

قيادي في « الأنظمة » وورط الشركة في عقد بقيمة 9 ملايين دولار

• طلب خدمة من شركة عالمية ليس لها استخدام ولا عميل

كتب عادل العادل:

في واحدة من الممارسات السلبية التي يدفع ثمنها «مساهمي» الشركة، ما تشهده ميزانية شركة « الأنظمة» التي تتحمل ورطة طلب تعاقد قام به قيادي سابق ورط الشركة بمبلغ يصل إلى نحو 9 ملايين دينار كويتي. تفاصيل «الورطة» تتعلق بقيام القيادي بتوقيع نموذج طلب لأحد الشركات العالمية المزودة لخدمات سحابية بقيمة 9.086 ملايين دولار بما يعادل 2.786 مليون دينار كويتي، لمدة 5 سنوات تبدأ من 31 مارس 2023.

المفاجأة هي أن الشركة لم تبرم أي عقد مع أي مستخدم للخدمات السحابية كي تزوده بتلك الخدمة، وبالتالي فهي تعاقدت على خدمة ليس لها استخدام أو سوق أو عميل يطلبها؟ كما أن الشركة أيضاً لا يوجد لديها أي عقود قيد التنفيذ يمكن أن تحقق إيرادات من ناتج هذه الخدمة السحابية.

الشركة تقوم بمساعي للخروج من هذ الورطة سواء عبر الطعن القانوني أو من خلال المناقشات الودية.

قانونياً يبدي عدد من مستشاري الشركة الداخليين والخارجيين بأن أمامها فرصة لإبطال ذلك النموذج وستبدأ الشركة أولاً ببدء مفاوضات مع مزود الخدمة بشكل ودي بحيث يتم إبطال الطلب دون أن يترتب على الشركة أي التزامات مالية.

المسار الآخر هو أن الشركة تعتزم المضي قدماً في اتخاذ الإجراءات القانونية داخل وخارج الكويت بما يحفظ حقوق الشركة ضد أي ضرر تعرضت له.

وفقاً للثابت قانونياً لم يتم تكوين أي مخصص لأي تأثير محتمل قد ينجم عن ذلك الأمر في المعلومات المالية بسبب عدم التأكد الجوهري الذي يحيط بالنتيجة

النهائية الخاصة بنموذج الطلب، وكذلك استحالة تقدير التأثير المالي المحتمل ذو الصلة بشكل موثوق، كما أن مراقب الحسابات غير قادر على تحديد ما إذا كان هناك حاجة لإجراء أي تعديلات على البيانات المالية للشركة. لضمان حقوق الشركة تم الاتفاق على إحالة الملف إلى مكتب محاماة أجنبي في المملكة المتحدة لبدء مفاوضات مع مزود الخدمة أو اتخاذ الإجراءات القانونية. الأمر الآخر وفقاً لاعتراف الشركة أنها لا يمكنها تحديد الجدول الزمني في الوقت الحالي، انتظارا لنتائج المفاوضات التي تقوم بها إدارة الشركة ومكتب المحاماة



هل توجد شروط جزائية بشأن نموذج طلب خدمة محدد القيمة والأجل؟

الخارجي الذي سيبدأ جولة المفاوضات مع مزود الخدمة. تساؤلات حول الملف، الأول هو كيف تم الحكم بأن الطلب يمكن الطعن عليه وقيادي تنفيذي في الشركة هو الذي وقع طلب التزود بالخدمة؟

التساؤل الآخر هو، من ذهب إلى من؟ أليست الشركة هي من وقعت طلب تزود بخدمة ووجهته لشركة مالكة لتلك الخدمة وتمت الموافقة على نموذج الشركة المحلية؟ أليس العقد شريعة المتعاقدين؟ وهو ما لم تذكره الشركة ويحتاج إلى إيضاح، هل تم توقيع عقد بالفعل؟ هل تم تحويل مبالغ مقدماً أودفع أموال لمزود الخدمة؟ هل الأموال في حسابات مزود الخدمة؟ أم ما هو مصير هذا المبلغ وأين هو محجوز؟ طالما الشركة المحلية تتفاوض وتنتج لرفع قضايا.

هل تتعطل الشركات الأخرى في السوق وتضع مجالس الإدارات في الشركات أنظمة تحمي أموال المساهمين من العبث من خلال وضع آلية تقترض عرض تلك التعاقدات على مجالس الإدارات قبل تنفيذها، فمن غير المنطقي أو المقبول أن كل قيادي يورط الشركة ومجلس الإدارة المعني بإدارة شؤون الكيان يكتشف الورطة لاحقاً.

أخيراً كيف يمكن طلب خدمة أوالتوسع في منتج ليس له استخدام أو عليه طلب أو غير متوفر له مستهلك؟

هل من شروط جزائية على هكذا نموذج؟ وهل الأمر بهذه البساطة، أن يتم الطلب من شركات عالمية بمبالغ مليونية ويتم التساهل في إلغاء الطلب؟

الجدير ذكره أن قيمة نموذج طلب الخدمة البالغ 2.786 مليون دينار يمثل 28% تقريبا من رأسمال الشركة البالغ نحو 10 ملايين دينار كويتي.

هل تم دفع مبالغ لمزود الخدمة أو توقيع عقود رسمية؟

مطلوب إفصاح يوضح مصير المبالغ هل هي في حسابات الشركة الأجنبية؟

ماهي السيناريوهات المحتملة ولماذا لا يتم البدء في تكوين مخصص تدريجي؟

تكليف مكتب محاماة في المملكة المتحدة لمعالجة الملف

مساعي للتفاوض مع الشركة أو الدفع نحو إبطال الطلب قانونياً

شركة خاسرة 17 ألف دينار هل تحتاج 45 يوماً للإفصاح؟

وأداء شركات أخرى بالتأثير على محصلة النتائج للشركات الربحية والخاسرة ونسبة النمو والخسارة. ومن سلبيات هذه النماذج أنها تؤثر على أداء مؤشرات السوق، وتشتت السيولة بين الأسهم الضعيفة وتشكل مصيدة للمستثمرين نتيجة تجميد أموالهم بسبب الفجوات، حيث أن بعض هذه الأسهم منذ 10 سنوات لم تتخطى حاجز 50 فلساً، ولم تمنح المساهمين أي توزيعات سواء نقدية أو منحة. بعض الشركات بلغت صافي الخسارة التشغيلية 273 % في حين أنها تقول أن مبيعاتها زادت وهي أحد أسباب تراجع الخسائر.

هل هذا منطوق؟ وهل مجالس الإدارات في هذه الشركات تتقوم بدورها فعلياً من تأدية الأمانة ومراقبة أعمال الشركة؟

كيف يمكن أن يقبل مجلس إدارة بأداء شركة بهذا الحجم أن تحقق على مدار 6 أشهر خسارة 17 ألف؟ المشكلة ليست في الخسارة، الأزمة تكمن في أن الشركة أضاعت السنة المالية على المساهمين، ولن توزع أية أرباح عن العام المالي الماضي.

عشرات الشركات في السوق من ذات العينة وأساءه، والغريب أن مجالس الإدارات مستمرة وتواصل الاستمرارية دون قصاص الحق من نفسها.

استثمار مليون دينار كويتي في أسهم ممتازة كان كفيل بأن يحقق لها أرباح 25 ضعف الخسارة ويحتفظ شديد.

هذه الشركات باتت موضع خجل في وضع وهيكل وشكل السوق المالي، حيث تأكل من قيمة

في الأيام الأخيرة للمهلة القانونية للإفصاح عن النتائج المرحلية للنصف الأول من العام الحالي برزت مجموعة من النتائج «المضحكة» التي لا تليق سوى بـ«بَقالات» الطرق السريعة.

شركات مدرجة في البورصة بعضها يعلن عن ربح بقيمة 20 ألف دينار، وأخرى خسارة بقيمة 17 ألف دينار.

وسط زحام الإعلانات تتوارى هذه الشركات عن أعين التقييم.

لكن ما يثير الانتباه هو كيف لشركة رأسمالها 10 ملايين دينار كويتي أن تعلن خسارة عن 17 ألف دينار كويتي.

في أسوأ الأوضاع لوتو إيداع رأس المال في ودائع مصرفية لحققت 10 أضعاف تلك الخسارة ربح.

صكوك وربة في دبي

والأعرق والأسبق، في تحقيق التكامل واستيعاب مثل هذه الإدراجات رغم توافر كل الإمكانيات، مالذي ينقص البورصة؟

سوق مدرج فيه البنك الوطني ولا يستوعب إدراج صكوك، بيت التمويل منذ 25 عاماً يشارك في إدارة عشرات الإصدارات من الصكوك محلياً ولا إدراج واحد لأي صكوك.

مخجل لسوق مثل بورصة الكويت أن يضطر ويلجأ بنك وربة لإدراج صكوك بقيمة 500 مليون دولار في أسواق خارجية لعدم توافر الإمكانيات محلياً.

ناسداك دبي استوعبها ويستوعب المزيد، لكن لماذا لا يكون في الكويت منصة تستوعب مثل هذه الإدراجات للشركات المحلية، وحتى الخارجية الراغبة في التواجد في السوق المحلي. لماذا تأخر السوق حكومياً وقطاع خاص، رغم أنه الأقدم

البنك الوطني حول للمساهمين 83.264.459 مليون دينار

• مساهمين يعيدون استثمار جزء من الأرباح

• شريحة تهيكّل مديونياتها وآخرون يتجهون للعقار

• جزء يتسرب للسلع الاستهلاكية في السوق المحلي

تم «كبس الزر» وتحويل التوزيعات النقدية الخاصة بمساهمي البنك الوطني على حساباتهم في مختلف البنوك المحلية. آلاف الرسائل والإشعارات تلقاها مساهمي البنك الوطني بقيمة الإيداعات، وبحسب مصادر، فالأغلبية المطلقة من مساهمي البنك حصلوا على توزيعاتهم بشكل مرّن وآلي من خلال التحويل عبر الحساب وفق التسجيل المسبق بالتنسيق مع المقاصة.

نسبة قليلة جداً من مساهمي البنك من قدامى

المساهمين يتبعون الطريقة التقليدية عبر تسلم شيك من خلال المقاصة وأموالهم جاهزة حيث بمجرد مراجعة الكوتيتية للمقاصة سيتم الحصول على الشيك بشكل فوري ومن خصوصاً وأن الضغط والازدحام السابق تراجع كثيراً في المقاصة نتيجة ميكنة الكثير من الخدمات واعتماد الكثير من الشركات نظام التحويل الآلي وهو ما خفف كثيراً من أعداد المراجعين.

مصدر مصرفي قال أن هذه التوزيعات تحقق انتعاشة اقتصادية، حيث



وربة: ديون متعثرة سيتم معالجتها قبل نهاية الربع الثالث

• 96% نسبة تغطية التسهيلات المتعثرة البالغة 2.6%
• 82% حصة تمويل الشركات في محفظة الائتمان



1

دخل الاستثمار تراجع بسبب اضطراب السوق العالمي وسيكون أفضل العام المقبل

2

الودائع تراجعت 1.3% واستقرت عند 2.86 مليار دينار

قال الرئيس التنفيذي لبنك وربة شاهين الغانم أن لدى البنك جملة من الأهداف الاستراتيجية المتكاملة وهناك جهود مستمرة وطموحة لدعم المشاريع التي تحت التنفيذ بهدف تحقيق مستويات متميزة من النمو استكمالاً لمسيرة تحقيق البنك لمؤشرات مستقرة في معظم النسب المالية.

وقال في مؤتمر المحللين الماليين الذي عقده البنك مؤخراً بمناسبة الإفصاح عن نتائج النصف الأول: إن إجمالي أصول البنك نمت 4.7% لتصل إلى 5 مليار دينار.

كما نمت محفظة التمويل بنسبة 4.7% لتصل إلى 3.6 مليار دينار. كما انخفضت الودائع بنسبة 1.3% لتصل إلى 2.86 مليار دينار.

واستعرض بنك وربة جملة أرقام ومؤشرات عن النصف الأول من العام الحالي وواقع الميزانية للبنك وجاء فيها ما يلي:

• بلغ صافي الربح التشغيلي للبنك عن الربع الثاني من العام الحالي 36.6 مليون دينار كويتي بنسبة نمو 5% وصافي ربح قدره 9.4% ما نتج عنه ربحية للسهم بمقدار 3.59 فلساً للسهم.

• بلغت محفظة التمويل نحو 7.3% مدعومة من خلال التوسع في قطاع أعمال الشركات والتي زادت بمقدار 15 نقطة أساس من نهاية العام السابق.

• من منظور الأعمال قال بنك وربة أنه نجح في تسجيل معاملات مختلفة خلال الربع الثاني من العام الحالي بالسوق الدولي من خلال عمله بصفته مدير الاكتتاب المشترك ومدير السجلات لإصدارات الصكوك في الإمارات العربية المتحدة كما يعمل أيضاً بصفته المنظم الرئيسي المفوض لتسهيلات التمويل الهيكلية في تركيا.

• بخصوص الاتفاقيات الاستراتيجية تم تدشين خدمة تداول الذهب عبر تطبيق بنك وربة مع إحدى الشركات المرموقة متماشياً مع أعلى معايير الأمان لبيع وشراء الذهب الخام والذي يتيح للعملاء استغلال الفرص الاستثمارية المتميزة في سوق الذهب.

• محفظة البنك التمويلية تمثل 71%، في حين تشكل محفظة الاستثمار 13% من إجمالي الأصول.

• على صعيد الودائع فقد وصلت إلى 4.6 مليار دينار وارتفعت بنسبة 4.7% مقارنة مع نهاية 2023.

• تمثل الودائع المصرفية 63% من إجمالي الودائع، وباقي النسبة عبارة

3% مما يعكس المستوى الطبيعي للمخاطر المقبولة.

• تعد الأصول المرجحة لإجمالي الأصول ما نسبته 51% وهي من بين أدنى المعدلات في السوق المصرفي.

• بلغ صافي الربح 9.4 مليون دينار بنسبة انخفاض 9% وصافي ربح قبل المخصصات 15.6 مليون دينار كويتي بنسبة بنمو 4%.

• ارتفع الدخل التشغيلي على أساس سنوي 5% كما ارتفعت حصة دخل التمويل إلى 75% مع انخفاض ملحوظ لحصة دخل الاستثمار إلى 5%.

• زادت المصروفات التشغيلية بنسبة 7% على أساس سنوي ولا تزال التكلفة الأعلى هي الخاصة بالموظفين وتمثل 63% من إجمالي المصاريف كما في النصف الأول.

• ارتفع صافي دخل التمويل 35% ليصل إلى 26 مليون دينار.

• ارتفع صافي هامش التمويل إلى 1.4% حيث يظهر تحسن مستمر ومتجاوز صافي هامش التمويل لعام 2023.

• بلغ دخل الاستثمار 1.7 مليون دينار بسبب ظروف الأسواق العالمية

عن مزيج مركب يتضمن صكوك مصدرة ثانوية بلغت 305 مليون دينار كويتي بنسبة 7%، في حين بلغت حسابات المودعين والصكوك الثانوية معاً ما نسبته 70%.

• ارتفعت محفظة التمويل 162 مليون دينار بنسبة 4.7% لتصل إلى نحو 3.6 مليار دينار كويتي.

• تشكل حصة تمويل الشركات بالمحفظة الائتمانية للبنك نحو 82% من إجمالي محفظة التمويل.

• بلغت نسبة التمويلات المتعثرة 2.6% مع نسبة تغطية 96% بنهاية الربع الثاني 2024.

• بلغ معدل كفاية رأس المال 16.3% وهي أعلى بنسبة 3.3% من الحدود الرقابية المحددة بنحو 13%.

• وصلت قاعدة رأس المال إلى 416.9 مليون دينار كويتي بينما وصلت الرافعة المالية الرقابية 7.1% مقارنة بنحو 7.6% عن العام الماضي 2023 متأثرة بزيادة الأصول خلال العام الحالي.

• بلغت الأصول المرجحة بالمخاطر خلال النصف الأول من العام الحالي 2.6 مليار دينار مقابل 2.5 مليار دينار كويتي والتي تمثل نمواً بمقدار

نسبة التكلفة إلى الدخل بلغت 55% بسبب زيادة المصروفات

محفظة البنك التمويلية تمثل 71% بنهاية النصف الأول

المصروفات التشغيلية زادت 7% على أساس سنوي

3

4

5

أثنى الغانم على التنظيم الإشرافي الحصيف للبنك المركزي حيث أكد أنه بسبب الرقابة اللصيقة للمركزي حافظت البنوك المحلية على احتياطات قوية من رأس المال والسيولة وانتعشت ربحية القطاع كما ظلت القروض المتعثرة عند مستويات متدنية ومحتفظ بمخصصات كافية مقابلها.

قال الرئيس التنفيذي لبنك وربة شاهين الغانم عن الأفاق الاقتصادية في الكويت، بأن التقييم الأخير للتصنيفات السيادية والتوقعات المستقبلية تستند إلى وضع مالي قوي ومصادر خارجية ملبية، حيث من المتوقع أن يصل النمو الاقتصادي إلى حوالي 2.4% ما بين 2025 وحتى 2027.

مجلس إدارة البيوت

يوصي بتوزيع 13.5% أرباح نقدية عن النصف الأول 2024

• أول شركة في تاريخ البورصة توزع أرباح نقدية بعد إدراج بشهرين



عبد الرحمن محمد الخنة

أوصى مجلس إدارة شركة مجموعة البيوت النقدية بتوزيع أرباح نقدية للمساهمين عن فترة النصف الأول من العام الحالي 2024 بنسبة 13.5% بإجمالي قيمة توزيعات تبلغ 4.050 مليون دينار كويتي. وتأتي تلك التوصية لتؤكد على سلامة وقوة المركز المالي للشركة ومن ناحية أخرى التزاماً بما وعدت به الشركة خلال عملية الإدراج في يونيو الماضي. وعلى صعيد النتائج المالية أظهرت إجمالي الإيرادات التشغيلية للشركة نمواً بنسبة 9.06% حيث قفزت من 36.9 مليون دينار في النصف الأول من 2023 إلى 40.257 مليون دينار كويتي للنصف الأول 2024، ما يؤكد نمو عمليات وأنشطة الشركة. فيما بلغت الأرباح قبل الضرائب والإهلاكات للنصف الأول من 2024 ما قيمته 9.7 ملايين دينار كويتي مقارنة مع 9.6 ملايين دينار للفترة المماثلة من 2023 بنسبة نمو تبلغ 1.2%.

