

حكم برفض إلزام أعضاء مجلس الإدارة بسداد ديون الشركة

140 دينار رصيد الشركة في المقاصة وإغلاق التفليسة لعدم كفاية الأموال

دعوى من بنك بوبيان ضد كاييتال العربية للتمويل والاستثمار

من تاريخ صدور الحكم بشهر إفلاس الشركة، وإلا سقط الحق في إقامتها.
7. يُعفى من المسؤولية عن الأفعال المنصوص عليها في هذه المادة كل شخص أثبت تحفظه كتابياً عليها. وجدير ذكره أن الشركة لا تملك سوى 140 دينار أرباح نقدية لدى الشركة الكويتية للمقاصة، بما مؤاده عدم كفاية أموال التفليسة لتغطية مصاريفها أو الوفاء بديون الدائنين ولو جزئياً، وبما لا يتبقى معه إلا إقفال التفليسة، لما أوردته التقرير النهائي من عدم وجود أي أموال أو مطالبات قائمة يمكن التعويل عليها في تمويل إجراءات التفليسة أو تحقيق مصلحة عملية للدائنين من استمرارها. وكانت المادة 196 من قانون الإفلاس تجيز إقفال التفليسة لعدم كفاية الأموال متى تبين عدم وجود مال كاف لتغطية مصاريف التفليسة وسداد ديون الدائنين، ويترتب على ذلك أن يعود لكل دائن الحق في اتخاذ الإجراءات الفردية قبل المدين.
وعليه تقرر إقفال التفليسة لعدم كفاية الأموال، وعودة حق كل دائن في اتخاذ إجراءاته الفردية قبل المدين، متى كان دينه محققاً ومقبولاً نهائياً في التفليسة.

1. استعمال أساليب تجارية غير مدروسة المخاطر، كالتصرف بالسلع بأسعار أدنى من قيمتها السوقية بغية الحصول على الأموال بقصد تجنب إجراءات الإفلاس أو تأخير بدئها.
2. الدخول في معاملات مع طرف ثالث للتصرف بالأموال بدون مقابل أو لقاء بدل غير كاف ودون منفعة مؤكدة أو متناسبة مع أموال الشركة.
3. الوفاء بديون أي من الدائنين بقصد إلحاق الضرر بغيرهم من الدائنين.
4. إذا تبين بعد إفلاس الشركة أن موجوداتها لا تكفي لوفاء 20% على الأقل من ديونها، متى ثبت أنهم قسروا في إدارة الشركة على النحو الذي أدى لتدهور وضعها المالي.
5. ولا تصدر المحكمة حكمها المنصوص عليه في هذه المادة إذا أثبت الشخص المنسوب إليه الأفعال المبينة بهذه المادة أنه قد اتخذ كافة الإجراءات الاحتياطية التي يمكن للشخص المعتاد اتخاذها لتقليص الخسائر المحتملة على أموال الشركة ودائنيها.
6. يجب إقامة الدعوى المبينة بالمادة 262 خلال عامين

صدر حكم مهم قضى برفض طلب إلزام أعضاء مجلس الإدارة بسداد ديون الشركة، في الدعوى المرفوعة من بنك بوبيان ضد شركة كاييتال العربية للتمويل والاستثمار، وذلك لعدم توافر شروط المادة 262 من قانون الإفلاس. قانونياً عدم مطالبة أعضاء مجلس الإدارة أو إعفائهم من سداد ديون الشركة ليس مطلقاً، بل هناك ضوابط وقيود تنظم تلك المطالبة، ما يعني أن مجالس الإدارات مسؤولة مسؤولية كبيرة وجسيمة وليست محصنة من المطالبات، فهناك حالات تستوجب إلزامهم بسداد الديون وفق المادة 262 من قانون الإفلاس، والتي تنص على الآتي:
إذا حكم بشهر إفلاس الشركة فلمحكمة الإفلاس، بناءً على طلب قاضي الإفلاس أو الأمين العام أو لجنة الإفلاس أو أحد الدائنين، أن تلتزم أعضاء مجلس الإدارة والمديرين، أو القائمين على التصفية في إجراءات التصفية التي تمت خارج إطار هذا القانون، بسداد مبلغ يتناسب مع ما هو منسوب للشخص المعني من خطأ، ويستخدم المبلغ لتغطية ديون الشركة، وذلك إذا ثبت قيام أي منهم بارتكاب أي من الأفعال التالية خلال العامين السابقين عن توقف الشركة عن الدفع:

«بوبيان بتروكيماويات» المحفظة الاستثمارية بلغت 486 مليون دينار تراجع صافي الدخل 11.29% بقيمة 3.4 مليون



وأوضحت بوبيان أن صافي الدخل الذي تحقق جاء بالرغم من التوزيعات النقدية من جانب شركة «إيكويت»، والتي جاءت أقل بمقدار 8.7 مليون دينار عن العام الماضي، فضلاً عن الضغوط الجيوسياسية على الأصول البتروكيماوية.
وحققت شركة أياس للتعليم الأكاديمي والتقني أعلى صافي دخل بقيمة 4.4 مليون دينار بنمو 39%.

كشفت شركة بوبيان للبتروكيماويات أن حجم المحفظة الاستثمارية لدى الشركة بلغ 486 مليون دينار كويتي.
وبانتهاء السنة المالية للشركة آخر إبريل الماضي، يكون بلغ صافي دخل الشركة 26.7 مليون دينار مقارنة مع 30.1 مليون دينار بتراجع نسبته 11.29%، ما قيمته 3.4 مليون دينار كويتي تقريباً.

تقرير الخطة الاستراتيجية لأسواق العمال عن الربع الرابع 2025-2026

ملخص أداء الخطة الاستراتيجية

نسبة الإنجاز الكلي

82%

بلغت نسبة إنجاز الخطة الاستراتيجية بالكامل 82.4% مقارنة بنسبة 79.5% في التقرير السابق وذلك باحتساب معدل نسب إنجاز جميع المبادرات الفرعية من ضمنها وذلك بعد مرور 75% من دورة الخطة الاستراتيجية التي تبلغ مدتها أربع سنوات مالية تنتهي في 2027/03/31.

مقدار الانحراف النسبي عن المخطط الكلي

5%

بلغت نسبة الانحراف بين نسبة الإنجاز الفعلي ونسبة الإنجاز المخطط لها حتى نهاية الربع محل التقرير 5.3%.

