال استراتيجية التواصل والمشاركة الفعالة لمختلف الموضوعات التي تناولتها الحملة التوعوية «لنكن على دراية» بما يضمن وصول هذه الرسائل التوعوية إلى أكبر شريحة ممكنة

اختتمت النسخة الخامسة وسط حضور الطلبة والطالبات وشركاء النجاح

«زين» تحفّي بخريجي برنامجها الصيفي للشباب

- أكثر من 90 ساعة عمل أمضاها الطلبة في خدمة العملاء والمبيعات والتسويق وصناعة المحتوى الإعلامي
- الشركة أشادت بجهود شركائها في «كويت تايمز» و«كويت نيوز» و«إنجاز» بإنجاح البرنامج



«مسؤولو زين والشركاء مع خريجي الموسم الخامس من البرنامج»



«جانب من تكريم الطلبة المتميزين»

كامل، وحصل كل منهم على مكافأة نقدية تشجيعية في نهاية البرنامج. وأتت هذه المبادرة تحت مظلة برنامج شبكة شباب زين FUN، وهو أحد أبرز المشاريع المستدامة التي تقوم زين بتطويرها وتنميتها منذ نسختها الأولى في العام 2008، والذي قدّم لثلاث الطلبة والطالبات فرصة الاستفادة من خبرة العمل الفعلية داخل زين عبر نظام عمل جزئي مع مكافأة تشجيعية شهرية.

لتحقيق أكبر قدر من الفائدة. وعاد البرنامج الصيفي في موسمه الخامس ليستكمل رسالة زين المجتمعية في الاستثمار بطاقات الشباب من خلال توفير فرص التدريب الميداني التفاعلية، وذلك بما يصقل مهاراتهم ويؤهلهم إلى دخول سوق العمل، خاصة بعد النجاح المميز والإقبال الكبير على المواسم الماضية، حيث يعمل المتدربين بنظام دوام جزئي لساعات محددة أسبوعياً ولمدة شهر

عملهم في أفرع زين لخدمة عملائها على أفضل وجه. وحرص فريق زين على متابعة أداء جميع المشاركين بشكل أسبوعي للتعرف على نقاط القوة لديهم بهدف تعزيزها وتطويرها، والتحديات التي واجهوها لمساعدتهم على تجاوزها، كما قام المسؤولون في أفرع زين و«كويت تايمز» و«كويت نيوز» بتوجيه الطلبة والطالبات بشكل مباشر ومتابعة مهامهم اليومية

واستفاد المتدربون في أفرع زين من فرصة اكتساب العديد من المهارات الأساسية مثل خدمة العملاء والتفاعل معهم، وإدارة المبيعات، وتسويق العروض والمنتجات، وبيع الإلكترونيات والأجهزة الذكية، ومهارات حل المشكلات، وإدارة الوقت والعمل الجماعي، وغيرها. كما خاض المتدربون تجربة العمل الإعلامي في مقر مؤسسة كويت نيوز الإعلامية وصحيفة كويت تايمز الإنجليزية، حيث تعرّفوا على طبيعة عمل المؤسسات الإعلامية عن قرب، وشاركوا في إعداد التقارير الإخبارية، والتحرير، والتحقيقات الصحفية، وصناعة المحتوى، واستخدام الكاميرات والأجهزة الصوتية، وتم نشر المحتوى في مختلف القنوات الرقمية والمطبوعة الخاصة بكويت نيوز وكويت تايمز.

وعلى مدار الشهر، حرصت زين على تنظيم عدد من الجلسات التدريبية والفعّلات الترفيحية والتحديات الرياضية للمشاركين، بهدف تقوية الروابط بين المشاركين خارج بيئة العمل، وتشجيع روح المنافسة، وتعزيز مفهوم الفريق الواحد.

كما تم استضافة ورشة عمل خاصة قدمتها رحاب الطواري المتخصصة في مجال خدمة العملاء، عزّمت المشاركين فيها على أبرز أساسيات التعامل مع العملاء، وكيفية تلبية احتياجاتهم، والتعامل مع تحديات العمل، وهي الخطوة التي أسهمت بإثراء تجربة الطلبة والطالبات خلال

التنويري لتغطية كافة الجوانب الخاصة بتجربة العمل الميداني والمهام الوظيفية التي سيخوضها المشاركون، كما تم تنظيم جولة ميدانية داخل مركز الاتصال 107 لتعريف المشاركين على تجربة زين الرائدة في خدمة العملاء عن قرب. وقبل خوض المشاركين رحلتهم التدريبية، أقامت زين ورشة عمل خاصة لهم بعنوان «مساري إلى المهنية» بالتعاون مع شركتها جمعية إنجاز الكويت، حيث استمرت لمدة يومين وغطت عدداً من الركائز التي ساعدتهم على الاستعداد لوظيفة المستقبل، مثل فن القيادة في بيئة متغيرة، وإدارة الوقت، والتواصل الشفهي وفن الخطابة العامة، وكيفية توظيف التكنولوجيا لتعزيز مهارات الإلقاء.

كما ركّزت الورشة على أساسيات الكتابة المهنية في مجال الأعمال، بما في ذلك السير الذاتية ورسائل العمل وصياغة البريد الإلكتروني، وحل المشاكل واتخاذ القرار، وتطوير الحلول المبتكرة للمشاكل، بالإضافة إلى ديناميات الفريق وإدارة الفرق بطريقة فعّالة، ونصائح عملية للبحث عن العمل وغيرها.

بعد ذلك، باشر الطلبة والطالبات رحلتهم التدريبية في عددٍ من أكبر أفرع زين الرئيسية المنتشرة في جميع أنحاء الكويت، والتي تشمل فرع برج بيبسي بالسالمية، وفرع مجمع ذا وير هاوس، وفرع مجمع العاصمة، وفرع مجمع الأنفيوز، وفرع حولي، وفرع مشرف.

اختتمت زين بنجاح الموسم الخامس من برنامجها الصيفي التدريبي للشباب، وذلك خلال حفل الختام الذي أقامته بمقرها الرئيسي بالشويخ وسط حضور الطلبة والطالبات خريجي البرنامج، وشركاء النجاح من مؤسسة كويت نيوز الإعلامية، وصحيفة كويت تايمز الإنجليزية، وجمعية إنجاز الكويت.