الشركة والثقة في نموذج أعمالها.

أفاق وتطلعات

بالرغم من حجم العقود التي تحت التنفيذ والتي يمتد متوسطها لأكثر من 3 سنوات، لكن الشركة تواصل التوسع في الأسواق وفق خطط موضوعة، حيث تستهدف عملاء جدد وأسواق جديدة استناداً لسجل حافل وموثق على مستويات القطاع الخاص والحكومي. كما تواصل الشركة تنويع وتطوير خدماتها لتتناسب مع المستجديات والتحديات على الساحة، وفي خط مواز تستهدف توسعة قاعدة العملاء من شركات القطاع الخاص والحكومي والجيش الأمريكي حيث نؤمن بأن النجاح طريق مستمر وليس محطة وصول.

فضلاً عما سبق، تتميز عقود واستثمارات وأنشطة مجموعة البيوت بالترابعية التي تحقق لها نمو تصاعدي ويوقع ذلك مشروع المطلاع العقاري والذي بمجرد تشغيله سيعزز من إيرادات الشركة، وفي مواز أيضاً تبحث الشركة عن التجديد المستمر والإحلال الدائم للعقود بحيث ما أن ينتهي عقد أو مشروع يكون هناك بديل جديد لا يضمن فقط نفس الأرباح بل أكثر.

توزيعات الأرباح

على صعيد متصل بينّ الخنة

المواصل للمشاريع وخدمات إدارة الممتلكات العقارية ومشروعات البناء والتشغيل والتحول BOT، وكذلك مشاريع الشراكة بين القطاع العام والخاص PPP، ما يجعل من نموذج الأعمال الذي تتبعه الشركة أساساً قوياً لنمو مستقر ودخل ثابت.

شراكات استراتيجية

وكشف الخنة عن أن تميز خدمات شركة مجموعة البيوت الاستثمارية القابضة وشركاتها التابعة تمثل مرتكزاً أساسياً في بناء علاقات عمل وشراكة استراتيجية مع شركائها ممثلين في كبرى شركات النفط الوطنية في الكويت مثل شركة نفط الكويت وناقلات النفط والشركة الكويتية لنفط الخليج «العمليات المشتركة» أحد مشاريع التي تقدم لها خدمات في المملكة العربية السعودية ، وشركة البترول الوطنية وشركة صناعات الكيماويات البترولية ووزارة الصحة والشركات الأخرى العالمية في المنطقة، مشيراً إلى أن خبرة مجموعة البيوت وشركاتها الممتدة من ثلاثة عقود مضت، بسجل متميز في تنفيذ الخدمات من دون عيوب، يضعها في مقدمة اختيارات العملاء المستقبليين والاحتفاظ بعلاقة العمل مع الحاليين، خصوصاً في ظل تكامل محفظة الخدمات التي تقدمها والتي تشمل قطاعات الاتصالات والنقط والغاز والرعاية الصحية والمقاولات وتكنولوجيا المعلومات فضلاً عن تقديم خدمات لنحو 72% من عقود الجيش الأمريكي في المنطقة، ما يؤكد جدارة وكفاءة إمكانيات «مجموعة البيوت» في تلبية متطلبات العملاء على الصعيد الفني، والالتزام في ذات الوقت بجودة التنفيذ.

وأكد الخنة على أن من أهم وأبرز نقاط القوة لدى المجموعة هو تميزها في تملك شركات تابعة تحت مظلتها متخصصة في خدمات نوعية تتفوق فيها الشركة على منافسيها وتنصدر المرتبة الأولى في جودة الخدمات التي تقدمها لقاعدة متميزة من كبرى الشركات الوطنية أو متعددة الجنسيات العاملة في المنطقة في أنشطة مختلفة، وهو ما يعكس فهم الشركة العميق لكل عملائها بمختلف تخصصاتهم ونشاطاتهم واحتياجاتهم في ذات الوقت. وقال الخنة أن «مجموعة البيوت» تركز على قاعدة من الأصول المتميزة التي تتمتع بسلامة عالية، وتمتاز بأنها مدرة وندار بكفاءة وفعالية عالية فيما يتعلق بنفقات التشغيل، حيث نفذ العديد من مبادرات تحسين التكلفة إلى التشغيل بشكل استباقي بهدف تحسين الكفاءة، موضحاً بأن هذه السياسات أسفرت عن نتائج إيجابية في النصف الأول، والشركة ستستمر في البناء عليها كجزء من استراتيجيتها للتميز التشغيلي.

رصيد حافل بالنفقة والإنجازات

في السياق ذاته كشف الخنة أن نحو 73 شركة من 15 دولة مختلفة استفادت من خدمات مختلفة من مجموعة شركات البيوت، ما يعكس

استدامة التدفق وتحقيق الأرباح من مصادر واضحة ومستدامة. وكشف عن أن الشركة لديها علاقات مؤسسية تشغيلية مع 125 عميل يستفيدون من خدمات الشركة في مختلف القطاعات وتمتد تلك التعاقدات على فترات زمنية متباينة تزيد عن 3 سنوات كمتوسط عام، ما يمنح الشركة مصادر تدفق آمن واستقرار في الإيرادات ومرونة لمزيد من التوسع والانتشار. وشدد الخنة على أن «مجموعة البيوت» تعمل وفق رؤية بعيدة وطويلة الأجل حيث أن الشركة تحت مظلتها عقود تشغيلية في قطاعات مختلفة لفترات زمنية تتراوح بين 3 إلى 5 سنوات بقيمة تزيد عن 258 مليون دينار كويتي حتى عام 2026 ما يضمن للشركة تدفق مستقر للسنوات المقبلة، وفي ذات الوقت هذه الأجل الطويلة للعقود تمنح الشركة مزيد من المرونة لدراسة فرص أخرى وأسواق جديدة والمنافسة على عقود إضافية.

وأكد الخنة على أن من أهم وأبرز نقاط القوة لدى المجموعة هو تميزها في تملك شركات تابعة تحت مظلتها متخصصة في خدمات نوعية تتفوق فيها الشركة على منافسيها وتنصدر المرتبة الأولى في جودة الخدمات التي تقدمها لقاعدة متميزة من كبرى الشركات الوطنية أو متعددة الجنسيات العاملة في المنطقة في أنشطة مختلفة، وهو ما يعكس فهم الشركة العميق لكل عملائها بمختلف تخصصاتهم ونشاطاتهم واحتياجاتهم في ذات الوقت.

وقال الخنة أن «مجموعة البيوت» تركز على قاعدة من الأصول المتميزة التي تتمتع بسلامة عالية، وتمتاز بأنها مدرة وندار بكفاءة وفعالية عالية فيما يتعلق بنفقات التشغيل، حيث نفذ العديد من مبادرات تحسين التكلفة إلى التشغيل بشكل استباقي بهدف تحسين الكفاءة، موضحاً بأن هذه السياسات أسفرت عن نتائج إيجابية في النصف الأول، والشركة ستستمر في البناء عليها كجزء من استراتيجيتها للتميز التشغيلي.

وشدد الخنة على أن مجموعة البيوت الاستثمارية القابضة تتبع نموذج عمل مستقر ومستدام وليس مضارب أو قصير الأجل، حيث تعتمد على التنوع في مصادر إيراداتها وتدفقاتها عبر مجموعة الخدمات والحلول الشاملة التي تتميز بطلب عالي عليها في كل الأسواق سواء حلول الموارد البشرية أو خدمات الدعم

وعن نتائج أعمال الفترة قال الرئيس التنفيذي لمجموعة البيوت الاستثمارية القابضة عبد الرحمن محمد الخنة، سعادة بتحقيق تلك النتائج الإيجابية التي تأتي متزامنة مع إدراج الشركة في بورصة الكويت قبل شهرين تقريباً، مشيراً إلى أنها تمثل بداية انطلاقاً إيجابية للشركة. وأضاف الخنة إن مجموعة البيوت تدرك جيداً حجم التحديات وثقة المستثمرين عموماً، المؤسسين والأفراد، في الشركة وأدائها المستقبلي، مؤكداً أن «البيوت» تركز على قاعدة أصول تشغيلية عالية الجودة، والأهم من ذلك أن مصادر أرباح المجموعة متنوعة نتيجة توسع وانتشار جغرافي مدروس وتنوع في الأنشطة والخدمات.

وأفاد بأن الشركة لديها انتشار جغرافي مميز في أهم أسواق المنطقة ما يكسبها ميزة الاستقرار والدفاعية التي تمكنها من امتصاص أي تقلبات في أداء القطاعات أو الأسواق عموماً، كما يحقق ذلك التنوع والتوسع توازن على المدين المتوسط والبعيد، ويضمن

أوصى مجلس إدارة شركة مجموعة البيوت الاستثمارية القابضة بتوزيع أرباح نقدية للمساهمين عن فترة النصف الأول من العام الحالي 2024 بنسبة 13.5% بإجمالي قيمة توزيعات تبلغ 4.050 مليون دينار كويتي. وتأتي تلك التوصية لتؤكد على سلامة وقوة المركز المالي للشركة ومن ناحية أخرى التزاماً بما وعدت به الشركة خلال عملية الإدراج في يونيو الماضي. وعلى صعيد النتائج المالية أظهرت إجمالي الإيرادات التشغيلية للشركة نمواً بنسبة 9.06% حيث قفزت من 36.9 مليون دينار في النصف الأول من 2023 إلى 40.257 مليون دينار كويتي للنصف الأول 2024، ما يؤكد نمو عمليات وأنشطة الشركة. فيما بلغت الأرباح قبل الضرائب والإهلاكات للنصف الأول من 2024 ما قيمته 9.7 ملايين دينار كويتي مقارنة مع 9.6 ملايين دينار للفترة المماثلة من 2023 بنسبة نمو تبلغ 1.2%.

1

الخنة: نمضي بخطى ثابتة نحو تعزيز نموذج تشغيلي وكيان مستدام

أرقام فيه الميزانية:

- 9.7 مليون دينار الأرباح قبل الضرائب والإهلاكات.
- 5.839 مليون دينار كويتي صافي أرباح النصف الأول.
- 19.47 فلساً ربحية السهم النصف الأول.
- 13.5% أرباح نقدية للمساهمين عن النصف الأول 2024.
- 148.709 إجمالي الموجودات.
- 54.731 مليون دينار حقوق المساهمين.
- 40.257 مليون دينار إجمالي الإيرادات التشغيلية.
- 4.050 مليون دينار قيمة التوزيعات النقدية النقدية.
- 7.36% نسبة ملكية المستثمرين الأجانب.

فلسفة الشركة بناء مستمر للعقود مع نخبة شركات القطاع الحكومي والخاص

125 عميل مؤسسي من نخبة الشركات تقدم لهم البيوت خدمات متنوعة

5

4

3

2

مجموعة البيوت الإستثمارية القابضة

BEYOUT INVESTMENT GROUP HOLDING

نسبة النمو تبلغ 9.1% مقارنة بالفترة المقابلة من العام الماضي

«مجموعة البيوت» تحقق إيرادات تشغيلية بقيمة 40.25 مليون دينار عن النصف الأول 2024

استحقاق الأرباح:

- أعلنت شركة البيوت القابضة أن تاريخ حيازة السهم محملاً بالأرباح سيكون 25 أغسطس 2024.
- أول يوم تداول بدون استحقاق 28 أغسطس.
- تحديد المساهمين المستحقين للأرباح كما في سجلات الشركة ليوم 28 أغسطس.
- 1 سبتمبر يوم البدء في توزيع الأرباح النقدية.



لؤي الخرافي

الخرافي: يناقش استثمارات القابضة المصرية الكويتية في شمال سيناء

• 247 مليون دولار استثمار الشركة منذ 2017

التقى رئيس مجلس إدارة الشركة القابضة المصرية الكويتية لؤي جاسم الخرافي وزير البترول المصري لمناقشة ضخ المزيد من الاستثمارات لتعزيز عمليات الاستكشاف وزيادة إنتاج الغاز عبر شركة شمال سيناء للبترول التي تملك امتياز منطقة شمال سيناء البحري وتم الاتفاق على توسعة مناطق امتياز الشركة. في سياق متصل بلغت قيمة استثمارات شركة شمال سيناء للبترول التابعة للشركة

القابضة المصرية الكويتية في حقل شمال سيناء البحري منذ 2017 نحو 247 مليون دولار ونجحت الشركة في إضافة احتياطي غاز تقدر بحوالي 212 مليار قدم مكعب.

مؤشرات البورصة:

- تراجع مؤشر السوق الأول -63.24 نقطة.
- تراجع مؤشر رئيسي 50 -81.84 نقطة.
- تراجع مؤشر السوق الرئيسي -50.05 نقطة.
- تراجع المؤشر العام -58.25 نقطة.
- بلغت قيمة السيولة 42.8 مليون دينار.
- بلغت القيمة السوقية للبورصة 41.701 مليار دينار.
- بلغ سعر النفط الكويتي الخام 78.20 دولار بارتفاع 2.52 دولار بنسبة 1.92 %.
- تراجعت قيمة التداول 8.7 %
- تراجعت كمية الأسهم 13.13 %
- ارتفعت الصفقات 4.16 %.

إفصاحات البورصة

144 % نمو في أرباح بوبيان بتروكيماويات

أعلنت شركة بوبيان للبتروكيماويات عن تحقيق 7.6 مليون دينار لفترة الربع الأول المنتهي في 31 يوليو 2024 بواقع 14.39 فلس مقارنة مع 3.15 مليون دينار للربع المقابل من 2023 بنمو نسبته 144 %.

كما أفادت الشركة بأنه تم البدء في إجراءات بيع كامل حصة شركة بوبيان للبتروكيماويات في شركة بابكو للغاز البحرينية بقيمة 7 مليون دولار وستكون هناك عمومية في 26 أغسطس للموافقة على قرار بيع الشركة.

المباني تلغي أفنيوز الشارقة وتربح 32.5 مليون دينار

أعلنت شركة المباني عن تصفية شركة مباني شروق التي تملكها بنسبة 65 % حيث تم إنهاء الشراكة مع هيئة الشارقة للاستثمار.

في سياق متصل نمت أرباح شركة المباني 2.88 % حيث بلغ صافي الربح 32.656 للنصف الأول من 2024 بواقع 23.41 فلس مقارنة مع 31.7432 مليون دينار للفترة المقابلة من 2023 بواقع 22.76 فلس للسهم.

8.20 % تراجع في أرباح السور للوقود

تراجعت أرباح شركة السور للوقود بنسبة 8.20 % حيث حققت لفترة النصف الأول 2.6 مليون دينار بربحية للسهم 6.51 فلس مقارنة مع 2.8 مليون دينار بربحية للسهم 7.09 فلس للفترة المقابلة من 2023.

الكويتية للاستثمار تنمو بأرباحها 47.87 %

حققت الشركة الكويتية للاستثمار أرباحاً صافية للنصف الأول من العام الحالي بلغت 5.039 مليون دينار كويتي بربحية للسهم 9.19 فلس مقارنة مع 3.4 مليون دينار للفترة المقابلة من العام الماضي 2023 بواقع 6.50 فلس للسهم.

31.20 % تراجع في خسارة الأنظمة الآلية

بلغت خسارة الأنظمة الآلية 17.3 ألف دينار بواقع 0.17 فلس مقارنة مع 25.2 ألف دينار للنصف الأول من العام الماضي بواقع 0.25 فلس وبذلك تكون تراجعت نسبة خسارة الشركة 31 %.

الاستهلاكية تناقش تصفية شركة

ذكرت «الاستهلاكية» أن مجلس الإدارة سيناقش في اجتماع 15 أغسطس تصفية الشركة السعودية الكويتية للكرتون ومناقشة زيادة رأسمال شركة كوزمو.

تراجع أرباح الكابلات 10 %

تراجعت أرباح الكابلات للنصف الأول من عام 2024 بنسبة 10 % حيث حققت الشركة 14,79 مليون دينار بربحية للسهم 71 فلساً مقارنة مع 16,5 مليون دينار للفترة المقابلة من 2023 بما يعادل 80 فلساً.

في سياق متصل ناقش مجلس إدارة الكابلات ملف الاستحواذ على شركة متخصصة في أنظمة التبريد والتكييف بقيمة تبلغ 6,5 مليون دينار.

12.6 % نمو جاسم للنقلات

حققت شركة جاسم للنقلات أرباحاً صافية للنصف الأول من العام الحالي بلغت 3.263 مليون دينار كويتي بربحية 21 فلساً للسهم مقارنة مع 2.897 مليون بواقع 19.32 فلس للسهم وبنسبة نمو تبلغ 12.6 %.

راسيات تعلن قبول طلاب في جامعات تابعة

أعلنت راسيات عن قبول 541 طالب في كلية التقنية المملوكة لشركة تابعة و65 طالب آخر في الكلية الكندية المملوكة لشركة الشرقية للخدمات التعليمية.

أرباح مبرد تنمو 17.3 %

حققت شركة مبرد نمواً في أرباح النصف الأول بنسبة 17.3 % حيث بلغت 768.319 ألف دينار بربحية 4.74 فلس مقارنة مع 654.861 ألف دينار بربحية 4 فلوس للفترة المقابلة من العام الماضي.

إلغاء مشروع أركان في العديلية

تسلمت شركة أركان ما يفيد بإلغاء مشروع استغلال أرض اتحاد الكرة في العديلية وتم المصادقة على القرار من مجلس الوزراء.

وأكدت الشركة أنه يستحيل تنفيذ العقود في ضوء اعتراض المجلس البلدي على الاستغلال التجاري لموقع الاتحاد.