مقارنة أداء الربع الحالي بالسابق

-1%

تراجع الأداء عن الربع الثالث 2025/2026 حيث ازدادت نسبة الانحراف بين نسبة الإنجاز الفعلي ونسبة الإنجاز المخطط لها حتى نهاية الربع الثالث 2026/2025 والتي بلغت 3.8% آنذاك، فسجلت في هذا التقرير زيادة تعادل 1.5%.

تقارير إبريل 2026

تقرير بيتك كابيتال عن الأسهم المرهونة:

صكوك الأعلى
رهننا بكمية
289.7 مليون
سهما

KFH CAPITAL

تقرير الرهن مضمّن كميات الأوراق المالية وحقوق التصويت كما في 30/04/2026

م	رقم الشركة	رمز الشركة	رقم المقاصة	الأوراق المالية المرهونة	كمية	حقوق التصويت المعلن / المالكين المرتفعين	ملاحظات
1	101	وطني	1	بنك الكويت الوطني	7,823,205	العميل	بنك الكويت الوطني
2	102	مطرب ب	2	بنك الخليج ب.م.ك.ع	189,605,190	بيت التمويل الكويتي	بنك الخليج ب.م.ك.ع
3	102	مطرب ب	2	بنك الخليج ب.م.ك.ع	17,850,000	العميل	بنك الخليج ب.م.ك.ع
4	106	الدولي	6	بنك الكويت الدولي	67,908	العميل	بنك الكويت الدولي
5	108	بيتك	8	بيت التمويل الكويتي	344,182,675	العميل	بيت التمويل الكويتي
6	108	بيتك	8	بيت التمويل الكويتي	130,818,867	بيت التمويل الكويتي	بيت التمويل الكويتي
7	109	بنك دبي	206	بنك دبي	22,470	العميل	بنك دبي
8	219	الأولى	74	شركة الأولى للاستثمار	25,000	العميل	شركة الأولى للاستثمار
9	222	أعيان	78	أعيان للإجارة والاستثمار	12,067,866	العميل	أعيان للإجارة والاستثمار
10	223	عاب	80	شركة عاب للاستثمار القابضة	5,783,444	العميل	شركة عاب للاستثمار القابضة
11	235	الصفاء	193	شركة الصفاء للاستثمار ب.م.ك.ع	260,000	العميل	شركة الصفاء للاستثمار ب.م.ك.ع
12	239	مكوك	168	مكوك القابضة	289,762,194	العميل	مكوك القابضة
13	252	الاحواز	283	مجموعة الاحواز الاستثمارية	47,031,854	العميل	مجموعة الاحواز الاستثمارية
14	403	رطبة	63	شركة الوطنية العقارية ب.م.ك.ع	10,981,525	العميل	شركة الوطنية العقارية ب.م.ك.ع
15	413	البيوت	72	شركة البيوت ب.م.ك.ع	125,149,732	العميل	شركة البيوت ب.م.ك.ع
16	429	أركان	225	أركان الكويت العقارية	5,763,570	العميل	أركان الكويت العقارية
17	483	مخبات	240	مخبات العقارية	81,039,859	العميل	مخبات العقارية
18	505	كابلات	86	شركة مجموعة الخليج كابلات والصناعات الكهربائية ب.م.ك.ع	3,045,321	العميل	شركة مجموعة الخليج كابلات والصناعات الكهربائية ب.م.ك.ع
19	505	كابلات	86	شركة مجموعة الخليج كابلات والصناعات الكهربائية ب.م.ك.ع	10,500,000	بيت التمويل الكويتي	شركة مجموعة الخليج كابلات والصناعات الكهربائية ب.م.ك.ع
20	511	مكيك ك	94	مكيك ك القابضة	13,836,161	العميل	مكيك ك القابضة
21	512	البيوت	66	البيوت القابضة	16,000,000	العميل	البيوت القابضة
22	514	بوبيان ب	97	بوبيان ب للبتروكيماويات ب.م.ك.ع	5,140,165	العميل	بوبيان ب للبتروكيماويات ب.م.ك.ع
23	524	البيوت	215	شركة الوطنية الاستثمارية القابضة	476,190	العميل	شركة الوطنية الاستثمارية القابضة
24	603	المخازن	104	المخازن العمومية	11,759,705	العميل	المخازن العمومية
25	603	المخازن	104	المخازن العمومية	47,146,204	العميل	المخازن العمومية
26	613	زبن	113	شركة الاتصالات المتنقلة	23,000	العميل	شركة الاتصالات المتنقلة
27	635	البيوت	201	مجموعة البيوت القابضة ب.م.ك.ع	7,650	العميل	مجموعة البيوت القابضة ب.م.ك.ع
28	639	البيوت	205	مجموعة البيوت القابضة	23,577,590	العميل	مجموعة البيوت القابضة
29	649	ديجيتس	231	شركة مجموعة ديجيتس ديجيتال انفر استر اكتشر ب.م.ك.ع	97,750	العميل	شركة مجموعة ديجيتس ديجيتال انفر استر اكتشر ب.م.ك.ع
30	650	جوز	233	شركة جوز القابضة ب.م.ك.ع	16,509,277	بيت التمويل الكويتي	شركة جوز القابضة ب.م.ك.ع
31	813	جرف ب	151	مجموعة جرف ب ب.م.ك.ع	82,000	العميل	مجموعة جرف ب ب.م.ك.ع
32	821	بنك وربة	441	بنك وربة	269,010	العميل	بنك وربة
33	822	أجيلى تي	315	أجيلى تي القابضة	40,000	العميل	أجيلى تي القابضة
34	827	الجزيرة	702	شركة بومضة الجزيرة للأوراق المالية ب.م.ك.ع	12,824,522	العميل	شركة بومضة الجزيرة للأوراق المالية ب.م.ك.ع
35	831	بوت	1008	شركة بومضة الجزيرة للأوراق المالية ب.م.ك.ع	6,760,508	العميل	شركة بومضة الجزيرة للأوراق المالية ب.م.ك.ع
36	832	أفب طاقة	1016	شركة أفب طاقة ب.م.ك.ع	41,340	العميل	شركة أفب طاقة ب.م.ك.ع

KFH CAPITAL

06

Page 1 of 1

شركة بيتك كابيتال للاستثمار ب.م.ك.ع
س.ت. 3161، الرياض، شارع عبد الله السالم، برج بريك ألور 33/32/33، مدينة الكويت
ت: +965 18410000 | ف: +965 2268 7003 / 2249 1151 | Complaint Unit: +965 2298 7070
www.kfhcapital.com.kw

بنك وربة
WARBA BANK

التاريخ: 2026/05/04

تقرير الأوراق المالية المرهونة كما في 2026/04/30

بناءً على أحكام المادة 9-6 من الفصل التاسع من الكتاب الحادي عشر من اللائحة التنفيذية لهيئة أسواق المال والتي تنص على تزويد كل من البورصة ووكالة المقاصة بتقارير شهرية عما تم ترتيبه من رهن الأوراق المالية.