خلال الحفل، احتفت زين بجميع خريجي البرنامج الذين أبدوا روحاً رائعة والتزاماً مُميّزاً لتطوير مهاراتهم وقدراتهم في مختلف مجالات العمل على مدار شهر كامل، كما قامت بتكريم الطلبة المتميزين الذين حققوا أعلى نسبة مبيعات بين أقرانهم خلال فترة عملهم في أفرع زين، بالإضافة إلى الطلبة الأكثر تميّزاً في صناعة المحتوى الإعلامي في «كويت تايمز» و«كويت نيوز».

كما انتهزت زين هذه الفرصة للإشادة بجهود شركائها في إنجاز البرنامج، ابتداءً من مؤسسة كويت نيوز الإعلامية وصحيفة كويت تايمز الإنجليزية اللذان قدّما فرصة رائعة للطلبة والطالبات للتعرف على تجربتهما الإعلامية الرائدة عن قرب، والعمل بشكل مباشر مع فرق العمل لصناعة المحتوى وتطوير المهارات الإعلامية، هذا إلى جانب الخبرات الغنية التي قدّمها جمعية إنجاز الكويت في تطوير المهارات القيادية والإدارية للمشاركين، مما أضاف قيمة كبيرة وأبدت رحلة البرنامج مع اللقاء



انتهاء العملية بنسبة تغطية بلغت 377%

شركة ABK Capital أدارت بنجاح عملية زيادة رأسمال شركة مجموعة عربي القابضة

• **حسين شحور:** ملتزمون بتقديم مجموعة واسعة من الحلول لخدمة شركائنا وتحقيق أهدافهم
• **طارق المعوشري:** سنقوم باستخدام الزيادة لتعزيز ملاءتنا المالية وتنفيذ خططنا التوسعية وتطوير منتجاتنا



طارق المعوشري

منتجنا وتعزيز حضورنا ونجاحاتنا في السوق الكويتي، ودعم خططنا التوسعية وعمليات شركائنا التابعة». وأعرب عن سعادته بنجاح عملية الاكتتاب والإقبال المحوظ من قبل المساهمين مما يعكس ثقتهم في جودة وأداء المجموعة، ويدل على الحرفية المهنية التي تمت بها إدارة العملية من قبل شركة ABK Capital.

34.6 مليون دينار كويتي إلى 51.9 مليون دينار كويتي، والذي سنقوم باستخدامه لتطوير منتجاتنا وحلولنا ومواكبة التطورات لتلبية الاحتياجات بأفضل طريقة ممكنة». وأضاف المعوشري «تهدف عملية زيادة رأسمال شركة مجموعة عربي القابضة إلى دعم ملاءتنا المالية، والمساهمة في تنفيذ خططنا وتطوير



د. حسين شحور

أجل تحقيق الأهداف المنشودة لجميع الأطراف. من جهته، قال طارق المعوشري رئيس مجلس إدارة شركة مجموعة عربي القابضة «نشكر شركة ABK Capital على دورها الكبير ونجاحها في إدارة عملية زيادة رأس المال للشركة وإغلاق الاكتتاب بنسبة فاقت التوقعات بأضعاف وتم بنجاح زيادة رأس مال الشركة من

المحلية لزيادة رؤوس أموالها وتوفير سيولة أكبر في بورصة الكويت مما يتيح المزيد من الفرص أمام المستثمرين، شاكرًا في نهاية تصريحه هيئة أسواق المال وشركة بورصة الكويت والشركة الكويتية للمقاصة على دورهم في نجاح عملية زيادة رأس المال، ومثنيًا على ثقة مسؤولي شركة مجموعة عربي القابضة بـ ABK Capital والتعاون معها من

إلى سجلنا المليء بالنجاحات في إدارة عمليات الاكتتاب منذ إطلاق الشركة عام 2006، والكفاءة الكبيرة التي يتمتع بها فريق العمل وحرصه على إنجاز الدور المطلوب منه لتحقيق تطلعات العملاء والشركاء والمستثمرين». وقال شحور «عندما يتعلق الأمر بعملنا، فنحن ملتزمون بتقديم مجموعة واسعة من العروض لدينا وفقاً لأعلى المعايير لتلبية أهدافهم الاستراتيجية الفريدة وتجاوز توقعاتهم، مما يعزز من قوة ومكانة ABK Capital». وأوضح أن الاكتتاب حقق النتائج المرجوة منه، وأن الإقبال على المشاركة في العملية يظهر حرص المستثمرين على اقتناص الفرص المميزة في سوق المال الكويتي، مشدداً على أن شركة ABK Capital على أتم الاستعداد لوضع خبراتها كافة في سبيل الارتقاء بمكانة السوق التنافسية، وتطوير الأدوات الاستثمارية المتاحة أمام جميع شرائح العملاء في قطاع الاستثمار، فضلاً عن تقديم الدعم المطلوب لجميع الشركاء في عملياتهم الاستثمارية. وأضاف شحور أن شركة ABK Capital تعمل على التعاون مع الشركات

أعلنت شركة ABK Capital الذراع الاستثماري لمجموعة البنك الأهلي الكويتي، عن الانتهاء بنجاح من عملية زيادة رأسمال شركة مجموعة عربي القابضة، حيث تمت تغطية الاكتتاب بنسبة 377% مما يعكس الإقبال الكبير للمساهمين والمستثمرين على المشاركة في عملية الاكتتاب. وقد قامت شركة ABK Capital بإدارة هذا الطرح في تعاون هو الثاني لها مع المجموعة. ولعبت شركة ABK Capital دوراً محورياً في إدارة عملية زيادة رأس المال، مما ساهم في ضمان سلامة العملية من بدايتها وحتى النهاية. ويعكس نجاح شركة ABK Capital في إدارة عملية الاكتتاب، الخبرة الكبيرة التي يتمتع بها فريق عملها، وقدرته على تلبية تطلعات العملاء والشركاء وفق أعلى مستويات الاحترافية والموثوقية، ويؤكد في الوقت نفسه الثقة بقدرات الشركة على تنفيذ الخطط الموضوعية لشركائها وفق الجدول الزمني المحدد لها. وبهذه المناسبة، هنأ الدكتور حسين شحور الرئيس التنفيذي في شركة ABK Capital، شركة مجموعة عربي القابضة على النجاح الكبير لعملية الاكتتاب، مصحراً «بضاف نجاح الاكتتاب

المكتب العربي: أكملنا إعداد تصاميم مشروع تطوير نشاط الشويخ وبدأت مرحلة طرح العطاءات