50 % زيادة في خسارة تحصيلات

ارتفعت خسارة شركة تحصيلات بنسبة 50 % حيث بلغت في النصف الأول 2024 نحو 149.8 ألف دينار بخسارة 0.91 فلس مقارنة مع 99.8 ألف دينار للفترة المقابلة بواقع 0.60 فلس.

تغيرات في ملكيات

على تيفونني يرفع ملكيته في «كفيك» 0.37 % من 8.43 % إلى 8.80 % حالياً.

الشركة الدولية الكويتية للاستثمار تخفض ملكياتها في عقارات الكويت بنسبة 0,237 % من مستوى 13.707 % إلى 13.470 % حالياً.

تصحيح مفاجئ يكبد القيمة السوقية 344.4 مليون دينار

• فجوة الخسارة ترتفع إلى 514 مليون دينار

- قناصي الفرص يفاجئون السوق بجني أرباح سريع
- الشركات منفتحة على توسعات خارجية وتبحث عن فرص جديدة

كتب بدر العلي:



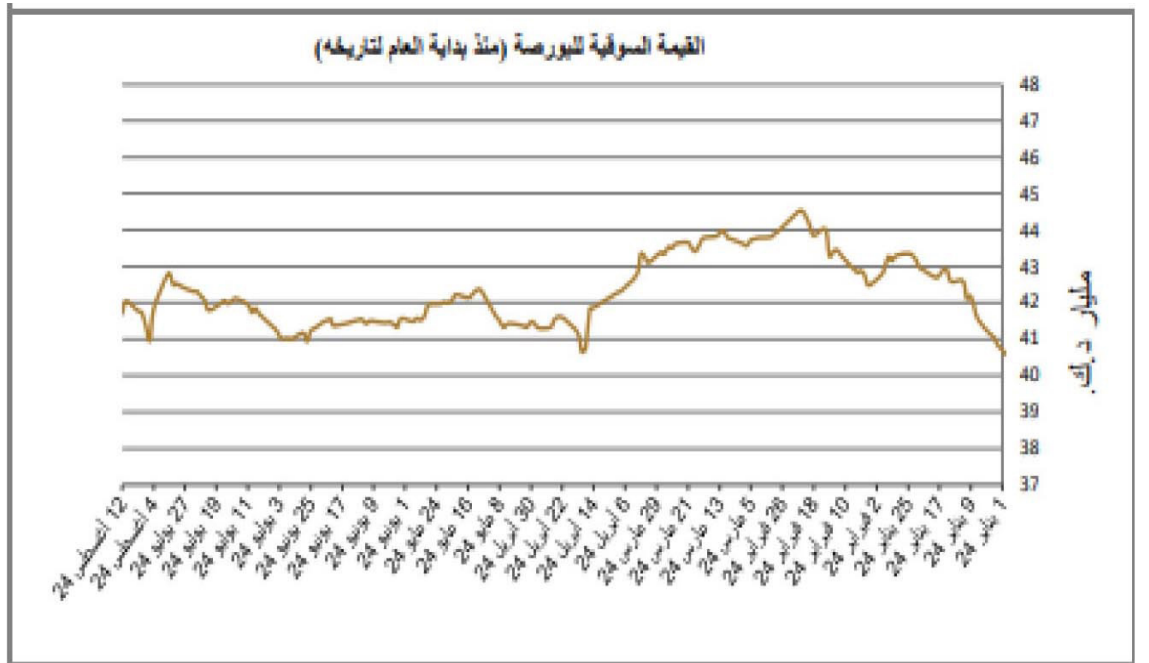
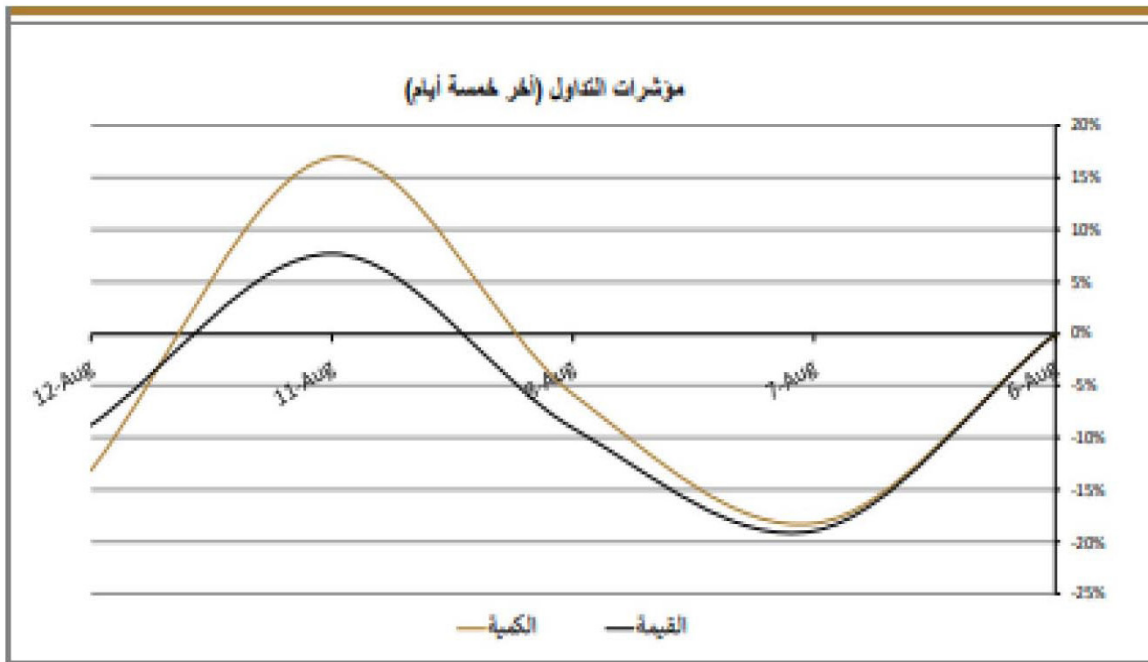
دخلت بورصة الكويت أمس في تصحيح مفاجئ قادته عمليات البيع التي أثرت على نفسيات المستثمرين وكبحت من رغبة الشراء. خلال التراجعات الحادة التي شهدتها السوق في الأسبوع الماضي يومي الأحد والاثنين الداميين، دخلت سيولة شارية استهدفت عدد من الأسهم التي كانت تمثل فرصة. بعد مكاسب متتالية ومغرية في ذات الوقت عمد عدد من المستثمرين والمضاربين إلى جني أرباح الأيام الماضية خصوصاً وأن بعض الأسهم حققت مكاسب قياسية في أيام قليلة. اتجاه السوق يعكس تحولات وتباينات في وجهات النظر، فداثماً ما يكون هناك أمام الطرف البائع طرف مقابل يشتري على أمل ارتفاع الأسهم تبعاً لتحسن أسعار النفط وعودة المؤشرات الإيجابية وفق توقعات أوبك. من جهة أخرى من المتوقع أن تنعكس وفرة السيولة في السوق، والتي سترتفع تدريجياً بعد أن دارت عجلة التوزيع رسمياً اعتباراً من أمس، على أوضاع واتجاهات السوق. ساعات قليلة على إغلاق نتائج النصف الأول من العام الحالي، وقد اتضحت الصورة تقريباً فيما يخص أرقام السوق، وسيتم الفرز وفقاً لمؤشرات الأداء ونتائج الأعمال التشغيلية. لكن وفق مراقبين ثمة عامل مشترك بين قيادات السوق المالي والمصرفي وهو التفاؤل بأداء الاقتصاد بشكل عام

الأسهم الأكثر نشاطاً (إجمالي السوق)			
من حيث الكمية			
الشركة	السوق	سهم	النسبة إلى السوق %
بنك وربة	السوق الاول	24,374,335	13.88%
خليج ب	السوق الاول	18,557,962	10.57%
يونيكاب	السوق الرئيسي	13,499,055	7.69%
المعدات	السوق الرئيسي	12,558,526	7.15%
إتوفست	السوق الرئيسي	9,845,255	5.61%
من حيث القيمة			
الشركة	السوق	د.ك.	النسبة إلى السوق %
بيتك	السوق الاول	6,093,953	14.35%
خليج ب	السوق الاول	5,682,660	13.38%
بنك وربة	السوق الاول	4,564,055	10.75%
وطني	السوق الاول	2,785,477	6.56%
يونيكاب	السوق الرئيسي	2,601,562	6.13%

أداء المؤشرات الرئيسية					
		مؤشر السوق الأول	مؤشر السوق الرئيسي	مؤشر السوق العام	مؤشر رئيسي 50
الأداء اليومي	إغلاق اليوم	7,684.72	5,953.98	7,052.81	5,775.31
	الإغلاق السابق	7,747.96	6,004.03	7,111.06	5,857.15
	التغير (نقطة)	-63.24	-50.05	-58.25	-81.84
الأداء الأسبوعي	إغلاق الأسبوع السابق	7,697.02	5,970.99	7,065.61	5,822.82
	التغير (نقطة)	-12.30	-17.01	-12.80	-47.51
	التغير (%)	-0.16%	-0.28%	-0.18%	-0.82%
الأداء الشهري	إغلاق الشهر السابق	7,899.47	6,068.61	7,239.41	5,938.38
	التغير (نقطة)	-214.75	-114.63	-186.60	-163.07
	التغير (%)	-2.72%	-1.89%	-2.58%	-2.75%
الأداء السنوي	إغلاق 2022	7,477.04	5,569.71	6,817.29	5,487.40
	التغير (نقطة)	207.68	384.27	235.52	287.91
	التغير (%)	2.78%	6.90%	3.45%	5.25%

أداء الأسهم (إجمالي السوق)				
الأكثر ارتفاعاً				
الشركة	السوق	الإقفال (فلس)	التغير (فلس)	التغير (%)
فائق	السوق الرئيسي	182.00	31.00	20.53%
سفرخي	السوق الرئيسي	35.00	4.00	12.90%
المعدات	السوق الرئيسي	33.50	3.40	11.30%
الأنظمة	السوق الرئيسي	227.00	14.00	6.57%
يونك	السوق الرئيسي	156.00	7.00	4.70%
الأكثر انخفاضاً				
الشركة	السوق	الإقفال (فلس)	التغير (فلس)	التغير (%)
خلج ت	السوق الرئيسي	1,410.00	-210.00	-12.96%
ع غارية	السوق الرئيسي	64.10	-3.30	-4.90%
المركز	السوق الرئيسي	113.00	-5.00	-4.24%
المساكن	السوق الرئيسي	26.60	-1.00	-3.62%
كويت ت	السوق الرئيسي	544.00	-19.00	-3.37%

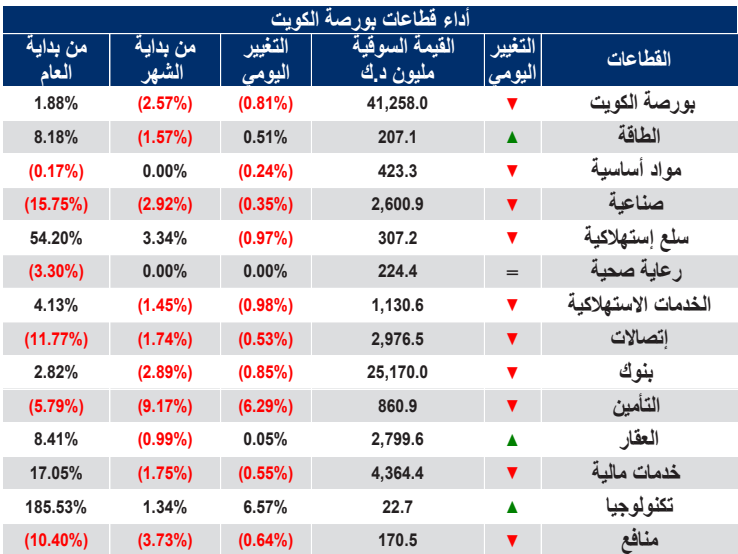
مؤشرات التداول			
إجمالي السوق			
الكمية (سهم)	اليوم	اليوم السابق	التغير (%)
القيمة (د.ك.)	175,570,836	202,097,848	-13.13%
عدد الصفقات	42,469,738	46,564,731	-8.79%
السوق الأول	12,287	11,796	4.16%
السوق الرئيسي			
الكمية (سهم)	اليوم	اليوم السابق	التغير (%)
القيمة (د.ك.)	106,367,339	123,309,811	-13.74%
عدد الصفقات	33,516,963	35,956,549	-6.78%
السوق الرئيسي	7,926	6,552	20.97%
السوق الرئيسي			
الكمية (سهم)	اليوم	اليوم السابق	التغير (%)
القيمة (د.ك.)	69,203,497	78,788,037	-12.16%
عدد الصفقات	8,952,776	10,608,182	-15.60%
السوق الرئيسي	4,361	5,244	-16.84%



نشرة كامكو إنفست اليومية لمؤشرات بورصة الكويت

إعداد إدارة البحوث والاستراتيجيات الاستثمارية

12 أغسطس 2024



مؤشرات التداول	القيمة	التغير اليومي %	المتوسط اليومي	
			2023	2024
القيمة المتداولة (بليون سهم)	175.6	(13.1%)	217.0	158.7
القيمة المتداولة (بليون درهم)	42.5	(8.9%)	53.4	42.9
عدد الصفقات	12,305	4.0%	13,897	9,502

الاسم المختصر لشركة المدرجة	السعر			التغير اليومي (%)	القيمة المتكاثلة (الف دك)	التعبئة المتكاثلة (الف سهم)	معدل دوران السهم منذ بداية العام	عدد التوزيعات النقدية	مضاعف السعر للربح للتقوية	القيمة السوقية (مليون دك)	إفعل خلال 52 اسبوع (دك)		الام
	إفعل (دك)	التغير اليومي (قنس)	الأسفل										
سيميما	1.299	-11.0	-1%	17	13	1%	5.6%	10.8	1.46	120.3	1.493	1.091	
فنادق	0.182	31.0	21%	0	1	0%	0.0%	10.8	1.73	10.3	0.228	0.133	
م.سلطان	0.096	-0.4	0%	2	25	11%	0.0%	NM	0.76	26.8	0.122	0.088	
إفعل فنانق	1.165	-11.0	-1%	257	220	40%	0.0%	14.9	12.03	267.1	1.600	0.570	
أولى وقود	0.137	-4.0	-3%	9	62	3%	3.6%	10.3	0.79	55.4	0.155	0.132	
منزلهات	0.072	0.6	1%	16	228	40%	2.6%	7.6	0.49	15.1	0.081	0.065	
الجزيرة	0.882	-14.0	-2%	426	484	32%	3.2%	8.58	NM	194.0	1.427	0.810	
م.ع.ع.ع	0.140	0.0	0%	3	20	2%	3.6%	14.3	0.75	56.6	0.160	0.130	
غير منشتر كند	0.109	-1.0	-1%	694	6,187	417%	7.2%	34.1	0.88	12.5	0.193	0.095	
جيد	0.016	-0.3	-2%	61	3,672	197%	0.0%	NM	0.75	2.9	0.023	0.014	
التفخيل	0.170	0.0	0%	2	11	48%	2.3%	50.4	1.60	8.9	0.381	0.062	
العبد	0.231	-4.0	-2%	94	404	88.7%	2.2%	18.2	1.50	70.1	0.238	0.175	
الغتم	1.060	-12.0	-1%	471	443	NA	6.5%	10.1	3.81	290.5	1.218	1.002	
الخدمات الاستهلاكية													
زين	0.447	-4.0	-1%	562	1,252	12%	7.8%	11.2	1.56	1,934	0.534	0.425	
أريد	1.027	3.0	0%	24	24	4%	13.6%	16.2	0.97	514.7	1.558	0.995	
أس تي سي	0.522	0.0	0%	476	913	9%	6.7%	15.7	2.39	521.3	0.621	0.511	
حيات كوم	0.072	0.0	0%	0	0	13%	0.0%	NM	0.79	6.3	0.110	0.068	
اتصالات													
كويت ت	0.544	-19.0	-3%	38	69	3%	7.0%	8.1	0.64	100.5	0.600	0.460	
خليج ت	1.410	-210.0	-13%	6	4	1%	2.6%	19.3	1.69	400.1	2.000	1.380	
هلية ت	0.770	20.0	3%	0	0	4%	3.8%	7.9	1.12	166.9	0.938	0.566	
ويرة ت	0.146	2.0	1%	0	2	25%	6.6%	4.1	0.89	35.7	0.152	0.096	
الإعادة	0.379	1.0	0%	42	112	0.7%	1.8%	9.1	1.30	109.1	0.450	0.300	
أولى تكفل	0.149	1.0	1%	8	54	99.8%	0.0%	NM	1.65	15.9	0.474	0.053	
وشاق	0.038	1.1	3%	0	2	288%	0.0%	26.9	1.02	4.2	0.062	0.023	
ب ك تأمين	0.191	0.0	0%	0	0	0%	10.4%	6.8	0.84	28.5	0.000	0.000	
التأمين													
صفوك	0.050	0.5	1%	26	530	70%	0.0%	5.4	0.91	28.4	0.058	0.045	
عقارات ك	0.237	2.0	1%	416	1,763	101%	1.2%	20.5	1.52	238.0	0.250	0.189	
متحدة	0.046	-0.5	-1%	5	119	24%	0.0%	14.1	0.31	59.2	0.060	0.043	
وظيفة	0.076	-1.3	-2%	46	605	49%	0.0%	NM	0.42	140.3	0.108	0.063	
صالحية	0.418	-1.0	0%	635	1,511	23%	3.5%	16.4	1.38	248.1	0.471	0.406	
تمدين ع	0.360	0.0	0%	5	15	1%	4.6%	9.4	0.63	144.5	0.410	0.332	
إجبال	0.268	0.0	0%	0	1	3%	3.7%	10.3	0.41	56.1	0.286	0.235	
المصالح ع	0.030	0.0	0%	0	0	0%	0.0%	NM	0.61	6.9	0.000	0.000	
ع عقارية	0.064	-3.3	-5%	21	323	131%	4.6%	50.7	0.66	24.1	0.084	0.061	
الإسماء	0.052	-1.7	-3%	30	574	20%	0.0%	34.6	0.56	23.6	0.077	0.050	
المباني	0.851	1.0	0%	776	913	17%	1.6%	18.2	1.92	1,187	0.897	0.747	
إنجازات	0.100	0.0	0%	0	0	6%	4.9%	10.3	0.58	33.8	0.107	0.084	
التجارية	0.145	2.0	1%	542	3,768	35%	2.6%	17.0	0.92	272.2	0.148	0.100	
سنام	0.173	-4.0	-2%	55	319	345%	0.0%	23.6	1.76	19.1	0.276	0.148	
أعيان ع	0.074	0.1	0%	5	71	50%	6.7%	18.2	0.50	30.9	0.093	0.069	
عطار	0.056	0.0	0%	3	59	23%	3.5%	7.7	0.45	13.1	0.069	0.053	
الطغرية	0.031	0.4	1%	0	0	15%	0.0%	NM	1.36	5.8	0.038	0.027	
مزايما	0.064	0.1	0%	25	386	53%	0.0%	NM	0.86	34.6	0.083	0.062	
تجارة	0.058	0.4	1%	5	80	8%	6.8%	10.1	0.53	21.6	0.065	0.054	
التمتصير ك	0.014	0.0	0%	0	0	0%	0.0%	NM	0.30	3.3	0.000	0.000	
أركان	0.114	0.0	0%	0	0	8%	5.3%	NM	0.84	28.6	0.127	0.075	
أرجان	0.069	-0.1	0%	3	43	71%	0.0%	3.3	0.21	17.7	0.150	0.060	
منشآت	0.133	2.0	2%	118	887	47%	0.0%	3.2	1.66	42.8	0.166	0.116	
م الاعمال	0.053	-1.7	-3%	4	78	6%	9.1%	10.6	0.69	31.6	0.077	0.051	
ريم	0.000	0.0	0%	0	0	0%	0.0%	0.0	0.00	0.0	0.000	0.000	
مينما	0.082	-0.1	0%	11	132	374%	0.0%	NM	1.06	11.2	0.097	0.031	
مراکز	0.052	0.4	1%	8	148	26%	0.0%	40.9	0.29	7.2	0.088	0.041	