مرفق لكم أدناه الأوراق المالية المرهونة كما في 2026/04/30 وذلك وفقاً لما يلي:

• **الأوراق المالية المرهونة بشكل مباشر:**

رقم الشركة	رمز الشركة	اسم الشركة	رقم المقاصة	عدد الأسهم	حقوق التصويت
404	صاحبة	الصاحبة العقارية	64	36,465,187	مع العميل
222	أعيان	أعيان للإجارة والاستثمار	78	95,000,000	مع العميل
418	التجارية	الشركة التجارية العقارية ش.م.ك.	163	37,189,544	مع العميل
108	بيتك	بيت التمويل الكويتي	8	34,386,506	مع العميل
617	نايسكو	الشركة الوطنية للخدمات البترولية	127	1,705,622	مع العميل
2014	ميدان	شركة عيادة الميدان لخدمات طب الفم والاسنان ش.م.ك.ع	0260	9,848,706	مع العميل

• **الأوراق المالية المرهونة من خلال المحافظ الاستثمارية:**

رقم الشركة	رمز الشركة	اسم الشركة	رقم المقاصة	عدد الأسهم	حقوق التصويت
106	الدولي	بنك الكويت الدولي	6	66,000,000	مع العميل
108	بيتك	بيت التمويل الكويتي	8	13,647,609	مع العميل
209	البيوت	بيت الأوراق المالية ش.م.ك.	30	55,211,893	مع العميل
212	أرزان	مجموعة أرزان المالية للتمويل والاستثمار ش.م.ك.ع	33	81,851,662	مع العميل
219	الأولى	شركة الأولى للاستثمار	74	24,798	مع العميل
221	الخليجي	بيت الاستثمار الخليجي	76	213,854	مع العميل
225	أصول	أصول للاستثمار	87	34,923,600	مع العميل
231	وطنية دق	الوطنية الدولية القابضة ش.م.ك.	167	314,000	مع العميل
402	متحدة	المقارن المتحدة ش.م.ك.	62	18,000,000	مع العميل
413	المينائي	شركة المينائي ش.م.ك.ع	72	74,199,236	مع العميل
418	التجارية	الشركة التجارية العقارية ش.م.ك.	163	40,909	مع العميل
501	صناعات	مجموعة الصناعات الوطنية القابضة	81	1,102,500	مع العميل
505	كابلات	شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع	86	21,132	مع العميل
514	بوبيان ب	بوبيان ب للبتروكيماويات ش.م.ك.ع	97	44,000	مع العميل
603	مخازن	أجيلى تي للمخازن العمومية	104	239,828,918	مع العميل
605	زبن	الاتصالات المتنقلة ش.م.ك.	105	500,000	مع العميل
610	م سلطان	مركز سلطان للمواد الغذائية	111	27,729,086	مع العميل
623	هيومن سوفت	هيومن سوفت القابضة	169	547,037	مع العميل
634	أيفا فنادق	أيفا للفنادق والمنتجعات	200	14,012,550	مع العميل
649	ديجيتس	شركة مجموعة ديجيتس ديجيتال انفر استر اكتشر	231	9,000	مع العميل
654	الجزيرة	طيران الجزيرة ش.م.ك.ع	245	22,827,284	مع العميل
822	أس تي سي	الاتصالات الكويتية	315	3,836	مع العميل

تقرير بنك وربة عن الأسهم المرهونة:

أجيليتي
الأعلى بكمية
239.8 مليون
سهما

تقارير إبريل 2026

تقرير العربية للاستثمار:

المشاريع
الأعلى رهنا
كمية 347.2
مليون سهما

تقرير الأسهم المدرجة المكونة للمحافظ المرهونة

اسم السهم المدرج	رقم السهم المدرج	عدد الاسهم	حالة السهم لدى المقاصة	جهة الرهن	حقوق التصويت الناتجة عن الرهن
بنك الكويت الدولي	106	2,558,220	حرة	بنك الاهلي الكويتي	للملاء حسب العقد الموقع بيننا
بنك الكويت الدولي	106	11,665,591	حرة	بنك الكويت الدولي	للملاء حسب العقد الموقع بيننا
شركة دلقان العقارية	2012	14,114,104	حرة		
بنك الخليج	102	6,614,999	حرة		
شركة الاستشارات المالية الدولية القابضة	203	53,631,820	حرة		
شركة بورصة الكويت	827	6,800,000	حرة		
إيفيا للفنادق والمنتجات	634	24,281,674	حرة		
شركة عقارات الكويت	401	46,029,528	حرة		
بيت التمويل الكويتي	108	50,679,796	حرة		
بنك الكويت الوطني	101	8,759,394	حرة		
شركة المياني	413	33,257,127	حرة		
الشركة التجارية العقارية	418	12,949,068	حرة		
مجموعة أركان المالية للتمويل والاستثمار	212	53,111,400	حرة		
شركة مشاريع الكويت	205	347,200,000	حرة		
بنك برقان	107	141,155,255	حرة		
شركة العقارات المتحدة	402	210,000,000	حرة		
شركة النيرة القابضة	234	2,447,800	حرة		
شركة جي اف اتش	813	256,051,040	حرة		
البنك الاهلي الكويتي	104	2,677,500	حرة		

«بوبيان كابيتال» عن الأسهم المرهونة:

«الوطنية»
الدولية» الأعلى
بكمية 75.3
مليون سهما

التاريخ: 2026/05/10

المحترمين

السادة / بورصة الكويت
الكويت

تحية طيبة وبعد،

الموضوع: تقرير عن رهن المحافظ الاستثمارية

بالإشارة الى الموضوع اعلاه، يرجى الاطلاع بالجدول أدناه على الاسهم المكونة لأصول المحافظ الاستثمارية المرهونة لدينا مع حالة كل سهم والأطراف الحاصلة على حقوق التصويت الناتجة عن رهن تلك الكمية وذلك كما في 2026/04/30:

اسم السهم المدرج	رقم السهم	عدد الاسهم	حالة السهم لدى المقاصة	جهة الرهن	حقوق التصويت الناتجة عن الرهن
أعيان	222	100,000	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
أولاد علي الغانم	830	324,589	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
بنك بوبيان	109	374,500	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
هيومن سوفت	623	2,638,766	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
المتكاملة	824	150,000	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
بيت التمويل	108	307,735	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
البنك الدولي	106	105,000	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
اجيليتي للمخازن	603	9,151,834	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
الوطنية الدولية	231	75,324,879	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
الصناعات الوطنية	501	1,717,160	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
الاتصالات الكويتية	822	25,000	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
بنك وربة	821	262,500	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا
زين	605	125,000	حرة	بنك بوبيان	العملاء حسب العقد الموقع بيننا

كما يرجى العلم بأن الرهن وارد على المحفظة دون الأسهم المكونة لأصولها.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام والتقدير،

المفوض بالتوقيع

شركة بوبيان كابيتال للاستثمار



قوة سيبيريا 2: هل تحوّل موسكو أنابيب الغاز إلى ذهب جيوسياسي على حساب الصين؟

بقلم د. عدنان البدر

ckbafa@gmail.com

باحث ومستشار استراتيجي في سياسة الموارد بشرية وبيئة العمل ورئيس ومؤسس الجمعية الكندية الكويتية للصداقة والأعمال

خطوط الغاز ترسم خريطة التحالف الجديد بين الشرق والغرب

عندما تتقاطع الجيوسياسية مع أنابيب الطاقة تأخذ العلاقات الدولية منحى مختلفاً

إلا أن اعتمادها الاقتصادي على الصين يجعلها ورقة في يد بكين أكثر منها شريكاً مستقلاً. ثانياً، التحدي الاقتصادي الصيني: فالصين ليست في وضع المستضعف، إذ تملك خيارات متعددة مثل الغاز المسال من قطر وأستراليا والولايات المتحدة، وخطوط أنابيب من آسيا الوسطى، ومشاريع غاز صخري محلية، مما يمنحها قدرة تفاوضية هائلة. ثالثاً، التحدي المالي الروسي: روسيا تحتاج إلى عائدات الغاز كما لم يحدث من قبل، فميزانية 2024 و2025 تعتمد على سعر نفط لا يقل عن 60 إلى 65 دولاراً للبرميل، لكن العقوبات على التكنولوجيا الغربية تجعل بناء خطوط الأنابيب أكثر تكلفة وأطول زمناً.

زيارة بوتين: ماذا جنت موسكو وبكين؟

من منظور موسكو، لروسيا ثلاثة أهداف استراتيجية من الزيارة. الهدف الأول: توقيع اتفاقيات الغاز، فقد كان بوتين يأمل في توقيع مذكرة تفاهم ملزمة حول «قوة سيبيريا 2» خلال الزيارة، لكن التقارير تشير إلى أن الصين تماطل وتطلب شروطاً مجحفة من حيث السعر والتمويل والعملة. الهدف الثاني: تعزيز التحالف العسكري الاستراتيجي، فرغم أن الصين وروسيا ليستا حليفين رسميتين بمعاهدة دفاع مشترك، إلا أن التعاون العسكري يتعمق عبر مناورات بحرية وجوية مشتركة، وتبادل تكنولوجيا الدفاع الجوي والصاروخي، وتنسيق في مجلس الأمن والأمم المتحدة. الهدف الثالث: بناء نظام مالي مواز، إذ دفعت العقوبات الغربية موسكو وبكين إلى تسريع خططهما لإنشاء نظام مالي مستقل من خلال زيادة استخدام اليوان في التجارة الثنائية وتطوير أنظمة دفع بديلة عن سويفت وإنشاء بنك تنموي روسي صيني.

من منظور بكين، تلعب الصين لعبة طويلة الأمد وتتمتع بمزايا تفاوضية هائلة. الميزة الأولى: الوقت في صالح بكين، فقد وقعت الصين عقود غاز مسال طويلة الأمد مع قطر، ولديها خط أنابيب تركمانستان الصيني الذي يوفر 55 مليار متر مكعب سنوياً، ومشاريع الغاز الصخري المحلية تتطور ببطء لكنها مستمرة. الميزة الثانية: التنوع الاستراتيجي، فلا تريد بكين الاعتماد على مصدر واحد، فتأتي حاجتها من روسيا بنسبة 10 إلى 15 بالمائة، ومن آسيا الوسطى بنسبة 20 إلى 25 بالمائة، ومن الغاز المسال بنسبة 40 إلى 45 بالمائة، ومن الإنتاج المحلي بنسبة 20 إلى 25 بالمائة. الميزة الثالثة: استخدام روسيا كورقة ضغط، إذ تترك الصين أن روسيا بحاجة إليها أكثر مما هي بحاجة لروسيا، ولذلك ترفض دفع

55 مليار دولار استثمارات وعقد لمدة 30 عاماً بين غازبروم الروسية وشركة البترول الوطنية الصينية CNPC



هل تنجح روسيا في فرض شروطها أم تفرض الصين إرادته

بوتين في بكين: خطوط الغاز ترسم خريطة التحالف الجديد بين الشرق والغرب

عندما تتقاطع الجيوسياسية مع أنابيب الطاقة، تأخذ العلاقات الدولية منحى مختلفاً. ففي زيارة حملت دلالات تتجاوز البروتوكول الدبلوماسي، حيث التقى الأسبوع الماضي الرئيس الروسي فلاديمير بوتين بنظيره الصيني شي جينينغ في بكين، في لقاء أعاد رسم خريطة التحالفات العالمية ووضع الطاقة في صلب المعادلة الجيوسياسية الجديدة. لكن خلف الصور الرسمية والمصافحات الدبلوماسية، تكمن خريطة أكثر تعقيداً وأبعد أثراً: خريطة خطوط الغاز التي تربط سيبيريا بقلب الصين، وأبرزها مشروع «قوة سيبيريا 2» المقترح، الذي قد يصبح شريان الحياة الاقتصادي لروسيا في مواجهة العقوبات الغربية.