والرياضية والترفيهية. وتضم المنطقة الأولى اللاعبين الرياضية والمناطق الترفيهية بمساحات خضراء واسعة، تسمح بممارسة الأنشطة الخارجية، بينما تم تخصيص مساحة شاطئية رملية تتوسطها مقاعد خشبية لتوفير تجربة هادئة ومريحة، في المنطقة الثانية، والمنطقة الثالثة عبارة عن حديقة مغلقة تحتوي مساحات خضراء كبيرة وأشجاراً. واختتم شعيب: «مع اقتراب موعد انتقال المشروع إلى مرحلة التشغيل، تملؤنا الثقة بأنه سيكون قيمة مضافة ومستدامة في المشهد المجتمعي، وفرصة سياحية مهمة وحيوية في الكويت والمنطقة». وتجدد الإشارة إلى أن بلدية الكويت تسعى باستمرار إلى تنفيذ كافة مشاريع التنمية المستدامة والتطوير العمراني الصديقة للبيئة والتي تضمن تحقيق مستوى رفاهية أعلى، لتلبية احتياجات أفراد المجتمع ومواكبة أسلوب حياتهم المعاصر، إضافة إلى الإسهام الفعال في دعم مساعي الدولة التنموية الطموحة، والتي تهدف إلى تنوع مصادر الدخل وترسيخ مكانة الكويت الإقليمية المتقدمة كمركز سياحي، ثقافي وتجاري، في أن معا.

وقال شعيب: «إن تصميم المشروع على الواجهة البحرية يمثل تحدياً فريداً، حيث يتطلب فهماً عميقاً للعوامل البيئية المحيطة به ومواكبة احتياجات كافة أفراد المجتمع ورؤاد الشاطئ، مع الاهتمام باللمسات الجمالية للمشروع في الوقت نفسه»، مضيفاً: «هذا المشروع يعكس اهتمام المكتب العربي في توفير مرافق عصرية تجمع بين الجوانب الجمالية والفعالية في الأداء». وقد بذلنا قصارى جهدنا لإعداد تصاميم تراعي أبعاد الشاطئ وموقعه الطبيعي بما يضمن توفير تجربة ترفيهية مميزة لكافة زواره». ويمتد مشروع تطوير شاطئ الشويخ على مسافة 1.7 كيلومتر حيث يشمل تجديد المرافق الحالية كالمساجد، بطريقة مبسطة تحافظ على إرثها مع تخفيف الأضرار البيئية والتخفيض من الانبعاثات الكربونية. كما يضم المشروع مرافق مخصصة للمشاة في كافة أنحاء الموقع لعشاق اللياقة البدنية، ويتكوّن من عدة مناطق رئيسية، توفر كل منها الاحتياجات المختلفة للزوار والرواد من مرادبي الشاطئ، ما يعكس الالتزام الكبير بمفهوم الاستدامة الصحية

والشاملة بهدف تعزيز كافة جوانب التصميم والتأكد من إثراء الجوانب الجمالية للمشروع ومواكبة احتياجات الشاطئ. وعمل المكتب العربي على دمج مختلف الخبرات، لضمان التناغم بين جميع مرافق المشروع مع الالتزام بأعلى معايير الجودة والكفاءة. وفي هذا الصدد، قال الرئيس التنفيذي في المكتب العربي، م. طارق شعيب: «نحن نرى في مشروع تطوير وتجميل شاطئ الشويخ صرحاً رئيسياً يعكس حرص الدولة على تفعيل وتنشيط قطاع الترفيه والسياحة، إلى جانب كونه دليلاً على إمكانية ترسيخ الشراكة بين القطاعين العام والخاص من أجل إطلاق مشاريع تنموية استثنائية. ويسعدنا دائماً أن نكون جزءاً من الجهود المشتركة والهادفة إلى تطوير رؤية مرمية متقدمة». مؤكداً أن كافة تصاميم المشروع قد خضعت لمراجعات دقيقة من قبل بلدية الكويت وبنك الكويت الوطني لضمان تحقيقها رؤية المشروع على الوجه الأكمل واستيفائها جميع المتطلبات والمواصفات اللازمة.

في إطار جهود بلدية الكويت المستمرة لاستكمال مشروع تطوير وتجميل شاطئ الشويخ، المبادرة الحيوية التي من شأنها تعزيز القطاع السياحي والترفيهي في الكويت، تم الإعلان عن اتخاذ خطوة مهمة ومتقدمة في المشروع. حيث تم منذ بداية العام 2024 الانتهاء من جميع مراحل إعداد التصاميم المتكاملة، ليدخل المشروع مرحلة طرح العطاءات بشكل رسمي. وشهد المشروع منذ أيامه الأولى حرص بلدية الكويت على الاستفادة من الخبرات الواسعة للمكتب العربي في تحديد التصور الأساسي ومراحل مشروع تطوير شاطئ الشويخ، باعتباره مبادرة وطنية ومجتمعية تهدف إلى توفير وجهة ترفيهية متميزة على الواجهة البحرية للسكان والسياح في الكويت، على حد سواء. وقد عمل المكتب العربي على إنجاز هذه المهمة بشكل تطوعي، بينما تولّى بنك الكويت الوطني رعاية المشروع في مرحلة لاحقة بعد الموافقة على التصاميم، وكان له دور رئيسي في رؤية التطوير الأولى. ومن أبرز جهود المكتب العربي إعداد الدراسة الدقيقة

البخيت: «وربة» يعلن أسماء الفائزين في سحب «السنبل» الأسبوعي



عبد العزيز البخيت

إلكترونية سهلة عبر موقع البنك الإلكتروني دون الحاجة لزيارة أي فروع البنك، وفي غضون خمسة دقائق فقط -من خلال النظام الآلي الجديد الذي يستخدمه لتطبيق هذه الخدمة وينفرد به في القطاع المصرفي الكويتي- سيتمكن العملاء الجدد من استكمال طلب فتح حساب السنبل في أي وقت وأي مكان. والجدير بالذكر أن بنك وربة من البنوك التي حققت نجاحات كبيرة خلال فترة وجيزة حيث احتل مركزاً ريادياً في مجال الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية للأفراد، وهو من أكثر البنوك المحلية بعدد المساهمين فيه، وتلك من أبرز المقومات التي تجعل البنك قريب من جميع أفراد المجتمع.