الاسم المختصر للمشروع	السعر			القيمة المقاول	القيمة المتأولة	معدل دوران السهم منذ بداية العام	عائد التوزيعات التقديرية	مضاعف السعر		القيمة السوقية (مليون ك.د)	إقتل خلال 52 اسبوع (د.ك)		
	التغير اليومي (فئس)	التغير اليومي (%)	إقتل (د.ك)					الأسفل	الأعلى				
وطني	▲	0.867	-7.0	-0.8%	2,785	3,209	8%	4.0%	12.6	1.91	7,219.0	0.956	0.841
خليج ب	▲	0.307	3.0	1%	5,683	18,558	39%	3.9%	17.5	1.48	1,167.4	0.326	0.248
= تجاري	=	0.512	0.0	0%	0	0	0%	6.8%	8.5	1.41	968.7	0.550	0.490
اهلي	▼	0.300	-2.0	-1%	632	2,112	11%	3.0%	15.3	1.26	747.9	0.312	0.222
الدولي	▼	0.181	-1.0	-1%	1,497	8,246	66%	2.6%	14.2	0.93	308.3	0.192	0.147
= برقان	=	0.182	0.0	0%	201	1,105	11%	3.3%	14.3	0.78	658.7	0.208	0.165
بيتك	▼	0.716	-10.0	-1%	6,094	8,483	11%	2.8%	19.2	2.13	11,238.2	0.760	0.667
بنك بوبيان	▼	0.583	-3.0	-1%	765	1,307	7%	1.4%	28.9	2.89	2,449.1	0.611	0.561
بنك وربة	▲	0.189	3.0	2%	4,564	24,374	28%	1.5%	20.5	1.29	412.7	0.188	0.166
البنوك													
سنرجي	▲	0.035	4.0	13%	7	206	25%	0.0%	0.0%	0.79	7.0	0.042	0.028
بنترولية	▲	0.483	0.0	0%	0	0	1%	5.9%	10.9	0.86	87.3	0.525	0.410
نايسكو	=	0.825	0.0	0%	0	0	1%	7.0%	9.1	1.82	80.0	0.900	0.724
بيت الطلبة	=	0.080	0.0	0%	1	8	13%	0.0%	0.0%	1.22	3.6	0.254	0.057
أبار	▲	0.115	1.0	1%	62	529	87%	0.0%	10.1	0.39	29.1	0.141	0.092
الطاقة													
سكك ك	▲	0.534	1.0	0%	2	3	13%	0.0%	23.2%	5.6	34.7	0.750	0.404
بوبيان ب	▼	0.585	-2.0	0%	159	272	27%	10.2%	17.7	1.19	312.9	0.692	0.560
الكوك	=	0.750	0.0	0%	0	0	0%	6.7%	9.2	1.98	75.7	0.789	0.750
مواد أساسية													
الخصوصية	▲	0.097	0.3	0%	27	280	63%	5.0%	9.1	0.56	18.1	0.114	0.092
اسمنت	▲	0.179	2.0	1%	18	100	38%	2.7%	43.4	0.65	127.6	0.222	0.133
كبابلات	▼	1.710	-10.0	-1%	860	503	25%	3.8%	18.7	1.36	356.0	1.756	1.176
= سفن	=	0.880	0.0	0%	304	346	29%	3.4%	20.0	2.10	158.6	0.975	0.775
بورتلاند	▲	0.853	13.0	2%	8	9	4%	8.2%	13.3	1.07	85.5	0.928	0.812
= ورقية	=	0.196	0.0	0%	0	0	30%	6.5%	13.4	1.03	19.5	0.230	0.154
معادن	▲	0.084	3.6	4%	0	1	7%	0.0%	33.9	0.98	7.6	0.144	0.078
اسيوكو	▼	0.070	-1.1	-2%	120	1,713	35%	0.0%	0.0%	0.78	23.1	0.101	0.052
الوطنية لبناء	=	0.182	0.0	0%	5	31	2%	5.5%	12.0	0.74	65.4	0.189	0.154
المعدات	▲	0.034	3.4	11%	417	12,559	12%	0.0%	0.0%	0.75	2.7	0.060	0.025
إستهلاكية	▼	0.112	-1.0	-1%	129	1,164	124%	0.0%	23.9	1.16	33.6	0.132	0.102
أجلبيني	▼	0.261	-2.0	-1%	678	2,588	56%	7.3%	7.7	0.70	666.2	0.368	0.253
تنظيف	▲	0.046	0.1	0%	0	0	23%	0.0%	14.1	0.37	10.6	0.059	0.038
الرابعة	▲	0.047	1.9	4%	3	71	17%	0.0%	0.0%	0.55	12.9	0.070	0.039
المعامل	▲	0.330	2.0	1%	21	64	22%	4.4%	18.0	1.30	42.9	0.389	0.218
هيومن سوفت	▼	2.542	-45.0	-2%	872	341	18%	13.7%	8.3	3.70	342.6	3.428	2.500
امتيازات	=	0.095	0.0	0%	0	0	6%	0.0%	0.0%	2.44	3.8	0.143	0.051
المشتركة	=	0.690	0.0	0%	381	551	77%	4.3%	11.9	2.01	118.0	0.783	0.410
بويك	▲	0.156	7.0	5%	6	38	4%	0.0%	37.7	0.56	58.9	0.248	0.112
الأفكو	▼	0.222	-3.0	-1%	0	0	9%	0.0%	0.0%	0.98	211.4	0.227	0.178
ميرد	▼	0.085	-2.2	-3%	14	159	50%	5.9%	7.2	0.70	13.9	0.105	0.079
المتكاملة	▲	0.531	3.0	1%	357	670	43%	3.8%	29.5	2.08	134.3	0.596	0.480
قيوين ا	=	0.086	0.0	0%	0	0	0%	5.8%	10.8	0.62	31.0	0.100	0.084
جي تي سي	▲	0.378	3.0	1%	12	31	12%	5.8%	9.0	1.06	56.7	0.420	0.324
صناعية													
مواشي	▲	0.109	2.0	2%	6	57	22%	0.0%	32.8	0.74	22.8	0.126	0.098
ميزان	▼	0.915	-11.0	-1%	272	293	25%	2.2%	22.0	2.44	284.4	1.114	0.547
سلع الاستهلاكية													
النقم	=	0.416	0.0	0%	0	0	0%	4.8%	0.0%	0.87	62.4	0.481	0.398
ميدان	=	0.800	0.0	0%	0	0	3%	0.0%	10.8	2.28	162.0	0.800	0.262
عالية صحية													
					0	0	0.0%	4.8%	10.8	1.58	224		

ملحظة: مضاعف السعر للزيادة مضروب على أساس الأسعار الحالية وصافي الإرباح 12 شهر المتبقية في 31 مارس 2024. مضاعف السعر للقيمة النظرية مضروب على أساس الأسعار الحالية وحقوق المساهمين كما في 31 مارس 2024. العائد الجاري لأشهر مضروب على أساس الوديعات النقدية لعام 2023 والأسعار الحالية. الشركات التي تختلف في مولاتها الحالية يتم العمل معها بشكل منفصل لإجراء أية تعديلات ضرورية بعد إعلان آخر نتائج مالية. NA غير مطابق NM غير قابل للاختصاص




حمل التطبيق
وتمتع بمجموعة
من الحلول الاستثمارية



تطبيق كامكو إنفست
تجربتك الاستثمارية الرقمية

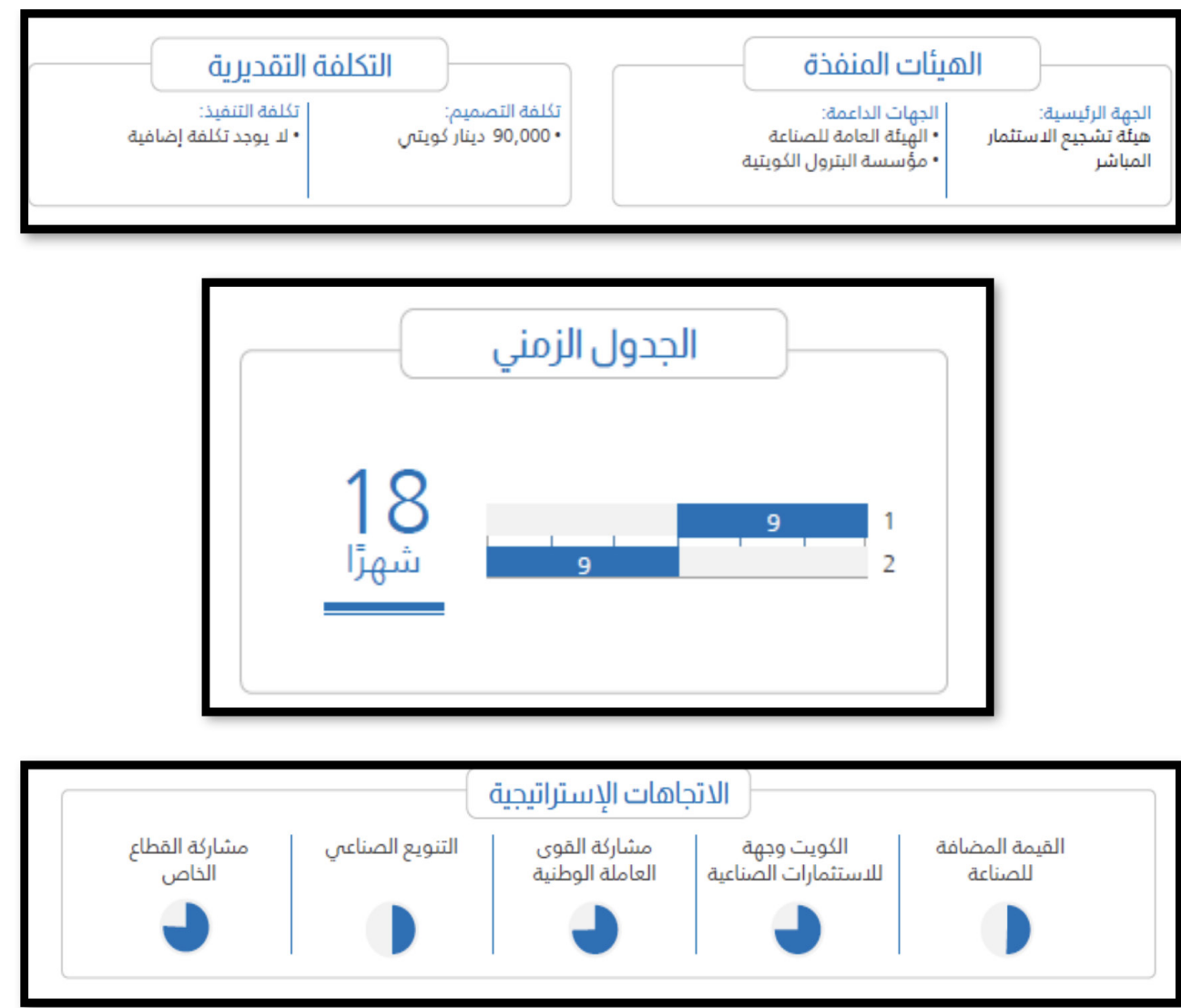
كامكو إنفست
خدمات استثمارية متكاملة

إدارة الأصول | الاستثمارات المصرفية | الوساطة المالية

«الاقتصادية» تنشر تفاصيل الاستراتيجية الصناعية الوطنية لدولة الكويت 2035 (44)

هيئة الصناعة: نحتاج بناء شركات مساندة للأنشطة الصناعية الفاعلة في القطاعات ذات الأولوية

• لا توجد مبادرات لاعتماد مبادئ التوازن الاقتصادي في عمليات الشراء من الشركات الأجنبية



كتب خالد السهل:

تواصل «الاقتصادية» نشر الاستراتيجية الوطنية لدولة الكويت التي أنجزتها الهيئة العامة للصناعة وأقرها مجلس إدارة «الهيئة» والتي تحوي العديد من المفاصل والمرتكزات الاستراتيجية الحديثة التي تغطي قطاعات جديدة، وأخرى تأخذ في الحسبان تحقيق الأمن الغذائي والدوائي وتطرت لأول مرة إلى أنشطة المشتقات البتروكيمياوية والمعرفة وغيرها من القطاعات المستقبلية الطموحة. المتصفح للاستراتيجية يمكنه أن يتفاعل بمستقبل القطاع الصناعي لكن أهل القطاع الحقيقيين « وأصحاب المهنة » غير متفائلين خصوصاً وأن لهم تجارب مريرة أبسطها في ملف توزيع القسائم المتعثر منذ سنوات، وخير دليل ملف منطقة الشدادية الصناعية التي زارها أكثر من 5 وزراء ولم يتحلل هذا الملف. باختصار، القطاع الصناعي يعد أهم قطاع اقتصادي يمكن البناء عليه ليكون الرديف القوي للأمن للنقط الذي يشكل أكثر من 90% من ميزانية الدولة، فالصناعة قطاع منتج مدر للسيولة

ويحقق قوة اقتصادية ومالية في آن واحد. ومن مميزات السوق الكويتي أن الخبرة الصناعية متوافرة والطموح كبير ورأس المال وفير، لكن كل ما يحتاجه الصناعيين توفير بيئة مرنة سهلة لممارسة أعمالهم وتوفير الأراضي للجادين. طبيعة المرحلة المقبلة دعت الصناعيين للمطالبة بنفضة شاملة لهذا القطاع بقوة 10 درجات على مقياس ريختر، لتجديد دماء القطاع وتشكيل فريق أو مجلس صناعي مختصر العدد، مسؤول، تتم محاسبته بشكل سنوي على أرض الواقع وفقاً للإنجازات الفعلية وليس الشعارات الورقية المكتوبة. وتعميماً للفائدة لرواد القطاع الصناعي، تنشر « الاقتصادية » الاستراتيجية الصناعية التي أنجزتها «الهيئة» وذلك على حلقات مغلقة بالأمل أن تجد هذه الاستراتيجية طريقها نحو التنفيذ لدعم رؤية التحول الاستراتيجي للاقتصاد، وفيما يلي التفاصيل:

مشاريع جذب الاستثمار الأجنبي المباشر

تقوم الشركات الصناعية

في دولة الكويت وذلك عبر ضمان وجود شركات صناعية مساندة لها من ناحية الخدمات والمواد الأولية. تطوير عمل الشركات المحلية الكبيرة عبر تركيز دورها على نشاطاتها

الأهداف:

- جذب 5 شركات مساندة للنشاطات الصناعية في كل قطاع ذو أولوية قبل نهاية عام 2030 .
- تشجيع الشركات المتعددة الجنسيات لتفعيل عملها

الكبيرة والأساسية.

- لا يوجد برنامج يعني بتحديد القطاعات ذات الأولوية والصناعات الكبيرة التي تحتاج إلى شركات صناعية مساندة ليتم الاستثمار في هذا المجال.

الاستثمارية في كل قطاع وترويجها.