خطوط الغاز كسلاح جيوسياسي

يمتد خط «قوة سيبيريا 1» من حقول الغاز في شرق سيبيريا مروراً بمناطق نائية وصولاً إلى المراكز الصناعية الصينية في بكين وشنغهاي، بدأ التشغيل التجاري لهذا الخط في ديسمبر 2019، بطاقة نقل تصل إلى 38 مليار متر مكعب سنوياً، ومن المتوقع أن تصل إلى كامل طاقتها البالغة 61 مليار متر مكعب بحلول عام 2025. تتحدث الأرقام عن قصة استثمار إجمالي يزيد عن 55 مليار دولار، وعقد لمدة 30 عاماً بين غازبروم الروسية وشركة البترول الوطنية الصينية CNPC، وإيرادات متوقعة تبلغ 400 مليار دولار لروسيا على مدى العقود الثلاثة. لكن النجاح النسبي لـ «قوة سيبيريا 1» لم يكن كافياً. فالعقوبات الغربية الخانقة، وفقدان السوق الأوروبية التي كانت تستورد 40 بالمائة من غازها من روسيا، دفعت موسكو إلى البحث عن بدائل استراتيجية، وهنا يأتي دور «قوة سيبيريا 2».

يمثل الخط المقترح نقلة نوعية في الطموح الروسي الصيني. فبينما يربط «قوة سيبيريا 1» شرق سيبيريا بشمال شرق الصين، يمتد «قوة سيبيريا 2» من شبه جزيرة يامال في القطب الشمالي الروسي، مروراً بمنغوليا، وصولاً إلى شمال الصين. المواصفات طموحة: طاقة مقترحة 50 مليار متر مكعب سنوياً، وطول حوالي 2600 كيلومتر، وتكلفة مقدرة بين 10 و12 مليار دولار. لكن الطموح يصطدم بتحديات جمة. أولاً، التحدي الجيوسياسي المنغولي: تمر الأنبوبة عبر منغوليا، الدولة المحصورة بين العملاقين الروسي والصيني، ورغم أن منغوليا تبدو مستفيدة من رسوم العبور،

«قوة سيبيريا 2»: من شبه جزيرة يامال في القطب الشمالي الروسي إلى شمال الصين

سعر الغاز معركة جيوسياسية وليس مجرد رقم



أسعار مرتفعة وتطلب نقل التكنولوجيا وتشترط شروطاً بيئية ومالية صارمة.

الخريطة الجيوسياسية الجديدة
أوروبا تبدو الخاسر الأكبر. فقد ضرب فقدان الغاز الروسي أوروبا في الصميم، حيث اضطرت ألمانيا لإعادة تشغيل محطات الفحم، وواجهت إيطاليا أزمة صناعية في شمال البلاد، وعانت دول شرق أوروبا من انقطاعات متكررة. لكن أوروبا تكيفت بسرعة، فارتفعت واردات الغاز المسال من الولايات المتحدة بنسبة 150 بالمئة في 2023، وتسارعت مشاريع الطاقة المتجددة، وتحسنت كفاءة الطاقة بنسبة 15 بالمئة. السؤال الجوهرى: هل يمكن لأوروبا الاستغناء عن الغاز الروسي تماماً؟ الإجابة: نعم، لكن بتكلفة.

أما الولايات المتحدة فهي المستفيد الصامت، إذ تحقق مكاسب متعددة: اقتصادياً ففزت صادرات الغاز المسال من صفر في 2015 إلى 11 مليون طن سنوياً في 2024، وجيوسياسياً أصبحت أوروبا أكثر اعتماداً على واشنطن، واستراتيجياً أصبحت روسيا منخرطة في حرب استنزاف في أوكرانيا.

في الشرق الأوسط، تواجه دول الخليج معادلة صعبة بين الفرصة والتحدى. فالفرصة أن أوروبا تبحث عن بدائل للغاز الروسي، أما التحدي فأن روسيا قد تغرق السوق الآسيوية بالغاز الرخيص. قطر تحديداً وقعت عقوداً ضخمة مع ألمانيا وإيطاليا، لكنها تحافظ على علاقات جيدة مع موسكو وبكين.

الاقتصاد السياسي لخطوط الغاز

معركة السعر هي معركة المليارات. سعر الغاز هو معركة جيوسياسية وليس مجرد رقم. من منظور روسيا، تبلغ تكلفة الإنتاج في يامال بين 2 و3 دولارات لكل مليون وحدة حرارية بريطانية، وتكلفة النقل عبر «قوة سيبيريا 2» بين دولارين، والسعر المطلوب لتغطية التكاليف وتحقيق ربح هو بين 6 و8 دولارات، والسعر المثالي بين 10 و12 دولاراً. أما من منظور الصين، فسعر الغاز المسال من قطر يتراوح بين 8 و10 دولارات في العقود طويلة الأجل، وسعر الغاز من آسيا الوسطى بين 5 و7 دولارات، والسعر الذي تريد الصين دفعه لروسيا هو بين 4 و6 دولارات. الفجوة تتراوح بين 4 و6 وعلى حجم 50 مليار متر مكعب سنوياً تصل القيمة إلى فرق يتراوح بين 2 و3 مليارات دولار سنوياً، وعلى مدى 30 عاماً يصل إلى 60 أو 90 مليار دولار. هذا هو جوهر المماثلة الصينية.

أما التكنولوجيا فتمثل عقبة خفية، فبناء خطوط الأنابيب في المناطق القطبية يتطلب أنابيب مقاومة لدرجات حرارة تصل إلى 50 تحت الصفر، ومحطات ضخ متطورة، وتكنولوجيا ضغط عال. وكانت معظم هذه التكنولوجيا تأتي من شركات غربية مثل سيمنز وجي إي وتكنيب، لكن العقوبات قطعت هذا المصدر. الحل الروسي الصيني

كنهاية الحرب في أوكرانيا، فتكون النتيجة عودة روسيا إلى أوروبا وإلغاء المشروع، والأثر خسارة استراتيجية للصين وروسيا.