أعلن بنك وربة - البنك الأفضل في الخدمات المصرفية لقطاع الشركات والخدمات المصرفية لقطاع الاستثمار في دولة الكويت - أسماء الفائزين بسحوبات السنبل الأسبوعية، وسيستمر بنك وربة بعمل السحوبات لعشرة رابحين أسبوعياً لحساب السنبل بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حالقهم الحظ خلال سحب السنبل الأسبوعي، فقد توج 10 رابحين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار كويتي وهم: سعود عبد العزيز العوضي، والصفوان، وعبد اللطيف ضيدان الوقيت، ومها رشيد العنزي، ومحمد فهد العازمي، وحسان مصطفى الناظر، وحسين محمد عمر، ودلال مشعل الرويح، وطلال كنعان العتيبي، وفيفل محمد العوضي. وبالنسبة لحساب السنبل فهو يمثل الخيار الأمثل لسراغبين بتوفير الأموال وتحقيق عوائد مالية مناسبة على أرصدهم في الوقت نفسه بالإضافة إلى فرص للفوز بجوائز نقدية طوال العام. وحول الشروط قال عبد العزيز سعود البخيت - مدير منطقة المجموعة المصرفية للأفراد: «يتطلب الآن وجود 100 د.ك لدخول سحوبات السنبل الأسبوعية والسحوبات

البنك الدولي: الاقتصادات الخليجية قد تنمو إلى 13 تريليون دولار بحلول 2050

• بفضل الاستثمارات الخضراء والمشاريع الصديقة بيئياً
• «راك بنك» نمو الإمارات المزدهر بسبب الوعي بمعايير البيئة المجتمعية والحوكمة



يمكن للاستثمارات في المشاريع الخضراء والمستدامة أن ترفع قيمة اقتصاد دول مجلس التعاون الخليجي إلى 13 تريليون دولار بحلول عام 2050، وفقاً لتقديرات للبنك الدولي. وتبرز البنوك في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا كلاعب أساسي في دفع عجلة التمويل المستدام؛ حيث يسهم تركيزها المتزايد على التمويل المستدام واعتماد استراتيجيات البيئة والمجتمع والحوكمة في تحقيق تقدم ملموس في هذا المجال.

يعد التمويل الأخضر أحد الاتجاهات الاقتصادية الرئيسية التي ينبغي الاهتمام بها، فقد نجح القطاع في إصدار سندات وصكوك خضراء بمعدل تجاوز الضعف في منطقة الشرق الأوسط، حيث بلغت قيمتها 24 مليار دولار في عام 2023، وفقاً لتقرير المشهد الاقتصادي الصادر عن PwC الشرق الأوسط، وقد أصدرت الإمارات والسعودية الجزء الأكبر من هذه السندات والصكوك.

وتعزيز مشهد الخدمات وجود قاعدة قوية للشركات الصغيرة والمتوسطة». في يناير 2024، أعلن بنك قطر للتنمية تقديمه ضمانات تمويلية بقيمة 329.7 مليون دولار لأكثر من 1155 شركة صغيرة ومتوسطة طوال عام 2023. وتعد هذه الضمانات ضرورية لتمكين الشركات الصغيرة من تبني ممارسات أكثر مراعاة للبيئة دون تحمل مخاطر مالية مرتفعة. ويعتبر مصرف الراجحي مثلاً بارزاً في مشهد التمويل الأخضر، فقد أصدر قروضاً مشتركة خضراء بقيمة 2.6 مليار دولار حتى مارس/ آذار 2024. وفي ديسمبر 2023، خصص بنك أبوظبي الأول 135 مليار دولار لمشاريع الاستدامة والتمويل الانتقالي، بحلول عام 2030.

وفي مايو 2024، أعلنت وزارة المالية في قطر إصدار سندات خضراء بقيمة إجمالية 2.5 مليار دولار، لتمويل مشاريع صديقة للبيئة. وقد تجاوزت نسبة تغطية الإصدار 5.6 ضعف إجمالي حجمه، بينما تخطى إجمالي الطلبات في ذروة الاكتتاب 14 مليار دولار. في فبراير 2024، أصدر البنك الأهلي السعودي صكوكاً جديدة غير مضمونة بقيمة 850 مليون دولار ضمن إطاره للتمويل المستدام. وبلغ إجمالي الطلبات للصكوك ذروتها عند

أغريكول مصر في الحصول على قرض غير مضمون يصل إلى 20 مليون دولار في إطار مبادرة التمويل الأخضر للمناخ الإقليمية لمصر 2. يهدف القرض إلى تعزيز مشروعات التكيف مع تغير المناخ والتخفيف من آثاره في الاقتصاد المصري المعتمد بشكل كبير على استهلاك الطاقة. يسهم صندوق المناخ الأخضر بحصة 3 ملايين دولار، بينما سيقدّم البنك الأوروبي 17 مليون دولار. ويساعد تقديم القروض المستدامة والخدمات الاستشارية على تخفيف المخاطر المرتبطة بنماذج الأعمال المستدامة، مما يجعلها أكثر جاذبية للشركات الصغيرة والمتوسطة. وهذا التحول نحو التمويل المستدام لا يفيد البيئة فحسب، بل يفتح فرصاً جديدة في السوق لكل من البنوك والشركات الصغيرة والمتوسطة.

ويشير بصري إلى أن تركيز البنوك على التمويل المستدام للشركات الصغيرة والمتوسطة مدفوع أيضاً بالضغوط التنظيمية، والالتزامات البيئية والاجتماعية والحوكمة، والحاجة العالية للملحة للعمل المناخي.

الجدير ذكره «تتبنى الشركات الصغيرة والمتوسطة ممارسات مستدامة للامتثال للوائح وجذب مجموعة واسعة من المستثمرين والمستهلكين. يتطلب تنويع الاقتصاد

المستدام. في حديث مع فوريس الشرق الأوسط، أوضح عباس بصري، الشريك ورئيس إدارة المخاطر المالية والخدمات المالية لدى كي بي إم جي لوار جلف: «توسع التمويل الأخضر بشكل كبير في السنوات الأخيرة، بفضل زيادة الوعي والمبادرات البيئية». وتشمل المبادرات التزام القطاع المصرفي الإماراتي بمبلغ 272.3 مليار دولار (تريليون درهم) للتمويل المستدام بحلول عام 2030، الذي أعلنه اتحاد مصارف الإمارات في ديسمبر الأول الماضي تزامناً مع مؤتمر الأمم المتحدة المعني بتغير المناخ (COP28). تعد مبادرة تمويل الاقتصاد الأخضر التابعة للبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية مثلاً بارزاً على التحول الكبير في المشهد الاقتصادي في مصر، موضحةً اتجاه البلاد نحو اقتصاد أخضر. ويحظى البرنامج بدعم من الاتحاد الأوروبي وصندوق المناخ الأخضر. استثمر البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية أكثر من 240 مليون دولار في مصر حتى يونيو 2024، من خلال البرنامج الذي يهدف إلى بناء اقتصاد محلي أكثر تنافسية وصداقة للبيئة عبر توفير التمويلات للمشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة المحلية.