الوضع الحالي:

- توجد بعض الشركات الصغيرة والمتوسطة المساندة للأنشطة الصناعية



1

يجب دعم التحفيز الاقتصادي وتطوير قدرة الصناعة التحويلية في الشركات المحلية

2

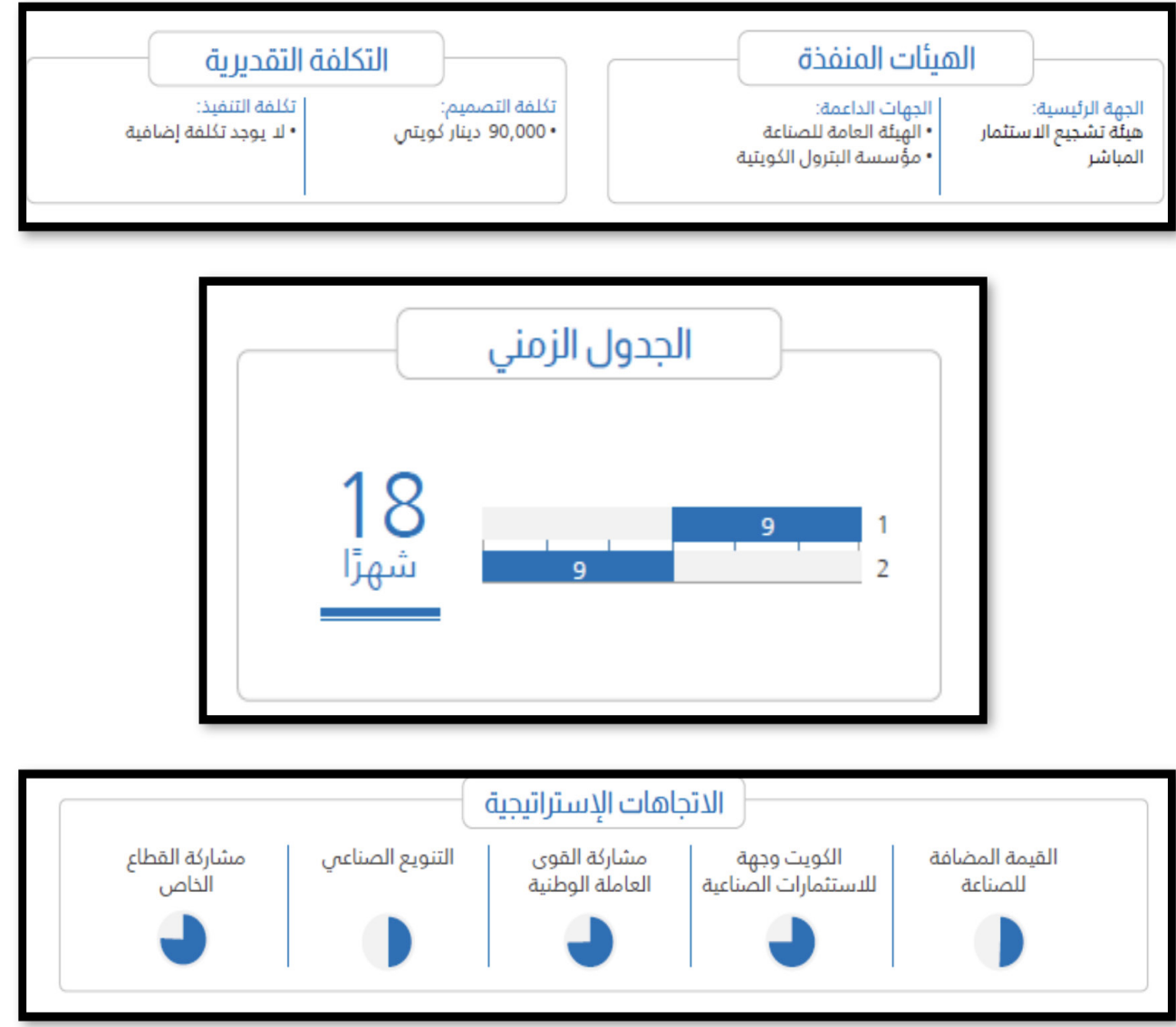
لابد من مراعاة نقل التكنولوجيا والمعرفة للشركات الوطنية



استراتيجية طموحة بمخالب رقمية وأدوات الثورة الصناعية الرابعة

نحتاج زيادة مساهمة برنامج التوازن الاقتصادي في الصناعة إلى 100 مليون دينار قبل نهاية عام 2030

• جذب المستثمرين الأجانب بفرص برنامج اتوازن الاقتصادي مرتبط بعقود الشراء الحكومية



في الإمارات العربية المتحدة يهدف إلى تحسين توازن تدفق الأموال الخارجية من البلاد. يُطلب من المقاولين الأجانب الذين يوقعون عقود توريد بقيمة تزيد عن 36.73 مليون درهم أن يلتزموا بشروط البرنامج. وتشمل هذه الالتزامات تحقيق 60 % من قيمة العقد من خلال عمليات المقاصة. يتم تنفيذ هذا البرنامج بهدف تحقيق التوازن الاقتصادي وتعزيز الفوائد الاقتصادية للبلاد من خلال تعزيز التجارة المكافئة وتعزيز التكامل في سلاسل الإمداد. يساهم البرنامج في استدامة النمو الاقتصادي وتعزيز الاستثمارات الأجنبية المباشرة في الإمارات العربية المتحدة.

أنشطة المشروع

المخاطر

- فشل إيجاد الفرص التي من الممكن على الشركات الأجنبية الاستفادة منها لتحقيق شروط البرنامج.

لغرفة حاجتها من خدمات مساندة لنشاطها الصناعي أو المواد الأولية المطلوبة فيها.

المشروع الثالث: إعداد برنامج التوازن الاقتصادي

يجب توظيف إمكانيات برنامج التوازن الاقتصادي بشكل كبير، المعروف أيضاً ببرنامج «المقاصة»، حيث يمكن تفعيل نشاطات هذا البرنامج والاستفادة منها كاستثمار أجنبي مباشر وإعادة شراء / التجارة المكافئة، وتكامل سلاسل التوريد.

يهدف هذا البرنامج إلى الاستفادة من مفهوم المقاصة بشكل استراتيجي حيث يمكن للقطاع الصناعي المحلي الاستفادة من البرنامج عن طريق طلب الدولة الاستثمار أو التدريب في إحدى صناعات الكويت مقابل اعتماد العرض المقدم من هذه الشركة في عملية الشراء (مثل الاستفادة من التدريب العسكري من الشركات التي تقدم عروضها للدولة في المشتريات العسكرية). إن الشركات المحلية والأجنبية يمكنها الاستفادة من برنامج التوازن الاقتصادي بشكل استراتيجي، من خلال اعتماد الشراء من هذه الشركة مقابل استثمار مباشر في

المتطلبات

- دراسة معمقة لكل قطاع ذو أولوية لمعرفة ما هي الصناعات المستحدثة فيه لمعرفة الفرص الاستثمارية للشركات الصناعية المساندة.
- التعاون مع الشركات الصناعية المحلية الكبيرة أو الشركات متعددة الجنسيات



تاريخ وأسباب عمليات الدمج والاستحواذ في القطاع المصرفي الإسلامي الكويتي

بقلم عدنان البدر - باحث ومستشار استراتيجي في سياسة الموارد بشرية وبيئة العمل ورئيس ومؤسس الجمعية الكندية الكويتية للصداقة والأعمال - albaderadnan@gmail.com



بدر الخرافي



قتيبة الغانم



تاريخ عمليات الدمج والاستحواذ في القطاع المصرفي الإسلامي يشكل جزءاً مهماً من تطور الصناعة، حيث لعبت هذه الأنشطة دوراً حاسماً في تعزيز التوسع والتوحيد. وفيما يلي نظرة عامة:

السياق التاريخي ونمو الصيرفة الإسلامية

الظهور والتوسع:

نشأت البنوك كما نعرفها العالم اليوم في سياق مغاير للسياق الإسلامي، واستندت إلى مرجعياتها الخاصة، ولذلك لم تحظ معاملاتها بالقبول التام في الأوساط المسلمة، وظلت الحاجة ماسة إلى مؤسسات مالية تقدم الحلول والخدمات المصرفية مع مراعات الاعتبارات والأحكام والمبادئ التي جاءت بها الشريعة الغراء. فبينما كانت الآيات القرآنية واضحة وصريحة في وضع وتشريع الأسس التي ينبغي اتباعها في المعاملات المالية استنبط الفقهاء المسلمون أحكام المعاملات المالية السائدة في كل زمن. لن نذهب بعيداً بالتاريخ ونبدأ بالقرن العشرين حيث بدأت الصيرفة الإسلامية في الستينيات. بدأت تجربة البنوك الإسلامية عام 1963 في مصر عندما قام الدكتور أحمد النجار بتأسيس بنك الادخار المحلي، الذي يعد أول بنك في العالم يعتمد على ضوابط الشريعة الإسلامية، ولكن هذه التجربة استمرت 3 سنوات فحسب، ولم تستمر طويلاً. وبعد ذلك شهدت الصناعة نمواً سريعاً في السبعينيات والثمانينيات، خصوصاً في الشرق الأوسط وجنوب شرق آسيا، مدفوعة بازدهار النفط وزيادة الطلب على المنتجات المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية. فشهدت حقبة السبعينات من القرن العشرين انطلاق المؤسسات المالية الإسلامية وكان بيت التمويل الكويتي (بيتك) من الرواد الأوائل، حيث أنشئ في عام 1977 برغبة سامية من المغفور له بإذن الله أمير دولة الكويت الراحل الشيخ جابر الأحمد الجابر الصباح.

عمليات الدمج والاستحواذ في الصيرفة الإسلامية في الكويت.

- دوافع الدمج:

من الناحية المالية، تسعى البنوك الإسلامية، مثل نظيراتها التقليدية، إلى زيادة حجم الأصول والأعمال والقاعدة الرأسمالية مما يحقق وفورات متوقعة في معدل تكلفة الأموال، وزيادة القدرة التمويلية للمشاريع الكبرى والعابرة للحدود، إضافة إلى ترشيد المصاريف وتدعيم الملاءة والقدرة على التوسع والنمو والدخول إلى دول جديدة، فضلاً عن تحقيق تدفقات ربحية متعددة من نوافذ ووحدات المجموعة الجديدة التي تهدف إلى الانتشار في أسواق مهمة حول العالم وهو ما يعتبر توجهً سليم بشكل عام لتعظيم الأرباح وتقليل النفقات وخلق قيمة مضافة للمساهمين. ولا تتحقق الأرباح المستهدفة إلا في حال كانت قدرة إدارة البنك وكفاءتها بعد الاستحواذ أفضل إدارة في البنوك قبل الاستحواذ. بالإضافة إلى أن صغر حجم البنوك الإسلامية يعرضها للمزيد من الأضرار ويضطرها للبحث عن طرق مختلفة تمكنها من الصمود والبقاء، وذلك مقابل ضخامة حجم البنوك التقليدية والتي تغطي أصولها الأصول المجمعة لكافة البنوك الإسلامية في دول مجلس التعاون الخليجي. وفي ضوء ذلك، فإن عمليات الدمج والاستحواذ في الصيرفة الإسلامية باتت مطلباً ضرورياً لأنها لا تتنافس مع البنوك الإسلامية الأخرى في المنطقة فحسب، بل أيضاً مع عملاقة البنوك التقليدية.

التوسع في الأسواق:

تمكن عمليات الدمج البنوك الإسلامية من دخول أسواق جديدة، خصوصاً في المناطق التي تشهد نمواً في عدد السكان المسلمين أو الطلب على المنتجات المتوافقة مع الشريعة. على سبيل المثال، أدى استحواذ بيت التمويل الكويتي (بيتك) على البنك الأهلي المتحد في البحرين إلى أنه أصبح متواجد في 12 دولة، ولديه شبكة أعمال دولية ضخمة تبلغ نحو 640 فرعاً، ويعتبر أول بنك إسلامي في ألمانيا، وأول بنك إسلامي مرخص بموجب قانون المصارف في ماليزيا، وثاني أكبر ممول إسلامي في تركيا، وأعماله منتشرة عبر آسيا، والشرق الأوسط، وأوروبا ويمتلك حضوراً أقوى محلياً وإقليمياً وعالمياً مما ساهم في تحقيق «بيتك» صافي إيرادات تمويل بلغ 965.9 مليون دينار، بزيادة بلغت 20.7 %، وبالنسبة إلى إجمالي إيرادات التشغيل فقد بلغ 945.4 مليوناً، بزيادة 30.7 %، أما الأرباح الصافية للمساهمين فكانت 584.5 مليوناً، بزيادة ضخمة بلغت 63.4 % لسنة 2023 ويعتبر مثال نادر على صفقة عابرة للحدود داخل دول مجلس التعاون الخليجي.

الضغط التنظيمي:

تعمل البنوك الإسلامية تحت إطار تنظيمي مزدوج، تلتزم بالقوانين المالية التقليدية وكذلك الشريعة الإسلامية. وقد أثر هذا التداخل على وتيرة وطبيعة أنشطة الدمج والاستحواذ. في بعض الحالات، يشجع المنظمون أو يفرضون عمليات الدمج أو الاستحواذ لتعزيز استقرار القطاع المالي. وعديد من دول مجلس التعاون الخليجي يضع اندماج أو استحواذ

البنوك في صميم رؤاه الاقتصادية، فمثلاً تضغط الحكومات لتكون لديها شركات رائدة منافسة، تتزايد الضغوط على البنوك الخليجية لحجز مكانة تنافسية في السوق، والاستحواذ على حصص سوقية أكبر.

المواءمة الاستراتيجية:

يمكن أن تسهل عمليات الدمج والاستحواذ المواءمة بين عروض المنتجات، وقواعد العملاء، والقدرة التكنولوجية، مما يمكن البنوك الإسلامية من المنافسة بفعالية أكبر على الصعيد العالمي. فبالإضافة إلى تغيير اللوائح التنظيمية، فإن التغيير في سلوك المستهلك والديموغرافيات المختلفة، سيجعل المشهد الجديد للاندماج والاستحواذ باقياً في المنطقة بقوة، كما ستبقى آثاره بعيدة المدى على المستويين التشغيلي والاستراتيجي محلياً وإقليمياً وعالمياً. وعلى سبيل المثال، أعلن بيت التمويل الكويتي (بيتك)، في تاريخ 31 يوليو 2024، أنه قرر الخروج الاختياري من السوق الماليزي، وتصفية وحدته التابعة هناك، (بيتك - ماليزيا) وذلك بما يتماشى مع استراتيجية الأعمال الدولية لمجموعة بيتك وذلك للتركيز والتوسع في الأسواق الإقليمية الخليجية والشرق الأوسط. ويقوم بيتك حالياً بإجراء دراسات متأنية للفرص المتاحة للتوسع في الخليج وغيرها في إطار استراتيجية بيتك التي تتضمن الاستثمار في بنوك أخرى في المنطقة سواء في الخليج أو الدول الشرق أوسطية. ومثال آخر هو بنك الشارقة الإسلامي والبنك العربي المتحد (2017) حيث ألغيت عملية الدمج المقترحة بين بنك الشارقة الإسلامي والبنك العربي المتحد بسبب الاختلافات في الأهداف الاستراتيجية والمخاوف من تحديات التكامل.

تعزيز الاستقرار:

غالباً ما أسفرت عمليات الدمج عن مؤسسات مالية أكثر قوة، قادرة على تحمل تقلبات الاقتصاد. فبنهاية عام 2009، كانت الخصائص الصافية لبنك بوبيان خلال سنة من تداعيات الأزمة المالية العالمية، وعدم قدرة إدارة البنك السابقة على تجنبها، تعادل 48.3 مليون دينار. أي ما يفوق نسبة الـ 40% من رأسمال البنك البالغ 116.5 مليون دينار آنذاك. وبلغت القيمة الدفترية للسهم 76 فلساً. بعد خمسة عشر سنة، وبفضل استحواذ بنك الكويت الوطني على بنك بوبيان وتغيير إدارته، أعلن بنك بوبيان نتائجته المالية لفترة النصف الأول من العام الحالي حيث جاء في المرتبة الثالثة بقيمة 121.44 مليون دينار ونسبة نمو 11 %، مقارنة بـ 109.17 ملايين دينار في الفترة المقارنة من 2023 كما يعتبر نمو أرباح بنك بوبيان المستمر من أهم أسباب استمرار نمو أرباح البنك الوطني.

التوسع عبر الحدود:

ساعدت عمليات الدمج على التوسع عبر الحدود، مما مكن البنوك الإسلامية من الوصول إلى أسواق جديدة وتتنوع محافظها. يُعد دمج بيت التمويل الكويتي والبنك الأهلي المتحد مثلاً على النجاح في التكامل عبر الحدود. كذلك رحلة بوبيان وخطواته التوسعية الخارجية من خلال استحواذه على بنك لندن والشرق الأوسط الذي يمتلك فيه حالياً 71% من الأسهم ومن ثم إعلان بنك بوبيان انطلاق أعمال علامته التجارية الجديدة Nomo Bank بالكامل في الكويت والمملكة المتحدة كأول بنك رقمي إسلامي عالمي



من لندن لديه القدرة على تقديم خدماته للجميع سواء من عملاء بوبيان أو غيرهم.

إخفاقات وتحديات:

مقاومة السوق أو المساهمين:

في بعض الحالات، قاوم العملاء والمساهمون عمليات الدمج بسبب المخاوف من انخفاض جودة الخدمات أو القلق بشأن التوافق مع الشريعة بعد الدمج. فبالبدية، لم يتحقق استحواذ بنك الكويت الوطني على بنك بوبيان بسبب مقاومة المساهمين، الذين كانوا قلقين بشأن الحفاظ على الهوية الإسلامية والامتثال للشريعة لبنك بوبيان. ولكن، بعد نجاح العملية أصبحت قصة نجاح بنك بوبيان والتركيز على خدمة العملاء جداً رائعة. حيث جني البنك ثمار التركيز على الخدمة وحصل بشكل مستمر على أعلى مستويات رضا العملاء في الكويت وحصل على جائزة أفضل بنك إسلامي في خدمة العملاء من سيرفيس هيرو على مدار 12 عاماً. واستطاع أن يجذب شريحة عملاء الكويتيين الليبراليين والتي كانت النسبة حسب دراسة أولية للبنك في ذلك الوقت بحوالي ما بين 10 – 15 %، حيث كانت هذه الشريحة تتجنب لحد ما البنوك الإسلامية، بينما هناك نسبة مماثلة تتعامل فقط مع البنوك الإسلامية، أما النسبة المتبقية وهي المتحفظة لحد ما فهم على استعداد للتعامل مع البنوك الإسلامية بكل تأكيد، ولكن ليس على حساب الخدمات والمنتجات والابتكار. فبعد سنوات معدودة نجح بنك بوبيان بتحقيق نمو ثنائي الرقم في كل سنة على مستوى العديد من المؤشرات المالية المهمة، فيعتبر بنك بوبيان ثاني أكبر عدد للعملاء الكويتيين، وتطور من أصغر بنك في الكويت ليصبح ثالث البنوك الكويتية، وأصبح قوة كبيرة تنافس في القطاع المصرفي الكويتي. وبعد 15 عاماً من مرحلة التغيير لبوبيان أصبح مجموعة تضم ثلاثة بنوك هي بوبيان ولندن والشرق الأوسط والبنك الرقمي Nomo bank وشركتان للتأمين التكافلي والاستثمار وشركة للخدمات.