الدروس المستفادة

بالنسبة لروسيا، الاعتماد على الصين خطر استراتيجي لأن بكين تلعب دور الدائن القوي، والتنويع ضرورة فلا يمكن الاعتماد على سوق واحد، والتكنولوجيا سيادة فقد كشفت العقوبات ضعف الاعتماد على الغرب.

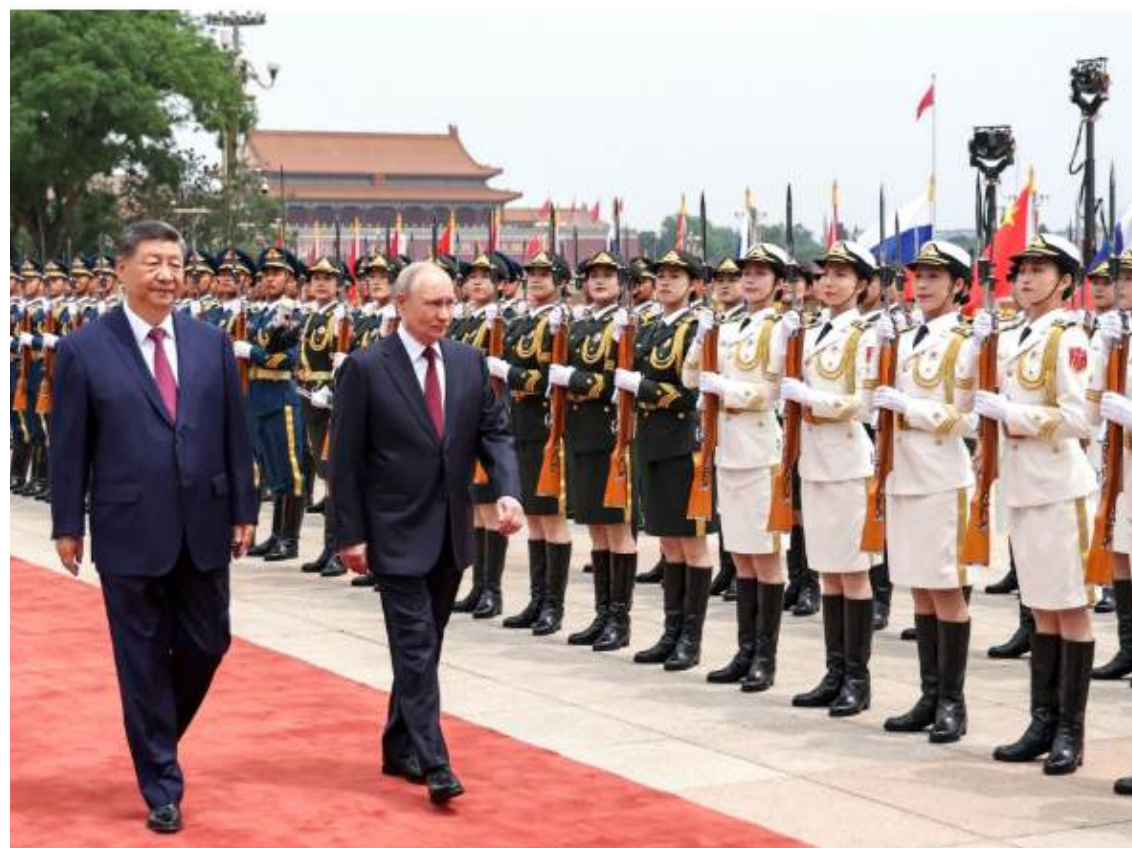
بالنسبة للصين، الصبر قوة لأن الوقت في صالح بكين، والتنويع ذكاء فلا تعتمد على مصدر واحد، والجيوسياسية قبل الاقتصاد أي استخدام الطاقة كأداة نفوذ.

بالنسبة للغرب، العقوبات سلاح ذو حدين فهي تضرب روسيا لكن تدفعها نحو الصين، والطاقة المتجددة أمن قومي لتقليل الاعتماد على الوقود الأحفوري، والوحدة الأوروبية ضرورة لتنسيق سياسات الطاقة.

الخاتمة: عندما تصبح الأنابيب خطوطاً حمراء

زيارة بوتين لبكين كانت اختباراً حقيقياً لمفهوم «الشراكة بلا حدود» الذي أعلنته روسيا والصين في فبراير 2022 ولم تكن مجرد لقاء دبلوماسي. والنتيجة حتى الآن هي شراكة غير متكافئة حيث تمسك الصين بكل الأوراق. خط «قوة سيبيريا 2» هو مرآة تعكس التحول الجيوسياسي العالمي من عالم أحادي القطب تسوده الهيمنة الأمريكية إلى عالم متعدد الأقطاب يتميز بصعود الصين وتراجع روسيا وصمود الغرب وليس مجرد أنبوب غاز. السؤال النهائي: هل ستنجح روسيا في تحويل غازها إلى قوة جيوسياسية، أم ستصبح مجرد مورد للصين؟ الإجابة لن تأتي من موسكو أو بكين، بل من الأسواق، ومن التكنولوجيا، ومن الزمن. وفي النهاية، تبقى الحقيقة الأقسى: في عالم الطاقة، لا توجد صداقات دائمة، فقط مصالح دائمة.

لا أصدقاء دائمون في عالم الطاقة وقوة سيبيريا 2 نموذجاً



أن تحصل روسيا على تنفس مالي وتُعزز الصين أمنها الطاقى. السيناريو الثاني هو المماثلة المستمرة، باحتمال 30 بالمئة. تمتد المفاوضات حتى 2027، وترفض الصين التنازل فتضطر روسيا لقبول شروط غير مرضية، وتكون النتيجة مشروعاً مصغراً أو مؤجلاً، والأثر أن تبحث روسيا عن بدائل أخرى مثل الهند. السيناريو الثالث هو الانهيار، باحتمال 20 بالمئة، والسبب قد يكون تغييراً جيوسياسياً

يتمثل في أن روسيا طورت بدائل محلية، وأن الصين بدأت تنتج بعض المعدات لكنها تحتاج وقتاً، والنتيجة هي تأخير المشروع 3 إلى 5 سنوات على الأقل.