في أبريل 2024، نجح بنك كريدي

المستدام. في حديث مع فوريس الشرق الأوسط، أوضح عباس بصري، الشريك ورئيس إدارة المخاطر المالية والخدمات المالية لدى كي بي إم جي لوار جلف: «توسع التمويل الأخضر بشكل كبير في السنوات الأخيرة، بفضل زيادة الوعي والمبادرات البيئية». وتشمل المبادرات التزام القطاع المصرفي الإماراتي بمبلغ 272.3 مليار دولار (تريليون درهم) للتمويل المستدام بحلول عام 2030، الذي أعلنه اتحاد مصارف الإمارات في ديسمبر الأول الماضي تزامناً مع مؤتمر الأمم المتحدة المعني بتغير المناخ (COP28). تعد مبادرة تمويل الاقتصاد الأخضر التابعة للبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية مثلاً بارزاً على التحول الكبير في المشهد الاقتصادي في مصر، موضحةً اتجاه البلاد نحو اقتصاد أخضر. ويحظى البرنامج بدعم من الاتحاد الأوروبي وصندوق المناخ الأخضر. استثمر البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية أكثر من 240 مليون دولار في مصر حتى يونيو 2024، من خلال البرنامج الذي يهدف إلى بناء اقتصاد محلي أكثر تنافسية وصداقة للبيئة عبر توفير التمويلات للمشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة المحلية.

في أبريل 2024، نجح بنك كريدي

يمكن للاستثمارات في المشاريع الخضراء والمستدامة أن ترفع قيمة اقتصاد دول مجلس التعاون الخليجي إلى 13 تريليون دولار بحلول عام 2050، وفقاً لتقديرات للبنك الدولي. وتبرز البنوك في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا كلاعب أساسي في دفع عجلة التمويل المستدام؛ حيث يسهم تركيزها المتزايد على التمويل المستدام واعتماد استراتيجيات البيئة والمجتمع والحوكمة في تحقيق تقدم ملموس في هذا المجال.

يعد التمويل الأخضر أحد الاتجاهات الاقتصادية الرئيسية التي ينبغي الاهتمام بها، فقد نجح القطاع في إصدار سندات وصكوك خضراء بمعدل تجاوز الضعف في منطقة الشرق الأوسط، حيث بلغت قيمتها 24 مليار دولار في عام 2023، وفقاً لتقرير المشهد الاقتصادي الصادر عن PwC الشرق الأوسط، وقد أصدرت الإمارات والسعودية الجزء الأكبر من هذه السندات والصكوك.

مشهد التمويل المستدام في المنطقة

تخصص البنوك في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا منتجات مالية تحفز الممارسات الصديقة للبيئة، ما يسد الفجوات عبر مجال التمويل

قرار بنك إنجلترا المقبل بخصوص الفائدة محفوف بالأخطار



البنك الذي تبلغ نسبته 2 % خلال الشهرين الماضيين، ارتفعت الآمال بشأن إمكانية البدء في خفض الأسعار، ما يخفف الضغط على المقترضين.

في حال كان الأمر كذلك، فستكون هذه هي المرة الأولى التي يتم فيها خفض أسعار الفائدة في المملكة المتحدة منذ بداية تفشي جائحة فيروس كورونا.

البنك سيقررون أن الوقت مناسب لخفض أسعار الفائدة الخمس المقبل.

جدير بالذكر أن سعر الفائدة الأساسي قد تم تثبيته في المملكة المتحدة بواقع 5.25 % منذ أغسطس من العام الماضي، في إطار مهمة البنك المركزي لوضع حد للتضخم الخارج عن السيطرة.

لكن مع وصول مستوى التضخم إلى الهدف الذي يضعه

نهب خبراء اقتصاد إلى أن قرار «بنك إنجلترا» المقبل بخصوص أسعار الفائدة، محفوف بالأخطار، حيث ينتظر المقترضون لمعرفة ما إذا كان سيتم خفض الأسعار لأول مرة منذ تفشي جائحة فيروس كورونا. وفقاً لوكالة الأنباء البريطانية (بي.إيه. ميديا).

ينقسم خبراء الاقتصاد بشأن ما إذا كان صناع السياسات في

«أرامكو» تتوسع في الرقائيق والذكاء الاصطناعي والفضاء عبر «واعد»



الفرنسية التي تعمل حالياً مع شركة أرامكو السعودية لتوطين صناعة الحوسبة الكمية وإنشاء أول حاسوب كمي في المملكة، وكذلك شركة «أو كيو تكنولوجي» المتخصصة في تكنولوجيا الاتصالات بتقنية 5G وإنترنت الأشياء التي تعمل أيضاً مع شركة أرامكو لتوطين صناعة الأقمار الصناعية الممكنة لاتصالات انترنت الأشياء في المملكة.

بالنسبة للتجارب الاستثمارية الجديدة لدى الصندوق، نوّه العيدي بشركة «ايرس» لتقنيات الزراعة الذكية التي بدأت من المملكة وتوسعت حالياً في أوروبا ومصر والولايات المتحدة وجنوب أفريقيا، و«سكوك المالية» التي أكملت عمليات تمويل جماعي تفوق 2.5 مليار ريال لعدد من الشركات الصغيرة والمتوسطة السعودية، وشركة «باسكال»

العالمية، رفع رأسماله العام الماضي من 750 مليون ريال إلى 1.8 مليار ريال. وعقب ذلك، دخلت محفظة الصندوق 8 شركات حتى الآن، شملت «ألتيا» و«باسكال» الفرنسيتان، و«تيرا درون» اليابانية، و«ريبليونز» الكورية، وشركتا «إكسبلين» و«مايتي بلد نقرز» الأميركيان، و«أو كيو تكنولوجي» ومقرها لوكسمبورغ، وشركة «إي أم إي» الهولندية.

الوقت الراهن «مع إحدى شركائنا العالمية على خطة طرح للاكتتاب العام في أحد الأسواق العالمية، ومن المتوقع أن يتم الطرح بنهاية هذا العام».

محفظة الصندوق

مع توسيع «واعد» لاستراتيجيته الاستثمارية لتشمل الشركات الناشئة

شركات التقنية، ودعم أكثر من 30 شركة سعودية ناشئة».