التكامل الثقافي والتشغيلي:

يُعد تكامل الثقافات المؤسسية (Organizational Culture) والممارسات الإدارية المختلفة والأنظمة التشغيلية أحد التحديات الرئيسية في عمليات دمج البنوك الإسلامية. يمكن أن يؤدي عدم التوافق في الثقافة المؤسسية إلى عدم الكفاءة، واستياء الموظفين، وفي النهاية، فشل تحقيق التآزر المطلوب والفشل في التكامل الفعال إلى عدم كفاءة تشغيلية وفقدان ثقة العملاء. ولذلك حرص بيت التمويل الكويتي «بيتك» على هذه النقطة حيث أعلن عن تواجده فريق من الموظفين في تركيا للعمل ضمن فروع (بيتك - تركيا) خلال العطلة الصيفية لخدمة العملاء والزوار والرّد على جميع استفساراتهم خلال تواجدهم في تركيا. وتم اختيار الموظفين وفق معايير معينة، ووضع خطة عمل شاملة لخدمة العملاء بأفضل طريقة ممكنة. وتأتي هذه المبادرة للعام الثالث على التوالي لتعزيزاً لريادة «بيتك» في خدمة العملاء، ولخدمة الشريحة الكبيرة من العملاء الذين يقضون إجازة الصيف في تركيا بمختلف المناطق، بالإضافة إلى العملاء أصحاب العقارات والاستثمارات الذين يزورون تركيا طوال العام ولديهم حسابات في «بيتك- تركيا». وبلغ عدد الموظفين المتواجدين في تركيا لهذا العام 13 موظفاً موزعين على 13 فرعاً في 7 مناطق مختلفة وهي (اسطنبول - بورصة - أزميت - صينجة - كوشاداسي - طرابزون - بودروم). وسيستمر الفريق في خدمة العملاء حتى نهاية أغسطس من العام الجاري.

العقبات التنظيمية وأطر الالتزام والإمتثال:
يمكن أن يكون التنقل عبر الأطر التنظيمية مختلف

الدول معقدًا، خصوصًا عند دمج بنوك من دول مختلفة ذات متطلبات تنظيمية مختلفة. غالبًا ما تعمل البنوك الإسلامية في بيئات تنظيمية معقدة تختلف بشكل كبير عن تلك الخاصة بالبنوك التقليدية. قد تواجه عمليات الدمج التي تشمل كيانات عبر الحدود تحديات إضافية نظرًا لاختلاف الأطر التنظيمية، ومعايير الامتثال للشريعة، والأنظمة القانونية.

الدروس المستفادة:

أهمية الملاءمة الاستراتيجية: تتطلب نجاح عمليات الدمج والاستحواذ في الصيرفة الإسلامية دراسة دقيقة للملاءمة الاستراتيجية بين الكيانات المدمجة. يشمل ذلك مواءمة نماذج الأعمال، وعروض المنتجات، وقواعد العملاء.

الحاجة إلى خطط تكامل قوية: يعتمد نجاح الدمج على وجود خطط تكامل فعالة تعالج التحديات الثقافية، التشغيلية، والتنظيمية. بدون استراتيجية تكامل قوية، حتى عمليات الدمج الواعدة قد تفشل. المواءمة التنظيمية: يعد ضمان امتثال الكيان المدمج لجميع المتطلبات التنظيمية والشريعة ذات الصلة أمرًا بالغ الأهمية. هذا مهم بشكل خاص في عمليات الدمج عبر الحدود، حيث قد تختلف البيئات التنظيمية بشكل كبير.

الخاتمة:

عكست عمليات الدمج والاستحواذ في الصيرفة الإسلامية مزيجاً من النجاحات والتحديات. فبينما مكّنت البنوك من النمو، والتوسع، وتحقيق الاستقرار الأكبر، إلا أنها تأتي أيضاً بمخاطر مرتبطة بالتكامل والامتثال التنظيمي. فهناك أيضاً تحديات وإخفاقات تسلط الضوء على تعقيدات دمج المؤسسات داخل هذا النظام المالي الفريد. في المستقبل، من المرجح أن يعتمد نجاح عمليات الدمج والاستحواذ في الصيرفة الإسلامية على التخطيط الدقيق، والملاءمة الاستراتيجية، والقدرة على التنقل في البيئة التنظيمية والثقافة الفريدة للصناعة. تشير التوجهات الحالية إلى أن البنوك الإسلامية ستواصل السعي وراء أنشطة الدمج والاستحواذ لتعزيز قدرتها التنافسية على الصعيد العالمي وتلبية الطلب المتزايد على الخدمات المالية المتوافقة مع الشريعة. ومن المتوقع أن يشهد القطاع المصرفي في دول مجلس التعاون الخليجي جولة جديدة من عمليات الاندماج والاستحواذ خصوصاً توجه الأنظار إلى البحرين، التي تضم 20.5 بنك لكل مليون شخص والفشل في مكانتها التاريخية كمرکز مالي في المنطقة، وهو الدور الذي استحوذت عليه دبي وأبو ظبي الآن. ووصلنا إلى مرحلة من أن الإشاعة باتت أكثر من ذي قبل بسبب أن الضغط المستمر يشجع البنوك على عمليات الاستحواذ وأن السباق لإيجاد شركاء اندماج محتدم. ومنذ وقت قريب، وفي الإفصاح لبيت التمويل الكويتي (بيتك) أعلن البنك أنه يقوم بإجراء دراسات متأنية للفرص المتاحة للتوسع في السعودية وأن تلك الدراسات وغيرها في إطار استراتيجية بيتك التي تتضمن الاستثمار في بنوك أخرى في المنطقة. ومن ضمنها السعودية. فتم الإفصاح بعد ما وردت أنباء عن محادثات أولية لبيت التمويل الكويتي (بيتك) أنه يستكشف فرص التوسع في أسواق الخليج من خلال دراسة الاستحواذ على حصة كبيرة في البنك السعودي للاستثمار. وفي حين لم يتم إحراز أي تقدم في المحادثات فإنه من غير المرجح أن تكون آخر محاولات الاندماج والاستحواذ الصادرة في المنطقة. أعقاب ذلك تأتي الجولة الجديدة من عمليات الدمج والاستحواذ بعد إعلان بنك الخليج وبوبيان عن نية الدمج، حيث وافق مجلس إدارة البنكين على المقترح، وأصدرتا تعليماتهما للبدء في دراسة الجدوى وصولاً إلى كيان موحد يتجاوز حجم أصوله الـ 50 مليار دولار.

ضمن مساهمته الفاعلة في حملة «لنكن على دراية»

بنك الكويت الوطني يقدم نصائح ذهبية لطلاب «أسباير» في كيفية تفادي عمليات الاحتيال

• الوطني حريص على زيادة وعي عملائه بأساليب الاحتيال وطرق تجنبها

• اختيار كلمات مرور قوية وعدم توحيدها لجميع الحسابات يساعد على حمايتها



الوطني» إلى تشجيع الطلبة خلال فترة إجازتهم الصيفية على الانخراط في تجربة العمل المصرفي، كما أنه يأتي في إطار التزام البنك بمسؤوليته الاجتماعية وحرصه الدائم على دعم الشباب في مسيرتهم وتأهيلهم للقيام بدور فاعل في المستقبل.

المصرفية بين كل شرائح المجتمع، إذ دأب الوطني باعتباره مؤسسة مالية رائدة في الكويت والمنطقة على تنظيم مختلف الفعاليات التي تساهم في توعية المجتمع بكل القضايا التي تهم القطاع المصرفي. ويهدف برنامج «أسباير

على مستوى البنوك الكويتية لدعم حملة جهود بنك الكويت المركزي في حماية العملاء والاقتصاد. يذكر أن بنك الكويت الوطني داعم وشريك رئيسي لكل حملات بنك الكويت المركزي، والتي تهدف إلى رفع مستوى الوعي المالي، ونشر التوعية

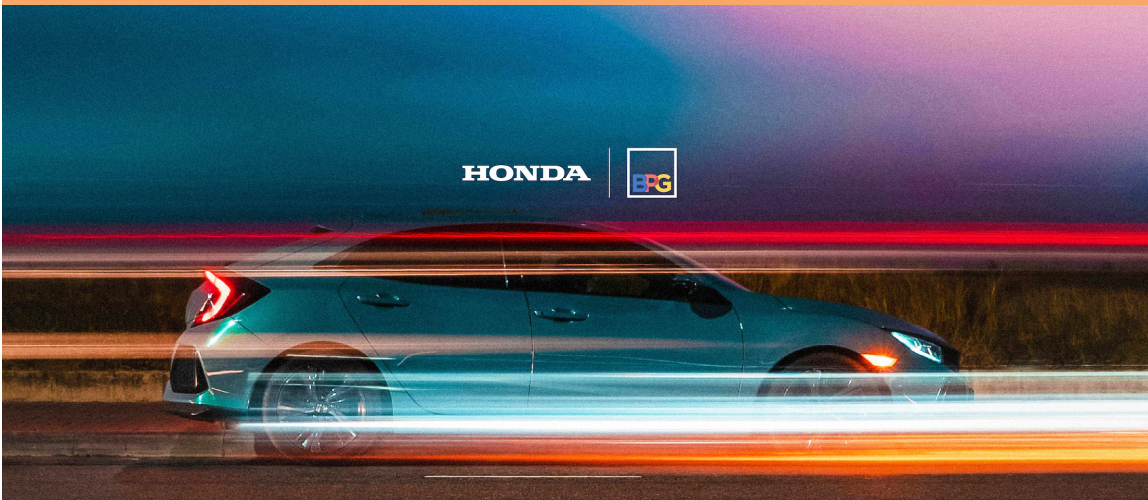
داعياً العملاء إلى الاتصال بالبنك على الفور في حال الاشتباه بأي نشاط احتيالي على حساباتهم لاتخاذ الإجراءات اللازمة لتأمينها. ويسخر الوطني كافة إمكانياته في التواصل مع العملاء ومنها قنواته الإلكترونية التي تحظى بمتابعة هي الأكبر

لرصد أي تعامل مشبوه أو غير مصرح به على الحساب. وحذر من التجاوب مع رسائل البريد الإلكتروني المشبوهة أو الرسائل النصية أو المكالمات الهاتفية التي تطلب معلوماتك الشخصية أو المصرفية، حيث عادة ما يرسل المحتالون رسائل التصيد الاحتيالي عبر البريد الإلكتروني من المواقع المشبوهة مستخدمين شعار المؤسسات المعروفة مثل البنوك أو الشركات الكبرى كشركات الاتصالات وغيرها، بحيث لا يستطيع المستخدم أن يميز بين البريد الإلكتروني الحقيقي والمشبوه. وشدد الوطني على أنه لن يطلب معلومات شخصية عن طريق البريد الإلكتروني أو الرسائل النصية أو المكالمات الهاتفية، محذراً من الرد على تلك الرسائل التي تمثل محاولات احتيال الهدف منها الحصول على بيانات العملاء المصرفية. ومن أبرز النصائح والإرشادات التي قدمها البنك لطلاب برنامج «أسباير الوطني» ضرورة اختيار كلمات الحسابات الشخصية المتعددة عبر الإنترنت، مثل استخدام كلمات مرور مختلفة وعدم

ضمن مبادراته الهادفة لتعزيز الثقافة المالية، وزيادة الوعي لدى مختلف شرائح المجتمع، يواصل بنك الكويت الوطني مساهمته الفاعلة في حملة التوعية المصرفية «لنكن على دراية» التي أطلقها بنك الكويت المركزي، بالتعاون مع اتحاد مصارف الكويت. وفي هذا الإطار، نظم البنك حلقة توعوية للمجموعة الثالثة من طلاب برنامج «أسباير الوطني» للتدريب الصيفي للعام 2024، قدمت عرضاً تفصيلياً عن حملة «لنكن على دراية»، والقنوات التي يستخدمها البنك لزيادة الوعي بعمليات الاحتيال وكيفية تفاديها، كما عرضت بعض الحالات العملية وقدمت النصائح والإرشادات التي يجب اتباعها لتجنب الوقوع ضحية لمثل هذه الحالات. ودعا البنك خلال الحلقة التوعوية لاستخدام المصادقة الثنائية (2FA) لأنها تعزز الأمان وتضيف طبقة أخرى من الحماية على الحسابات المصرفية والشخصية قبل تسجيل الدخول إليها، إضافة إلى ضرورة مراقبة حركة الحساب المصرفي وسجل المعاملات عليه بصورة مستمرة،

بيتس عبر الخليج BPG تفوز بعقد هوندا لإدارة تجربة المستهلك ووسائل التواصل الاجتماعي في الشرق الأوسط

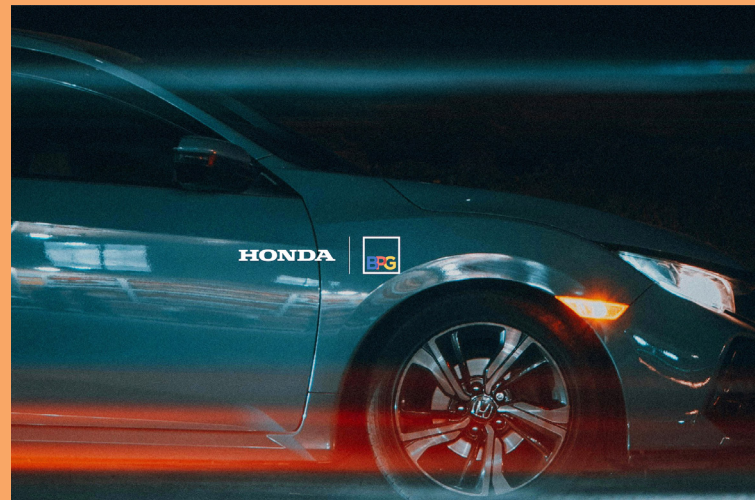
• عرض BPG المتكامل ونموذج التشغيل الذي يركز على تجربة العملاء عاملين أساسيين في تحقيق هذا الفوز الجديد في الأعمال



رئيس BPG الإمارات: «تمتلك BPG خبرات كبيرة في قطاع السيارات، نحن واثقون من قدرتنا على تقديم تجارب علامة تجارية مؤثرة لـ هوندا الشرق الأوسط وأفريقيا خلال فترة محورية في تحول علامتها التجارية. بالإضافة إلى ذلك، تتماشى حلول BPG التي تركز على تجربة العملاء بشكل أساسي بشكل مثالي مع الرؤية الاستراتيجية لـ هوندا لتعزيز التفاعل العميق مع العملاء. نتطلع إلى دعم أهداف هوندا الطموحة في توفير حلول للتنقل المستدام وتعزيز قيادتها في السوق».

والاستراتيجية الرقمية، مما يخلق تفاعلات مخصصة مع العملاء عبر القنوات الرقمية المختلفة. شعار هوندا العالمي «قوة الأحلام – كيف نحرك» يؤكد التزام الشركة بخلق حلول تنقل تمكن الناس. وضعت هوندا هدفاً لتحقيق الحياد الكربوني لجميع منتجاتها وأنشطتها المؤسسية بحلول عام 2050، مع هدف تحقيق مبيعات 100% من السيارات الكهربائية وخلايا الوقود عالمياً بحلول عام 2040. تعتبر هوندا قوة دافعة في مستقبل التنقل، ملتزمة بالتقدم والاستدامة. من جانبه، قال داريوس لابييل

النارية ومنتجات الطاقة وخطوط الأعمال البحرية. بالإضافة إلى ذلك، ستسلط الضوء على أنشطة هوندا في رياضات السيارات من جميع أنحاء العالم، مما يعرض التزامها بالأداء العالي والابتكار. بصفتها شريكاً مشاركاً لـ Sitecore، ستستفيد BPG من خبرتها لإدارة وتعزيز الأصول الرقمية وصيانة منصات هوندا الرقمية بكفاءة. ستقوم BPG بتعزيز تفاعل المستهلكين على نطاق واسع عبر المنصات الرقمية لهوندا، بالإضافة إلى إدارة الرؤى والتحليلات والبيانات وفهم العملاء



التجارية. سنستفيد من خبرتهم الواسعة في قطاع السيارات لتعزيز حضور علامتنا التجارية في جميع أنحاء المنطقة. نتطلع إلى تعزيز علاقتنا مع العملاء من خلال حملات اتصالات متعددة القنوات ذات صلة وتأثير وإبداع. تدعم BPG شركة هوندا موتور (الشرق الأوسط وأفريقيا) في توسيع حضورها الرقمي من خلال منصات التواصل الاجتماعي الجديدة @hondamena على فيسبوك وإنستغرام ويوتيوب ولينكدإن، والتي تخدم محفظة هوندا المتنوعة، بما في ذلك السيارات والدراجات

بعقود متكاملة جديدة وموسعة لوسائل التواصل الاجتماعي وتجربة العملاء (CX) والعلاقات العامة والإبداع والإعلام للعملاء في مختلف القطاعات. نحن حريصون على توظيف أفضل الكوادر المتمرسية التي تمزج بين الثقافة والإبداع والبيانات والتكنولوجيا، لتقديم قيمة مضافة لعملائنا. قال راهول كولشرشتا، مدير تطوير الأعمال والتسويق في هوندا الشرق الأوسط وأفريقيا: «إن العرض المقدم من BPG أثبت أنهم الشريك المناسب لنا في هذا الوقت المهم استراتيجياً في تحول علامتنا

أعلنت بيتس عبر الخليج BPG، لمجموعة «WPP» والحاصلة على العديد من الجوائز؛ فوزها بعقد شركة هوندا لإدارة تجربة المستهلك ووسائل التواصل الاجتماعي في الشرق الأوسط وأفريقيا عبر 13 سوقاً؛ بعد منافسة شديدة شاركت فيها العديد من الوكالات بإدارة تجربة العملاء ومحتوى وسائل التواصل الاجتماعي لشركة هوندا موتور (الشرق الأوسط وأفريقيا) ستقدم BPG أيضاً الدعم الاستراتيجي في الأصول الرقمية، وتطوير الإبداع والإعلام، مع انتقال الشركة الرائدة عالمياً في مجال التنقل إلى مجموعة جديدة ومثيرة من المنتجات التي ستساعدنا في تحقيق طموحاتها للوصول إلى صافي انبعاثات صفرية بحلول عام 2050. قال أفي بوجاني، الرئيس التنفيذي لـ BPG: «إن فريق BPG متحمس جداً للعمل مع شركة هوندا في الشرق الأوسط وأفريقيا خلال فترة مليئة بالنمو والتطور. تماماً مثل عميلنا الجديد هوندا، نحن نبني على عقود من التاريخ لننطلق في مرحلة جديدة من التحول. بعد نجاح عامي 2022 و2023، تواصل BPG مسارها التصاعدي بفوزها

«بيتك» يشارك في اللقاء التنويري لطلبة الدراسات العليا بجامعة عبد الله السالم

• الفارس: مستمرّون بدعم الطلبة والعملية التعليمية ضمن ريادتنا المجتمعية



شراكاته الاستراتيجية مع مختلف الجامعات والكليات، ودعمه المتواصل لمشاريع تخريج الطلبة. كما يحرص «بيتك» على المشاركة في الندوات والحلقات البحثية وورش العمل والمحاضرات التي تساهم في تطوير الأداء العلمي والمهني وتنمية الطلبة والعملية التعليمية.