السيناريوهات المستقبلية

السيناريو الأول هو التوقيع المتأخر، باحتمال 50 بالمئة. الزمان بين 2025 و2026، والشروط أن تقبل الصين بسعر يتراوح بين 7 و8 دولارات مع تمويل مشترك، ويكون التشغيل بين 2030 و2032، والأثر

قطاع الاستثمار... حاضراً بالمؤسسات وغائباً عن أنظار الأفراد

شركات استثمار وإدارة أصول عريقة تملك الخبرة والمنتجات، لكن المستثمر الفردي لا يزال يحتاج طريقاً أوضح للوصول والفهم

بقلم/ فارس مساعد عبدالله

مستثمر في السوق الكويتي

هذا المقال يعبر عن رأي مستثمر في السوق الكويتي، ولا يُعدّ توصية استثمارية أو دعوة لشراء أو بيع أي ورقة مالية.



قطاع الاستثمار... حاضراً بالمؤسسات وغائباً عن أنظار الأفراد

شركات استثمار وإدارة أصول عريقة تملك الخبرة والمنتجات، لكن المستثمر الفردي لا يزال يحتاج طريقاً أوضح للوصول والفهم

بقلم: فارس مساعد عبدالله
مستثمر فردي في السوق الكويتي

الشخصي، يظهر السؤال: من يوفر مستشاراً مالياً للأفراد العاديين؟ لا نتحدث عن توصيات شراء وبيع، ولا عن وعود بعود. نتحدث عن إرشاد مالي أساسي: كيف أوزع دخلي؟ كم أخصص للطوارئ؟ ما الفرق بين الصندوق والسهم؟ وهل يناسبني استقطاع شهري؟

خدمة الإرشاد المالي المنظم للأفراد لا تزال محدودة الحضور. الفرد قد يجد من يشرح له قرضاً أو بطاقة، لكنه لا يجد بسهولة من يجلس معه ليفهم وضعه المالي كاملاً ثم يشرح له خياراته.

تجربتان شخصيتان تكشفان الفجوة

التجربة الأولى: البحرين مقابل الكويت

في يوم واحد تواصلت بالبريد الإلكتروني مع شركة استثمارية بحرينية معتمدة، وتواصلت في الوقت نفسه مع إحدى إدارات الثروات الكويتية. الرد من البحرين وصل خلال ساعة تقريباً. لم يكتفوا بالرد، بل اتصلوا هاتفياً، وعرضوا منتجاتهم، واقتروا اجتماعاً مرثياً عن بعد مع المختصين لمناقشة الخيارات المتاحة.

في المقابل، في الكويت، وبين مؤسسات يفترض أنها أقرب لي كمستثمر محلي، لم أستطع الوصول بسهولة إلى شخص أتحدث معه هاتفياً. لا أطرح هذه التجربة للتقليل من أحد، ولا لتعميم الحكم. لكنها تكشف حقيقة مهمة: المستثمر لا يحتاج فقط إلى منتج، بل يحتاج إلى استجابة وتواصل وشرح ومتابعة.

التجربة الثانية: موظف يعمل وحده

بعد عناء في الوصول هاتفياً إلى إحدى إدارات الاستثمار التابعة لبنك كبير، توجهت إلى المبنى الرئيسي. ما وجدته كان صامداً: موظف واحد يرد على الهاتف، ويتعامل مع المعاملات، ويشرح المنتجات، ويتابع الاستفسارات. سألته: هل تعمل وحده؟ قال إن هناك شخصاً آخر لكنه غائب اليوم. هنا يجب أن نتوقف ونسأل بجدية: إذا كانت إدارة الاستثمار في مؤسسة مالية كبيرة تعمل بهذا الحجم المحدود، فماذا يعني ذلك عن مكانة الاستثمار داخل هذه المؤسسة؟

لا يمكن أن نطالب الأفراد بالاهتمام بالاستثمار، بينما تجربة الوصول إليه نفسها ضعيفة ومحدودة الموارد.

المنصات والتواصل جزء من الثقة

بعض شركات الاستثمار لا تزال تعمل بمنصات قديمة، وخدمة عملاء يصعب الوصول إليها، وتطبيقات تتطور ببطء. والمبرر الذي من الممكن أن أقبله هو أن عدد العملاء الأفراد ليس كبيراً، وبالتالي لا يوجد سبب للاستثمار في التطوير. لكن هذه حلقة مترابطة مغلقة: إذا لم تكن المنصة سهلة وواضحة، لن يأتي العملاء. وإذا لم يأت العملاء، قالت الشركة إنه لا توجد حاجة

المال إلا: بنك، بطاقة، راتب، قرض. لذلك من المهم ألا تكون أول علاقة مالية منظمة له قائمة فقط على الاقتراض، بل أيضاً على الادخار والاستثمار. التعاون لا يتطلب أن يبني كل بنك كل شيء من الصفر

ليس شرطاً أن يؤسس كل بنك شركة استثمارية جديدة، يمكن للبنوك أن تتعاون مع شركات الاستثمار المحلية القائمة، وتفتح معها قنوات اتصال واضحة، وتوفر من خلالها تعريفاً بالمنتجات المرخصة والصناديق وخطط الاستثمار الشهرية.

بعض البنوك تطبق هذا بدرجات مختلفة، وهذا توجه جيد يستحق التوسع، البنك يملك علاقة يومية مع العميل، وشركة الاستثمار تملك الخبرة والمنتج، والتعاون بين الطرفين قد يخلق جسراً مهماً.

المطلوب ليس أن يتحول موظف البنك إلى مدير أصول، المطلوب أن يعرف إلى أين يوجه العميل عند الحاجة.

المشكلة ليست في الموظف... بل في المسار

في إحدى المرات سألت موظف بنك عن صندوق استثماري تابع لنفس المجموعة، فأجابني أنه لا يعرف تفاصيله لأن ذلك ليس من توصيفه الوظيفي. وهذا عادل تماماً، لا يمكن تحميل الموظف مسؤولية منتج خارج نطاق عمله.

لكن التجربة تكشف نقطة مختلفة: إذا كان الموظف الأمامي لا يعرف إلى أين يوجه العميل حين يسأل عن منتج استثماري، فالمشكلة ليست في الموظف، بل في غياب مسار التحويل الداخلي. لا أؤمن الموظف على ما هو خارج توصيفه. لكنني أؤمن بغياب الخطوة التالية البسيطة: "تفضل، هذا رقم المختص".