وكشف العيدي عن توجيه ما يتراوح بين 30% إلى 40% من إجمالي مخصصات الصندوق للفضاء، والذكاء الاصطناعي، والأمن السيبراني، والاستدامة، والتكنولوجيا الحيوية، بحسب فهد العيدي، المدير الإداري لشركة «واعد فننشرز» في مقابلة مع «الشرق».

وقفاً لشركة بيانات رأس المال الجريء «ماغنيت» (Magnitt)، حلت السعودية في المرتبة الثانية من حيث تمويل رأس المال الجريء على مستوى الأسواق الناشئة، بعد سنغافورة، خلال النصف الأول من العام الجاري. العيدي أضاف رداً على أسئلة «الشرق» عبر البريد الإلكتروني: «محلياً نقيم استثمارات جديدة في قطاع التقنية المالية، بصفته أحد أنجح قطاعات الشركات الناشئة في المملكة».

تتجه بوصلة استثمارات صندوق «واعد فننشرز»، ذراع شركة أرامكو السعودية للاستثمار الجريء، بشكل أساسي إلى التركيز على قطاعات أشباه الموصلات، وتقنيات الفضاء، والذكاء الاصطناعي، والأمن السيبراني، والاستدامة، والتكنولوجيا الحيوية، بحسب فهد العيدي، المدير الإداري لشركة «واعد فننشرز» في مقابلة مع «الشرق».

وقفاً لشركة بيانات رأس المال الجريء «ماغنيت» (Magnitt)، حلت السعودية في المرتبة الثانية من حيث تمويل رأس المال الجريء على مستوى الأسواق الناشئة، بعد سنغافورة، خلال النصف الأول من العام الجاري. العيدي أضاف رداً على أسئلة «الشرق» عبر البريد الإلكتروني: «محلياً نقيم استثمارات جديدة في قطاع التقنية المالية، بصفته أحد أنجح قطاعات الشركات الناشئة في المملكة».

فرص قيد الدرس فرص في أمريكا وأوروبا

خلال السنوات العشر الأولى على إنشائه، ركز الصندوق على الاستثمار في الشركات الناشئة المحلية بشكل حصري، حيث «قمنا بتقييم آلاف

أسبوع الحديس... هل يفتح «الفيدرالي» نافذة خفض الفائدة؟

وتكراراً بول، الذي رشحه في فترة ولايته الماضية، وأشار إلى أنه لن يتطلع إلى إعادة تعيينه رئيساً لبنك الاحتياطي الفيدرالي إذا أُعيد انتخابه رئيساً للولايات المتحدة في نوفمبر تشرين الثاني. ومن شأن خفض أسعار الفائدة في سبتمبر أن يدفع البنك المركزي المستقل إلى وسط حملة انتخابية رئاسية ساخنة ومثيرة للانقسام بين نائبة الرئيس الحالي كامالا هاريس ودونالد ترامب.

من جانبه، أصر بول على أن بنك الاحتياطي الفيدرالي يتبنى نهجاً يعتمد على البيانات لخفض أسعار الفائدة ولا يأخذ الاعتبارات السياسية في الحسبان. ومع ذلك، فإن حقائق الوضع السياسي تعني أنهم إذا قرروا التخفيض، وإذا بدأت الدورة في سبتمبر، فمن المرجح أن يجذب ذلك بعض الاهتمام السياسي، حسب ما قال شيتس من سيتي بنك.

وعلى اقتراض أن بنك الاحتياطي الفيدرالي سيقر أول خفض لسعر الفائدة في سبتمبر، يتوقع معظم المحللين أن يخفض صناع السياسة سعر الفائدة مرة أخرى قبل نهاية العام، ربما في ديسمبر.

ورغم أنه يتوقع معظم المحللين إجراء تخفيضين على الأقل هذا العام، فقد اقترح صُناع السياسة في بنك الاحتياطي الفيدرالي مؤخراً خفضاً واحداً فقط لسعر الفائدة لعام 2024، انخفاضاً من ثلاثة تخفيضات كانت متوقعة في مارس



مذكرة حديثة للعملاء «إن بنك الاحتياطي الفيدرالي متفائل بأن التخفيضات محتملة على المدى القريب، لكننا لا نعتقد أنه مستعد للإشارة إلى أن سبتمبر هو موعد التخفيض الأول، ونتوقع أن يأتي في ديسمبر كانون الأول».

خفض الفائدة والانتخابات الأمريكية

انتقد الرئيس السابق دونالد ترامب مراراً

الصحيح، يمكن لرئيس الاحتياطي الفيدرالي جيروم بول استخدام اجتماع يوليو الجاري لوضع الأساس لخفض أسعار الفائدة في سبتمبر، وفقاً لمذكرة من سيتي بنك.

وفي حين يتوقع معظم المحللين الآن على نطاق واسع خفض الأول لسعر الفائدة في سبتمبر، لا يزال هناك البعض ممن يتخذون وجهة نظر أكثر حذراً بشأن الاقتصاد الأمريكي. وكتب الاقتصاديون في بنك أوف أميركا في

5.25 و5.50 في المئة منذ يوليو تموز 2023، في محاولة لتقليص الطلب في أكبر اقتصاد في العالم وإعادة التضخم إلى المستوى المستهدف.

ولكن ارتفاع أسعار الفائدة يجعل الاقتراض أكثر تكلفة بالنسبة للمستهلكين والشركات، ما يؤدي بشكل غير مباشر إلى ارتفاع تكلفة كل شيء من قروض السيارات إلى الرهن العقاري على المنزل.

ومع تحرك البيانات الآن بقوة في الاتجاه

تتجه أنظار الأسواق هذا الأسبوع إلى اجتماع بنك الاحتياطي الفيدرالي، وسط ترقب المستثمرين إشارات حول خفض أسعار الفائدة في اجتماع سبتمبر أيلول.

ولا يتوقع معظم المحللين والمتداولين أن يبدأ بنك الاحتياطي الفيدرالي في خفض أسعار الفائدة في يوليو تموز، حتى بعدما أظهرت البيانات الأخيرة أن التضخم مستمر في التباطؤ نحو هدف البنك المركزي طويل المدى البالغ 2%، في حين يظل النمو الاقتصادي قوياً وسوق العمل يتجه لتوازن أفضل. وقال كبير الاقتصاديين العالميين في سيتي ناثان شيتس لوكالة فرانس برس «من الواضح أن عملية تباطؤ التضخم مستمرة، وهذا أمر مشجع للغاية بالنسبة لمجلس الاحتياطي الفيدرالي»، لكنه أضاف أن البنك المركزي «لا يزال أمامه الوقت لبدء دورة التخفيض».