وأعرب الفارس عن أهمية مواصلة الطلبة تحصيلهم العلمي وتحقيق طموحاتهم عبر الالتحاق ببرامج الدراسات العليا بما يساهم بتنمية تحصيلهم الأكاديمي والعلمي والذي ينعكس على أداائهم المهني بعد التخرج، متمنيا كل التوفيق والنجاح للطلبة المتبعثين في سعيهم العلمي ومستقبلهم المهني.

من القبايين في الجامعة وأعضاء هيئة التدريس. وقدم مجلس إدارة الجامعة درعاً تذكارية لمثل «بيتك» محمد الفارس معربين عن شكرهم للدعم الذي يقدمه «بيتك» لدعم جامعة عبد الله السالم وطلبتها وأنشطتها طوال العام الدراسي.

من جهته، أكد الفارس على أن «بيتك» يواصل مسيرته وريادته في المسؤولية المجتمعية، لا سيما على المستوى التعليمي، مبينا أن «بيتك» لا يدخر جهداً في دعم الطلبة والجامعات سواء الحكومية أو الأهلية.

وأشار إلى أن «بيتك» يعتبر رائداً وسبقاً في دعم الطلبة والشباب، ويمتلك سجلاً حافلاً من الإسهامات المجتمعية، بما في ذلك

شارك بيت التمويل الكويتي «بيتك» في الفعالية التي نظمتها جامعة عبد الله السالم لطلبة الدراسات العليا في الجامعة، وذلك انطلاقاً من اهتمام «بيتك» بالطلبة والتعليم، وضمن إطار ريادته في المسؤولية الاجتماعية.

ونظمت الجامعة لقاء تنويرياً بدعم من «بيتك» للدفعة الأولى من الطلبة المتبعثين من جامعة عبد الله السالم لاستكمال الدراسات العليا، حضره المدير التنفيذي للإعلام والعلاقات الحكومية في «بيتك» محمد الفارس، وأمين مجلس الإدارة التأسيسي للجامعة الدكتور عادل الحسينان، والدكتور علي المطيري عضو المجلس التأسيسي والقائم بأعمال نائب مدير الجامعة للشؤون الأكاديمية والتقييم، وعدد

«وربة» يدرج صكوك مستدامة بقيمة 500 مليون دولار في ناسداك دبي

• تغطية الاكتتاب بلغت 1.8 مليار دولار ما يعادل 3.6 أضعاف حجم الإصدار

• 134 مليار دولار قيمة الصكوك والسندات المدرجة في بورصة ناسداك دبي

والاجتماعية والتي من شأنها أن تقود التحول العالمي نحو اقتصاد مستدام، كما يعزز هذا الإصدار التزام البنك بأن يصبح أحد البنوك الرائدة بالكويت في مجال التمويل المستدام.

وقال حامد علي، الرئيس التنفيذي لسوق دبي المالي وناسداك دبي: "نحن حريصون على مواصلة دعمنا المستمر لمبادرات التمويل الأخضر والمستدام في المنطقة. وفي هذا الإطار، يسعدنا الترحيب بإدراج صكوك بنك وربة المستدامة في ناسداك دبي، بما يعكس التزامنا بتوفير منصة قوية للأدوات المالية والتي تدعم التنمية المالية المستدامة".

ومع هذا الإدراج الإضافي، يبلغ إجمالي القيمة المستحقة لصكوك بنك وربة 1.25 مليار دولار أمريكي من خلال ثلاث إدراجات في بورصة ناسداك دبي.



شاهين الغانم يقرع جرس الافتتاح لجلسة التداول في بورصة ناسداك دبي

الجهود التي يبذلها بنك وربة في مجال الاستدامة، حيث عكس التزامنا المستمر بتقديم حلول مالية مخصصة ترتبط بالحوكمة البيئية

كركيزة استراتيجية أساسية، إلى جانب تزويد المتعاملين بأفضل التجارب والحلول المصرفية المتميزة. ويساهم ذلك أيضاً في

الرئيس التنفيذي لبنك وربة، قائلاً: "يسعدنا أن نعلن عن هذا الإدراج الناجح لصكوكنا في ناسداك دبي. حيث تبني البنك الاستدامة

ناسداك دبي، بحضور حامد علي، الرئيس التنفيذي لسوق دبي المالي وناسداك دبي. وأشار شاهين حمد الغانم،

على المستويين الإقليمي والعالمي، حيث بلغت القيمة الإجمالية للصكوك والسندات المدرجة في البورصة إلى 134 مليار دولار، إلى جانب الإدراجات المتعلقة بالحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية، والتي بلغت قيمتها 30 مليار دولار، وتمثل قيمة الصكوك المستدامة منها 18 مليار دولار، بما في ذلك الإصدار الأخير من بنك وربة.

وحظي إدراج صكوك بنك وربة المستدامة بإقبال هائل من المستثمرين، حيث وصل حجم الاكتتاب إلى 1.8 مليار دولار أمريكي، أي ما يعادل 3.6 أضعاف حجم الإصدار، مما يؤكد على قوة الطلب المتزايدة على فرص الاستثمار المستدامة في المنطقة.

واحتفالاً بهذا الإدراج، قام الرئيس التنفيذي لبنك وربة شاهين حمد الغانم، بقرع جرس الافتتاح لجلسة التداول في بورصة

رحبت ناسداك دبي بإدراج صكوك مستدامة قيمتها 500 مليون دولار أصدرها بنك وربة، أحد البنوك الإسلامية الرائدة في الكويت، والذي يعد كرابع إدراج ضمن إطار برنامج إصدار شهادات الائتمان البالغة قيمته مليار دولار.

ويحظى هذا الإدراج بأهمية خاصة، باعتباره أول إصدار على الإطلاق لصكوك مستدامة في الكويت؛ وفقاً لإطار التمويل المستدام لبنك وربة. حيث تمّ تحديد استحقاق شهادات الاستدامة لمدة 5 سنوات لدعم المشاريع والمبادرات الصديقة للبيئة، تماشياً مع أهداف الاستدامة العالمية.

وتواصل ناسداك دبي استقطاب إدراجات الصكوك والسندات بالإضافة إلى الإصدارات المتعلقة بمعايير الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية (ESG)

منصة 51 الرقمية تستقطب ملايين المشاهدين حول العالم خلال 90 يوم من انطلاقتها

Ooredoo الكويت: نجاح شراكة القطاعين الحكومي والخاص في تطوير الخدمات الرقمية

التكنولوجيا - من البث المباشر للقنوات التلفزيونية والمحطات الإذاعية إلى خدمات المشاهدة عند الطلب من أي مكان، مع الحفاظ على المستوى المتميز من تنوع المحتوى والتصنيفات.

وتأتي منصة 51، التي تم اختيار اسمها لرمزية السنة التي انطلقت فيها الإذاعة الكويتية، ضمن مبادرة رائدة تمثل علامة فارقة في الوسط الإعلامي الخليجي، باعتبارها المنصة الأولى من نوعها والمخصصة لعرض الأعمال الكويتية بتاريخها الثري والزاخر بالكنوز الفنية الكويتية، والخليجية القديمة، وصولاً إلى أحدث الأعمال المعاصرة، في تجربة مشاهدة ممتعة وحصرية تقدم كل ما هو جديد.

وجعل التكنولوجيا المتقدمة متاحة للجميع. وأشارت Ooredoo الكويت إلى أن استثمار الشركة في البنية التحتية الرقمية لخدماتها، وتحديثها المتواصل بما يواكب أحدث التقنيات في مجال الاتصالات والإنترنت، أسهم في إطلاق وتشغيل المنصة بسلاسة وبقدرة فائقة على بث النقل المباشر لملايين المشاهدين دون تذبذب أو انقطاع، لا سيما مع توفير أقصى درجات الحماية لأنظمة بمراحل متقدمة للأمن السيبراني.

وتسعى Ooredoo الكويت من خلال منصة 51 الرقمية إلى دعم خطط التنمية الوطنية لتحقيق «رؤية الكويت 2035» في تطوير البنية التحتية التقنية للإعلام الكويتي ونقله إلى العالم الرقمي بأحدث وسائل



تشكيل مستقبل الحلول الرقمية عبر تطوير منصة 51، بواسطة ذراعها التكنولوجية شركة FASTtelco، وهي من صميم استراتيجية Ooredoo لتسريع التحول الرقمي

البرامج التلفزيونية الجديدة التي أعلنت عنها وزارة الإعلام، مما يعكس نجاح استراتيجية الوزارة من حيث انتقاء المحتوى الهادف وتنويعه ليستقطب هذا العدد من المشاهدين من الجمهور الكويتي والخليجي والعربي، كما يبرز نجاح شركة فاست للاتصالات (FASTtelco) المملوكة لشركة Ooredoo الكويت في تشغيل المنصة وإدارة تقنياتها التكنولوجية وقدرتها على تلبية الطلب العالي من المشاهدات.

وأكدت الشركة أن الوصول لهذا العدد من المشاهدين 186 دولة هو أكثر من مجرد إنجاز يحقق أرقاماً قياسية، إنما هو دليل على الدور المحوري لـ Ooredoo الكويت في

حققت منصة 51 للترفيه الرقمي نجاحاً باهراً في بداية انطلاقتها كبث تجريبي منذ 90 يوماً، حيث أعلنت شركة Ooredoo الكويت أن منصة 51 الرقمية، المشروع المشترك بين القطاع الحكومي، ممثلاً بوزارة الإعلام الكويتية، وبين القطاع الخاص، ممثلاً بشركة فاست للاتصالات (FASTtelco) المملوكة لـ Ooredoo الكويت، استقطبت ملايين المشاهدين من أكثر من 18 دولة متابعة محتوى تلفزيوني وإذاعة دولة الكويت.

وذكرت الشركة في بيان صحفي أن مشاهدات المنصة تجاوزت الـ 6 ملايين مع بث بطولة النخبة لكرة القدم 2024 المقامة في الولايات المتحدة، وبداية دورة

«أرامكو» توقع مذكرة تفاهم لتمويل أبحاث جامعة «كاوست» بقيمة 100 مليون دولار



وقعت شركة أرامكو السعودية، إحدى الشركات المتكاملة والرائدة عالميا في مجال الطاقة والكيمائيات، مذكرة تفاهم مع جامعة الملك عبد الله للعلوم والتقنية (كاوست) لدعم الأبحاث التي تستهدف تحقيق فوائد بيئية وتجارية.

وتخطط أرامكو السعودية لرصد تمويل بقيمة 100 مليون دولار أمريكي خلال العشر سنوات القادمة لمشاريع البحث والتطوير مع جامعة الملك عبد الله للعلوم والتقنية، وسيخصص التمويل لمجموعة واسعة من المبادرات الواعدة، بدءا من الأبحاث الأساسية إلى التقنيات التطبيقية، حيث تسعى (كاوست) إلى حث جهود العمل في مجالات الابتكار والتقنيات.

قال رئيس أرامكو السعودية وكبير إدارييها التنفيذيين، المهندس أمين الناصر: «هذا التعاون من شأنه تعميق علاقة أرامكو السعودية مع جامعة الملك عبد الله للعلوم والتقنية بصورة أكبر، حيث نتطلع إلى استكشاف آفاق وإمكاناتٍ جديدة مع التركيز القوي على البحث

والمحلول الرقمية، مع التركيز على تطوير نتائج قابلة للتطبيق تجاريا. كما تشمل الشراكة الموضوعات المحددة في مجالات تحويل الطاقة؛ تحويل السوائل إلى مواد كيميائية وأبحاث

والعلوم والتقنية في تسريع الأبحاث المؤثرة التي تقود التقدم التقني، وتعالج تحديات العالم الحقيقي. وسيؤدي تعاوننا مع أرامكو السعودية إلى الاستفادة من خبراتنا المشتركة لتطوير

وتطوير التقنية، بما يعكس إيماننا الراسخ بأهمية الابتكار عبر الصناعات والتطبيقات». من جانبه قال رئيس كاوست، البروفيسور توني تشان: «نجسد الشراكة تفاني جامعة الملك عبد

المصافي المستقبلية، إضافة إلى وقود الطيران منخفض الكربون. تتضمن أبحاث الاستدامة الهيدروجين، واحتجاز الكربون وتخزينه، ومصادر الطاقة

المصافي المستقبلية، إضافة إلى وقود الطيران منخفض الكربون. تتضمن أبحاث الاستدامة الهيدروجين، واحتجاز الكربون وتخزينه، ومصادر الطاقة

النفط يحافظ على مكاسبه بدعم التوترات الجيوسياسية والبيانات الاقتصادية

لم يطرأ تغيير يذكر على أسعار النفط في التعاملات الآسيوية المبكرة أمس الاثنين، وحافظت على معظم المكاسب التي حققتها الأسبوع الماضي والتي تجاوزت 3% نتيجة توترات جيوسياسية وبيانات اقتصادية جيدة.

انخفضت العقود الآجلة لخام برنت سبعة سنتات أو 0.09% إلى 79.59 دولار للبرميل بحلول الساعة 0021 بتوقيت جرينتش، كما زادت العقود الآجلة لخام غرب تكساس الوسيط الأمريكي سنتين أو 0.03% إلى 76.86 دولار للبرميل.

قال محللون في بنك إيه.إن.زد في مذكرة: «يظل المتعاملون قلقين من تصاعد التوتر في الشرق الأوسط».

أنهى خام برنت الأسبوع الماضي مرتفعا أكثر من 3.5% على مدار الأسبوع، في حين ارتفع خام غرب تكساس الوسيط الأمريكي أكثر من 4% بفضل البيانات الاقتصادية الجيدة وزيادة الآمال في خفض أسعار الفائدة في الولايات المتحدة.

أشار ثلاثة من صناع السياسات في مجلس الاحتياطي الفيدرالي (البنك المركزي الأمريكي) الأسبوع الماضي إلى أنهم أصبحوا أكثر ثقة في أن التضخم يتراجع بدرجة تسمح بخفض أسعار الفائدة بحلول الشهر المقبل.

ارتفع مؤشر أسعار المستهلكين في الصين على نحو أسرع من المتوقع في يوليو، وانخفضت طلبات الحصول على إعانة البطالة الأسبوعية في الولايات المتحدة أكثر من المتوقع الأسبوع الماضي.

«EventTech».. مبادرة سعودية لتعزيز الابتكار الرقمي في قطاع الفعاليات



أطلق المركز الوطني للفعاليات بالتعاون مع مركز ريادة الأعمال الرقمية والهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة (منشآت) مبادرة وطنية مشتركة لتعزيز الابتكار الرقمي في المركز الوطني للفعاليات تحت مسمى (EventTech)، لدعم المنظومة الريادية لقطاع الفعاليات والوصول إلى فرص وحلول رقمية مبتكرة تسهم في تحقيق المستهدفات الإستراتيجية للمركز وتبلي طموحاته.

وتهدف المبادرة إلى تعزيز ثقافة الابتكار الرقمي بالمركز الوطني للفعاليات من خلال عمل وطني مميز، وتحقيق التكامل المنشود بين الجهات الحكومية، وذلك تماشيا مع رؤية 2030، كما أنها ستسهم في تمكين وتسريع التحول الحكومي الرقمي في قطاع الفعاليات بكفاءة وفعالية.

وتؤدي هذه المبادرة إلى فتح قناة جديدة ومباشرة مع المجتمع الخارجي للتوعية بقطاع الفعاليات، وإشراك المجتمع بشكل عام والمهتمين بشكل خاص في الوصول إلى حلول رقمية واعدة تسهم في معالجة تحديات قطاع الفعاليات، وتعمل أيضا على خلق تجربة فريدة من نوعها من خلال التعاون مع الجهات الحكومية، وتسخير خبراتها الرائدة في مجال الابتكار.

وفي إطار تحقيق هذه المبادرة، قام

المركز الوطني للفعاليات بعقد ورش عمل وجلسات عصف ذهني لحصر الفرص والتحديات، استهدف فيها قطاع الفعاليات بالمركز، كما قام بإعداد برنامج سلسلة خبراء تقنية الفعاليات كأول مخرجات لهذه المبادرة، وذلك بالشراكة مع مركز ريادة الأعمال الرقمية (CODE) الذي يقدم الدعم

الكامل لتنفيذ هذا النوع من البرامج. ويتضمن برنامج سلسلة خبراء تقنية الفعاليات، 3 جلسات حوارية؛ تتمحور الجلسة الأولى حول مستقبل التقنية في قطاع الفعاليات، بينما تدور الثانية حول فرص وتحديات تقنية الفعاليات، فيما تناول الجلسة الثالثة استعراض فرص الاستثمار

في قطاع الفعاليات، كما سيتضمن البرنامج عروض ترويجية لعدد من الشركات الرائدة والناجحة في مجال تقنية الفعاليات، يذكر أنه سيتم فتح باب التسجيل للمهتمين من رواد الأعمال والمستثمرين والأفراد المهتمين للتسجيل على البرنامج خلال الأسبوع الحالي.