وفي محضر اجتماع يونيو حزيران، أعرب مسؤولو بنك الاحتياطي الفيدرالي، الذين اعترفوا بتأخرهم في التحرك لوقف الارتفاع التضخمي في عامي 2021 و2022، عن مخاوفهم من خفض أسعار الفائدة في وقت مبكر جداً، ما قد يعيد دفع التضخم للارتفاع عن طريق الخطأ.

توقعات متباينة حول الفائدة

أبقى بنك الاحتياطي الفيدرالي سعر الفائدة الرئيسي على الإقراض عند النطاق الحالي بين

الصين تدافع عن فائضها التصنيعي وعينها على التهديدات الجمركية

• نائب وزير المالية يعتبر أن إنتاج الصين يساعد العالم على كبح التضخم

وعلى النقيض من ذلك، كان على الصين أن تسعى إلى النمو في قطاعات جديدة مثل المركبات الكهربائية بسبب افتقارها إلى المزايا في سوق السيارات التقليدية.

كما ذكر لياو خلال مقابله مع «بلومبرغ» أن اختلال التوازن بين العرض والطلب أمر طبيعي لأي من اقتصادات السوق لأسباب منها أن الشركات تتخذ قراراتها الاستثمارية الخاصة بها وتعمل ذلك على المدى الطويل على أمل تلبية الطلب المرتفع. وأضاف أن قوى السوق سظهر ما إذا كانت هذه الشركات قد اتخذت القرارات الصحيحة أم الخاطئة.

وأشار نائب وزير المالية الصيني إلى أن التدفقات الكبيرة لرؤوس الأموال إلى صناعات جديدة ليست نادرة أيضاً، مستشهداً بهوس الاستثمار السابق في قطاعات مثل تكنولوجيا المعلومات والغاز الصخري والأدوية الحيوية التي أسفرت عن فائض «دوري» في البلدان المتقدمة.

وذكر وزير المالية البرازيلي فرناندو حداد أن موقف بعض البلدان من صادرات الصين هو «رد فعل مفهوم»، لكن فائض الإنتاج ليس مستداماً في الأمد البعيد.

وقال لياو في المقابلة إن إغانات الحكومة ليست السبب الرئيسي وراء اكتساب الصناعات الصينية، مثل قطاع الطاقة المتجددة، مزايا تنافسية على نظيراتها. وأضاف أن العوامل الأكثر أهمية هي الاستثمار المؤسسي في البحث والتطوير على مدى سنوات، وريادة الأعمال والابتكار التكنولوجي. وتابع «تجربة الإصلاح والانفتاح في الصين على مدى أكثر من 40 عاماً الماضية تخبرنا بأنه لا يمكن لصناعة واحدة أن تصبح قطاعاً تنافسياً عالمياً مجرد الاعتماد على الدعم الحكومي». وزعم أن بعض البلدان تخلفت عن ركب تطوير المركبات الكهربائية لأنها تتمتع بمزايا في قطاع السيارات التقليدية وبالتالي لم تحوّل تركيزها نحو الصناعة الناشئة.

الوزراء آنذاك ليو هي والتقى ترمب في المكتب البيضاوي. كما استقبل مؤخراً بيلين عندما زارت الصين في أبريل.

اختلاف الأساليب التي تتبناها الدول الغنية تجاه الصين مقارنة بدول الجنوب العالمي كانت واضحة في اجتماعات مجموعة العشرين. فقد انتقدت بيلين استراتيجية الصين الاقتصادية ووصفتها بأنها «تهديد لاستمرارية الشركات والعمال في جميع أنحاء العالم». فيما حث رئيس البنك المركزي الألماني يواكيم ناغل البرازيل للحفاظ على علاقاتها مع الدول الغربية بدلاً من الرهان حصراً على الصين لتعزيز نموها الاقتصادي.

كبير المستشارين الاقتصاديين للحكومة الهندي فينكاترامان أنانتا ناجيسواران، قال إن موضوع التصنيع المفرط في الصين لم يطرح خلال أي من المحادثات الثنائية لوفد بلاده، رغم إقراره بأنها «مشكلة» بالنسبة للهند.

وتركيا، رسوماً جمركية على المنتجات الصينية بما في ذلك الصلب والسيارات، رغم أنها كانت أقل صراحة في انتقاد سياسة العملاق الآسيوي الصناعية.

ونوّه لياو بأنه في حين تولي الصين اهتماماً لمخاوف الاقتصادات الكبرى بشأن فائض الطاقة الإنتاجية، فإنها أيضاً تشعر بالقلق إزاء التهديدات التجارية مثل الرسوم الجمركية.

وأضاف: «يتعين علينا أن نعتمد الصراحة في تواصلنا بخصوص قواعد اقتصاد السوق»، مصرحاً أن الصين والولايات المتحدة «ستواصلان مناقشة القضية في اجتماعات مجموعة العمل الاقتصادي الصينية الأمريكية».

قدرة العرض الحالية على مستوى العالم، مستشهداً بتقديرات وكالة الطاقة الدولية. تحدث لياو إلى «بلومبرغ نيوز» يوم الجمعة، بعد يوم من تعهد بيلين بالاستمرار في الضغط على الصين لمعالجة نمونها الاقتصادية الكلي، والذي قالت إنه يوجه «الكثير» من الدعم إلى التصنيع ويساهم في زيادة الطاقة الإنتاجية.

في فرض رسوم جمركية على السيارات الكهربائية الصينية، في حين هدد دونالد ترمب بفرض رسوم جمركية بنسبة 50% أو أكثر على واردات السلع الصينية إذا فاز بالانتخابات الرئاسية في نوفمبر القادم. كما فرضت دول نامية، منها البرازيل

يضي الاتحاد الأوروبي قدما في فرض رسوم جمركية على السيارات الكهربائية الصينية، في حين هدد دونالد ترمب بفرض رسوم جمركية بنسبة 50% أو أكثر على واردات السلع الصينية إذا فاز بالانتخابات الرئاسية في نوفمبر القادم. كما فرضت دول نامية، منها البرازيل

الاقتصادية

جريدة النخبة
ورواد المال والأعمال



news@aleqtisadyah.com نستقبل الاخبار على البريد التالي:

الموقع الالكتروني: www.aleqtisadyah.com

50300624



@aleqtisadyahkw



@aleqtisadyahkw



تابعونا:

أبل توقع أول اتفاقية عمل في الولايات المتحدة



في خطوة تاريخية وغير مسبوقة، توصلت شركة أبل والنقابة التي تمثل عمال التجزئة في أحد متاجرها بمدينة تاوسون بولاية ماريلاند، إلى اتفاقية عمل مؤقتة.

يعد هذا الاتفاق الأول من نوعه في جميع متاجر أبل في الولايات المتحدة، يمثل انتصاراً كبيراً لحركة النقابات في قطاع التكنولوجيا.

وكان قد صوت عمال متجر أبل في تاوسون من أجل الانضمام إلى نقابة جمعية الميكانيكيين الدولية في يونيو 2022، ومنذ ذلك الوقت كانوا يسعون للحصول على أول عقد لهم. وفي مايو الماضي، صوت العمال لتفويض الإضراب دون تحديد موعد نهائي.

Bottom of Form تحتاج الاتفاقية الجديدة إلى مصادقة من تصويت الأعضاء الـ 85 في المتجر قبل أن تدخل حيز التنفيذ. وتعد هذه الاتفاقية إنجازاً كبيراً، حيث أن جهود تنظيم النقابات في شركات أخرى مثل ستاربكس وأمازون لم تنتج بعد اتفاقيات عمل، رغم أن عمال تلك الشركات صوتوا للانضمام إلى النقابات قبل وقت طويل من عمال أبل في

تحقيق المزيد من المكاسب". وأضافت أنها ستسعى الآن للحصول على الحق في تمثيل عمال التجزئة في متاجر أخرى، مؤكدة: "معاً، يمكننا البناء على هذا النجاح من متجر إلى متجر وزيادة قوة النقابة التي بدأت هنا في ماريلاند".

والجدير بالذكر، تمتلك أبل نحو 270 متجراً في الولايات المتحدة، و فقط متجر آخر في مدينة أوكلاهوما صوت لصالح الاتحاد، وانضم إلى نقابة مختلفة هي نقابة عمال المتجر ليس مشمولاً بهذه الاتفاقية المؤقتة.

ماريلاند. أشارت نقابة الميكانيكيين إلى أن الاتفاقية تتضمن تحسينات في جدول العمل لتحقيق توازن أفضل بين العمل والحياة، زيادات في الأجور بنسبة 10% على مدى مدة العقد البالغة ثلاث سنوات، بالإضافة إلى حماية الوظائف مثل ضمانات تعويض للعمال في حال الفصل، وحدود للعاملين يعقود.

وفي بيان لها، قالت النقابة: "من خلال التوصل إلى اتفاق مؤقت مع أبل، نحن نقدم لأعضائنا صوتاً في مستقبلهم وخطوة أولى قوية نحو

السعودية تشارك في أولى مفاوضات اتفاقية التجارة الحرة بين دول الخليج وتركيا



تشارك 9 جهات حكومية سعودية في الجولة الأولى من مفاوضات اتفاقية التجارة الحرة بين دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية وجمهورية تركيا، خلال الفترة من 29 - 31 يوليو 2024م، في مدينة أنقرة التركية.

وأوضحت الهيئة العامة للتجارة الخارجية، في بيان لها اليوم الأحد، أن الجولة الأولى من المفاوضات تناقش العديد من الموضوعات في تجارة السلع، والخدمات، والاستثمار، وقواعد المنشأ، والعوائق الفنية أمام التجارة، وتدابير الصحة والصحة النباتية، إذ تهدف هذه الجولة للاتفاق على المبادئ التي ستسير عليها المفاوضات في الموضوعات المذكورة أعلاه، بالإضافة إلى وضع الإطار للجولات التفاوضية المقبلة والأهداف المرجوة منها سعياً للانتهاء من المفاوضات بأقرب وقت ممكن.

وأضافت هيئة التجارة الخارجية، أن هذه الجولة تهدف أيضاً إلى تبادل المعلومات والبيانات ومناقشة التحديات والفرص التجارية بين الأطراف المشاركة، وبناء الثقة والشراكة من خلال تحديد مجالات التعاون والتنسيق المشترك، ما يمهد الطريق في الجولات القادمة للتوصل إلى اتفاق نهائي شامل.

وأوضحت أن هذه الجولة تأتي امتداداً لتوقيع البيان المشترك لبدء المفاوضات للتجارة الحرة بين دول

السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة، وهيئة تنمية الصادرات السعودية.

يذكر أن الفريق التفاوضي السعودي الذي ترأسه الهيئة العامة للتجارة الخارجية، يعمل على الإشراف ومتابعة سير المفاوضات التجارية لضمان توافيقها مع أهداف وسياسات المملكة التجارية، والمشاركة في المفاوضات التجارية لتضمين مواقف المملكة التفاوضية، والتنسيق مع الدول ذات التوجهات المماثلة أو المشابهة في التجارة الدولية.

وحماية الاستثمارات، ورفع حجم التبادل التجاري بين البلدين، إضافة إلى تعزيز النمو الاقتصادي والتنمية في الدول الأعضاء.

وتشارك المملكة في هذه الجولة بوفد حكومي برئاسة الهيئة العامة للتجارة الخارجية وبمشاركة كل من: وزارة الطاقة، ووزارة الاستثمار، ووزارة البيئة والمياه والزراعة، ووزارة الصناعة والثروة المعدنية، ووزارة الاقتصاد والتخطيط، والهيئة العامة للغذاء والدواء، وهيئة الزكاة والضريبة والجمارك، والهيئة

مجلس التعاون وجمهورية تركيا والذي تم توقيعه بين الأمانة العامة والجانب التركي في 21 مارس/ آذار 2024م، وهو ما يعد دلالة على رغبة الدول الأطراف على تنمية الشراكة الاستراتيجية.

ولفتت هيئة التجارة الخارجية، إلى أنه من المقرر أن تعمل الاتفاقية على إعطاء ميزة تفضيلية لنفاذ المنتجات الوطنية من سلع وخدمات في أسواق جميع الأطراف من خلال تحرير أغلب السلع والخدمات، بالإضافة إلى تسهيل وتشجيع

الاقتصادية
ALEQTISADYAH

اشترك مجاناً ليصلك العدد

50300624

أرسل كلمة "اشترك" عبر الواتس اب

من المستفيد من تدمير القطاع العقاري!!

العالم يتهاشم على المستثمر الأجنبي والعدل ترفض تسجيل العقارات للأجانب

للتسويق
والعلاقات العامة

للتواصل

نستقبل الاخبار على البريد التالي

رئيس التحرير
هشام الفهد

الموقع الإلكتروني

50300624

news@aleqtisadyah.com

editor@aleqtisadyah.com

www.aleqtisadyah.com