المركزي العُماني يصدر أذون خزانة بقيمة تفوق المليار دولار لـ 3 أجال مختلفة

البنك المركزي العُماني بالنيابة عن حكومة السلطنة لتوفير منافذ استثمارية للبنوك التجارية المرخصة. وهي كذلك إحدى أدوات الدين الحكومية قصيرة الأجل، وتتراوح آجالها من 3 أشهر إلى عام، وتتميز بسهولة التصرف فيها دون أن تعرض حاملها لخسائر، وتباع بسعر خصم.

فيما كان الإصدار الثالث بقيمة 4 ملايين ريال، ولأجل 182 يوماً، بدءاً من الأربعاء المقبل وحتى 12 فبراير القادم. وبلغ متوسط السعر المقبول للإصدار الثاني من الأذون 97.485 ريال لكل 100 ريال، وكان هو أقل سعر مقبول لكل 100 ريال، وبلغ متوسط سعر الخصم 5.04382%،

المطروح لأجل 364 يوماً، بدءاً من الأربعاء القادم حتى 13 أغسطس من العام القادم 2025. وبلغ متوسط السعر المقبول للإصدار الثاني من الأذون 95.295 ريال لكل 100 ريال، وكان هو أقل سعر مقبول لكل 100 ريال، وبلغ متوسط سعر الخصم 4.71793%، ومتوسط العائد 4.95086%.

القادم، وحتى 13 نوفمبر القادم. وبحسب المركزي، بلغ متوسط السعر المقبول 98.763 ريال لكل 100 ريال، وكان أقل سعر مقبول هو 98.75 ريال لكل 100 ريال، وبلغ متوسط سعر الخصم 4.96136%، ومتوسط العائد 5.0235%.

وكان الإصدار الثاني بقيمة 370 مليون ريال، تمثل إجمالي الإصدار

أصدر البنك المركزي العُماني أذون خزانة حكومية لـ 3 آجال مختلفة بقيمة إجمالية 404.63 مليون ريال (1.048 مليار دولار).

وأوضح المركزي، في بيان على موقعه الرسمي، أن الإصدار الأول بقيمة 30.63 مليون ريال من إجمالي إصدار بقيمة 40 مليون ريال لأجل 91 يوماً، بدءاً من يوم الأربعاء

أصدر البنك المركزي العُماني أذون خزانة حكومية لـ 3 آجال مختلفة بقيمة إجمالية 404.63 مليون ريال (1.048 مليار دولار).

وأوضح المركزي، في بيان على موقعه الرسمي، أن الإصدار الأول بقيمة 30.63 مليون ريال من إجمالي إصدار بقيمة 40 مليون ريال لأجل 91 يوماً، بدءاً من يوم الأربعاء

الاقتصادية

جريدة النخبة
ورواد المال والأعمال



نستقبل الاخبار على البريد التالي: news@aleqtisadyah.com

الموقع الالكتروني: www.aleqtisadyah.com

50300624 

 @aleqtisadyahkw

 @aleqtisadyahkw

تابعونا:

الهند تقترب من تحدي الصين على صدارة أسهم الأسواق الناشئة



الهند على بعد 2.34 نقطة مئوية فقط من الصين في مؤشر «إم إس سي آي» لمنطقة آسيا والمحيط الهادئ، وهو مؤشر إقليمي، إذ يعد هذا النمط متكرر عبر معظم مؤشرات المزودين الرئيسيين.

عن ذلك، قال برايان فريتاس، المحلل لدى «سمارت كارما»، إنه «من المفترض أن يستمر تقلص الفجوة في الأوزان حتى نهاية العام وسط ارتفاع سوق الأسهم وزيادة الحصة المتاحة للتداول للشركات وظهور إدراجات كبيرة جديدة في الهند».

تاويان تنافس على الصدارة أيضا

في الوقت نفسه، تتنافس تاويان بشراسة مع الهند لتصبح الخيار الأول في محافظ أسهم الأسواق الناشئة بدلا من الصين. وابتداء من نهاية يوليو، كانت تاويان تمثل 18.39 % من مؤشر «إم إس سي آي» للأسواق الناشئة.

أسهم الهند تواصل النمو

وبينما استفادت الهند من طفرة البنية التحتية التي قادتها مشاريع التحديث التي أطلقها رئيس الوزراء ناريندرا مودي، فقد كان صعود تاويان مدعوماً بالاهتمام العالمي بشركات تصنيع رقائق الذكاء الاصطناعي، خاصة أنها موطن لأكبر صانع للرقائق في العالم «تايوان سيميكوندكتور مانوفاكشورينغ».

بينما تشهد الأسواق العالمية اضطرابات تؤثر في صفقات التداول الراهنة.

الهند تتحول لوجهة مفضلة للمستثمرين

الهند، التي لطالما عُرفت بكونها «الصين التالية»، برزت كوجهة مفضلة بين المستثمرين بفضل نموها الاقتصادي القوي، والطبقة المتوسطة المتنامية، وقطاع التصنيع المزدهر. في المقابل، تواجه الصين تحديات اقتصادية طويلة الأمد وعلاقات متوترة بشكل متزايد مع الغرب. وأوضح هيرين داساني، الرئيس المشارك لأسهم الأسواق الناشئة ومدير المحفظة الرئيس لاستراتيجيات الأسهم الهندية لدى «غولدمان ساكس»، أن «كثير من المستثمرين العالميين الذين لم ينظروا إلى الهند كخيار استثماري مستقل في الماضي، سينظرون لها الآن بشكل أكثر إيجابية».

تراجعت مكانة الصين بين الأسواق الناشئة في الأعوام القليلة الماضية، بينما توسعت مكانة الهند بثبات. وفي ذروتها خلال 2020، شكلت الصين 40 % من مؤشر «إم إس سي آي» للأسواق الناشئة، لكن هذه النسبة انخفضت بسبب الإجراءات التنظيمية الصارمة التي اتخذتها بكين وجهودها لتقليص ديون قطاع العقارات. ابتداء من نهاية يوليو، كانت

تستعد الهند لتقليص الفجوة مع الصين في مؤشر «إم إس سي آي» للدول النامية، حيث يتوقع محللون من شركات مثل «سمارت كارما» و«أي أي إف إل سيكيوريتيز» زيادة وزن الهند في المؤشر بمقدار نقطة مئوية واحدة على الأقل بعد المراجعة المقبلة للمؤشر. وهذا من شأنه أن يجعل الدولة على قدم المساواة تقريبا مع الصين، التي تشكل حاليا 22.33 % من المؤشر، ومن ورائها الهند بنسبة 19.99 %.

من شأن زيادة وزن الهند في المؤشر أن يجعلها ركيزة جديدة لأسهم الأسواق الناشئة، ما قد يزيد على الأرجح من التدفقات الواردة إلى الدولة. كما يشير مديرو الصناديق إلى أن ارتفاع ثقل الهند قد يجعل مؤشر الأسواق الناشئة أكثر جاذبية للمستثمرين العالميين القلقين بسبب هيمنة الصين على المؤشر. تعليقا على الأمر، قال فيفيك داوان، مدير محفظة لدى شركة «كاندريام بلجيان إن في»، إن «زيادة وزن الهند قد تجعل المؤشر أكثر توازنا، حيث تغطي الأسواق ذات النمو المستدام مثل الهند بمخصصات أعلى مقارنة بالأسواق الأكثر دورية مثل الصين وكوريا».

مع ذلك، ربما يكون هناك جانب سلبي لهذا التحول، حيث قد يضطر متابعو المؤشر إلى تخصيص أموالهم للأسهم الهندية باهظة السعر،

وقالت سيما شاه، كبيرة الاستراتيجيين العالميين لدى «برينسيبال أسيت مانجمنت»: «ننظر إلى الهند باعتبارها عامل تنوع أمام بعض نقاط الضعف في الصين. ويبدو أن كثير من الإمكانات التي تحدث عنها الناس لأعوام عديدة أصبحت الآن في طريقها للتحقق بالبلاد».

ولاية مودي الثالثة لمنصبه على التوالي. ومن المقرر أن يسجل المؤشر القياسي مكاسب سنوية للعام التاسع على التوالي. تسلط هذه الاتجاهات المتباينة الضوء على تفضيل المستثمرين للهند حتى مع بقاء الأسهم الصينية رخيصة جداً، كما أنها تؤكد على عجز بكين عن وقف الاتجاه الهبوطي في أسواقها.

والكمي لدى «نوفاما ويلث مانجمنت». وربما يشهد «إتش دي إف سي بنك»، أكبر بنك في الهند من حيث القيمة السوقية، أيضاً زيادة تدريجية في وزنه على المؤشر. وبينما كانت الأسهم الصينية تعاني، ارتفع مؤشر «إن إس إي نيفتي 50» الهندي بنسبة 12 % هذا العام، في أعقاب

اشترك مجاناً ليصلك العدد

50300624

أرسل كلمة "اشترك" عبر الواتس اب

نتائج الشركات السعودية المدرجة بالربع الثاني والنصف الأول 2024

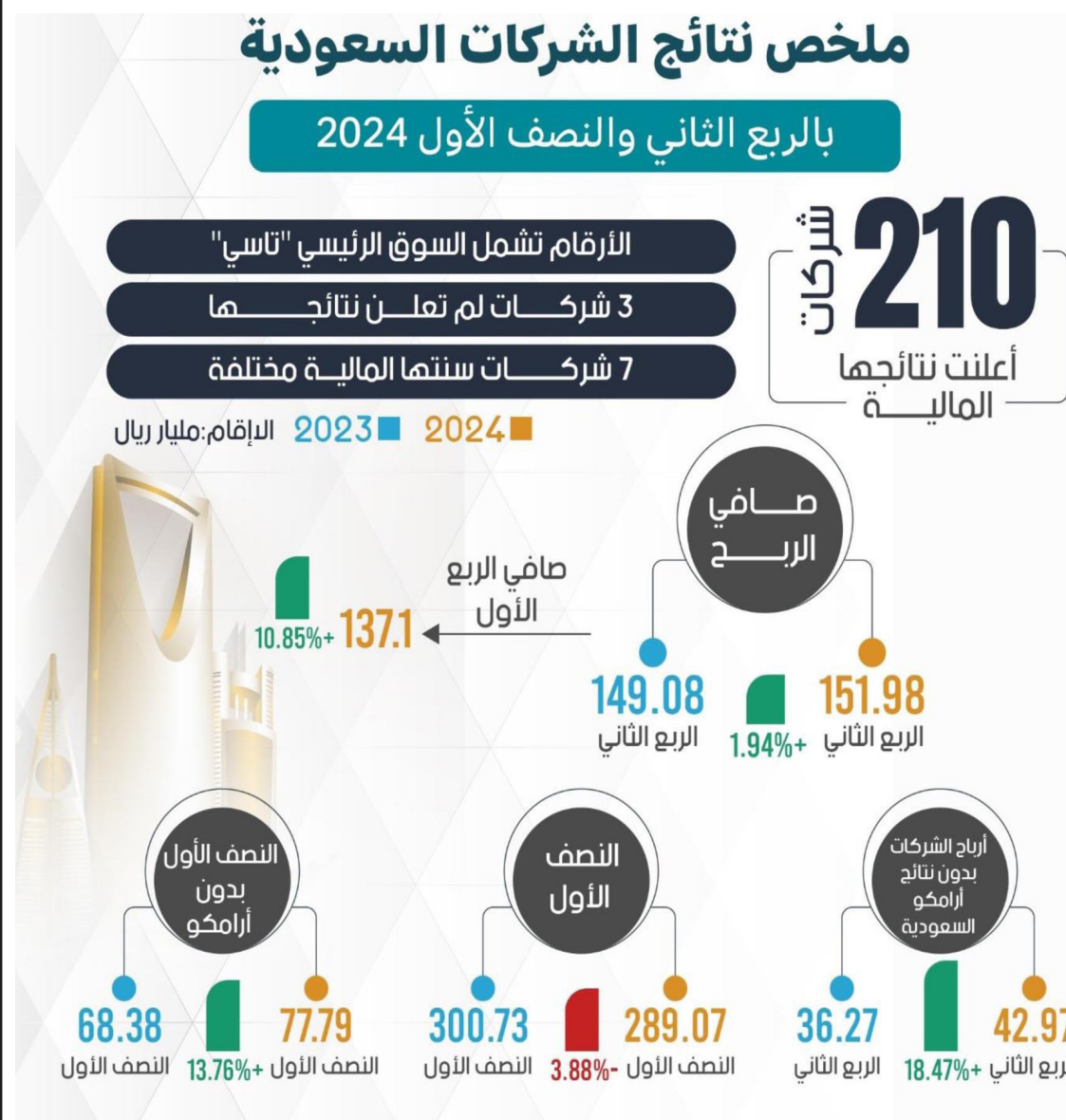
«أديس» السعودية توقع عقد تشغيل 6 منصات حفر بحرية في الكويت بـ 2.42 مليار ريال

أعلنت شركة أديس القابضة عن إتمام التعاقد لتشغيل 6 منصات حفر برية في الكويت مع شركة نفط الكويت (KOC)، بـ 2.42 مليار ريال تقريبا. ووفقا لبيان الشركة على «تداول» اليوم، يتضمن العقد الجديد اتفاقات جديدة لتشغيل أربعة من منصات الشركة العاملة حاليا في الكويت إلى جانب اتفاقات لتشغيل منصتين جديديتين. تتوقع الشركة أن تبدأ أعمال عقود المنصات خلال الربعين الثاني والثالث من عام 2025، وتمتد لمدة مؤكدة تبلغ 5 سنوات مع إمكانية التمديد الاختياري لعام واحد. وعلى صعيد تداولات اليوم، ارتفع سهم شركة أديس القابضة السعودية بنسبة 1.80 % أو بمقدار 0.36 ريال للسهم، ليتم تداوله قرب مستويات 20.38 ريال للسهم خلال تعاملات البورصة السعودية.

«أوبك» تخفض توقعات نمو الطلب العالمي على النفط في 2024

معدلاتها قبل جائحة كوفيد 19 عند مستويات 1.4 مليون برميل يوميا. وخفضت «أوبك»، وبشكل طفيف أيضا من توقعاتها لنمو الطلب على النفط العام المقبل، بواقع 65 ألف برميل يوميا، إلى 1.8 مليون برميل يوميا. وحافظت المنظمة على توقعاتها حيال نمو الإمدادات من خارج المنظمة عند 1.2 مليون برميل يوميا هذا العام، و1.1 مليون برميل يوميا العام المقبل بدعم من إنتاج الولايات المتحدة وكندا والبرازيل.

كشف التقرير الشهري لمنظمة أوبك عن شهر يوليو إبقاء المنظمة لتوقعاتها حيال نمو الاقتصاد العالمي عند 2.9 % للعامين الجاري والقادم، من دون تغيير عن آخر تقديرات للمنظمة. وبخصوص نمو الطلب العالمي على النفط؛ خفضت «أوبك» من توقعاتها لهذا العام، بشكل طفيف، وبواقع 135 ألف برميل يوميا، إلى 2.1 مليون برميل يوميا. وفقا للتقرير «أوبك» فإن التوقعات لنمو الطلب على النفط تقف فوق



واصلت الشركات السعودية المدرجة بالسوق الرئيسية لتداول السعودية تحقيق نمو بصافي أرباحها المجمعة بالربع الثاني من عام 2024م، على أساس سنوي وربعي؛ لتحقيق أعلى أرباح في آخر 3 فصول. واقتنصت شركة «أرامكو السعودية» ما نسبته 71.7% من الأرباح المجمعة للشركات المدرجة بسوق الأسهم السعودية في الربع الثاني من عام 2024، حيث بلغت أرباحها الصافية 109.01 مليار ريال. وحققت الشركات المدرجة بالسوق، باستثناء نتائج شركة أرامكو، نمواً بصافي أرباحها المجمعة بنسبة 18.5% خلال الربع الثاني من عام 2024م على أساس سنوي. وعلى مستوى نتائج النصف الأول من عام 2024، انخفضت الأرباح المجمعة للشركات المدرجة بالسوق بنسبة 3.88% على أساس سنوي، ولكن الأرباح ارتفعت بنسبة 13.76% عند استثناء نتائج «أرامكو». ويرصد الإنفوجرافيك التالي، ملخص نتائج الشركات السعودية المدرجة بالسوق الرئيسي ضمن مؤشر «تاسي» خلال الربع الثاني من عام 2024م والنصف الأول من العام ذاته، ويوضح الأرباح المجمعة للسوق بالكامل وفي الوقت نفسه عند استثناء أرباح شركة أرامكو ومعدل التغير السنوي:



BAUME

شامبو لازالة حبوب فروة الرأس والصدفيه والحكه

السعر شامل التوصيل

مرخص من وزارة الصحة

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

يَا أَيُّهَا النَّفْسُ الطَّيِّبَةُ اجْعِدِي بِمَا كَسَبْتِ فِي عِبَادَةِ رَبِّكِ وَأَجْعِلِي

صَلَاةَ اللَّهِ الْعَظِيمِ

تتقم جريدة

الاقتصادية

وجميع العاملين فيها

بخالص العزاء وصادق المواساة إلى

حضرة صاحب السمو أمير البلاد

الشيخ/ مشعل الأحمد الجابر الصباح

حفظه الله ورعاه

وولي عهده الأمين سمو

الشيخ/ صباح خالد الحمد الصباح

حفظه الله

وآل الصباح الكرام

لوفاة المغفور له بإذن الله تعالى

سمو الشيخ/ سالم العلي السالم المبارك الصباح

سائلين الله العلي القدير أن يتغمد الفقيد

بواسع رحمته ويسكنه فسيح جناته

ويلهم أهلهم وذويه الصبر والسلوان

إِنَّا لِلَّهِ وَإِنَّا إِلَيْهِ رَاجِعُونَ