المنتج موجود... لكنه مظلوم

لدينا في الكويت كفاءات مالية حقيقية، وكوادر متمكنة في المجال الاستثماري، تشرفت بالتواصل مع بعضهم ووجدت مستوى معرفة يستحق التقدير الحقيقي.

لذلك المشكلة ليست في غياب الكفاءات. المشكلة أن المنتج الاستثماري نفسه مظلوم في طريقة عرضه، وفي تسويقه، وفي وصوله للأفراد، وفي حضوره مقارنة بمنتجات أسهل تسويقاً كالقروض والبطاقات.

قد يكون لدى الجهة منتج جيد وفريق جيد وخبرة حقيقية، لكن إذا كان المستثمر لا يعرف كيف يصل إليهم، أو لا يجد شرحاً واضحاً، فسيبقى المنتج بعيداً عنه مهما كانت جودته.

أين المستشار المالي للأفراد؟

في حياتنا اليومية أصبح المستشار حاضراً في مجالات كثيرة: مستشار التغذية، المدرب الرياضي، وكيل السفر. لكن عندما نصل إلى المال

في الكويت، لدينا بنوك وشركات استثمار وإدارة أصول ذات خبرة وإنجازات نفتخر بها. لكن كثيراً من الأفراد لا يعرفون ماذا تقدم هذه الشركات، ولا كيف يمكن أن يستفيدوا منها، ولا من أين يبدأون. المشكلة ليست في غياب المؤسسات، بل في ضعف حضورها فسي وعي المستثمر الفردي. وهذه الفجوة ليست مجرد ملاحظة عابرة، بل نمط متكرر يعيشه كل من حاول الدخول إلى عالم الاستثمار المنظم من باب الصحيح.

القطاع الأقل حضوراً في وعي الأفراد

الفرد العادي في الكويت يعرف بنكه الذي ينزل عليه الراتب، ويعرف شركة الاتصالات التي يستخدمها، ويعرف شركة التأمين التي تغطي سيارته. لكن عندما نصل إلى قطاع الاستثمار وإدارة الأصول، تتغير الصورة تماماً.

كثير من الأفراد لا يعرفون ما الفرق بين شركة الاستثمار والبنك وشركة الوساطة ومنصة التداول. ولا يعرفون كيف يمكن أن يستفيدوا منها. وليست المشكلة أن القطاع غير موجود.

المشكلة ليست في غياب المؤسسات الاستثمارية، بل في ضعف وصول صورتها وخدماتها وثقافتها إلى الأفراد.

خدمات موجودة... لكنها بعيدة عن صغار المستثمرين

إدارات الثروات وشركات الاستثمار موجودة في الكويت، لكن كثيراً من خدماتها لا تزال أقرب إلى المستثمرين المؤهلين وأصحاب رؤوس الأموال الكبيرة. وهذا مفهوم جزئياً، فبعض المنتجات تحتاج إلى حد أدنى، وبعضها يتطلب قدرة أعلى على تحمل المخاطر. لكن غير المفهوم أن تبقى الثقافة الاستثمارية نفسها بعيدة عن الفرد العادي.

المستثمر الصغير لا يطلب منتجات أصحاب رؤوس الأموال الكبيرة. لكنه يستحق أن يعرف الأساسيات:

- ما هو الصندوق الاستثماري؟
- ما الفرق بين العائد المتوقع والعائد المضمون؟
- ما الرسوم الفعلية؟
- وكيف يبدأ بمبلغ بسيط ومنظم؟

المطلوب ليس فتح كل المنتجات للجميع، بل فتح باب المعرفة للجميع.

لماذا لا نرى الاستثمار داخل الفرع؟

عند دخول أي فرع بنكي، نشاهد إعلانات البطاقات الائتمانية وعروض القروض ونسب التمويل. وهذه منتجات مصرفية مشروعة ومن حق البنك تسويقها. لكن السؤال: لماذا لا نشاهد بنفس الوضوح أي تعريف بمنتجات الاستثمار؟ لماذا لا تكون هناك بروشورات أو شاشات بسيطة تشرح الصناديق الاستثمارية، أو الفرق بين الادخار والاستثمار؟ إذا كان العميل يرى إعلان القرض والبطاقة فسي كل مكان، فمن حقه أيضاً أن يرى الاستثمار المنظم بنفس الوضوح، لا أن يكتشفه بالصدفة أو بعد بحث طويل وحده.

مع القرض... لماذا لا يبدأ الاستثمار أيضاً؟

تخيل لو أن الفرد، عندما يتقدم للحصول على قرض، يعرف في الوقت نفسه خيار استثمار شهري بسيط، ولو بمبلغ صغير، في صندوق مرخص ومناسب لمستوى مخاطره. ليس المقصود إجباره على الاستثمار، ولا تحميله التزامات فوق طاقته. المقصود أن يعرف أن حياته المالية لا يجب أن تبدأ وتنتهي عند القرض والبطاقة والراتب.

لو اشترك الفرد بمبلغ بسيط شهرياً في صندوق استثماري طوال فترة سداد قرضه، سواء كانت خمس سنوات أو خمس عشرة سنة، فقد يكتشف في نهاية المدة أن لديه عادة مالية إيجابية وأصلاً صغيراً تراكم تدريجياً بجانب التزام انتهى.

الفكرة ليست في حجم المبلغ، بل في بناء السلوك. الموظف الجديد غالباً لا يعرف من ثقافة

للتطوير.

هذه الحلقة تحتاج إلى كسر. التطوير لا يأتي دائماً بعد اكتمال الطلب، بل أحياناً هو الذي يصنع الطلب.

الثقة لا تبنى فقط من اسم الشركة وتاريخها، بل من التجربة كاملة: الموقع، التطبيق، خدمة العملاء، الشرح، والقدرة على الوصول إلى المعلومة في أقل من دقيقة.

السؤال مبدئياً ليست تادية واجب

أغلب منشورات بعض المؤسسات الاستثمارية إما قديمة أو تبدو كتأدية واجب: ملخص يومي للسوق، أداء شهري للصناديق، صور من مؤتمرات وفعاليات. هذا المحتوى له مكانه، لكنه لا يكفي. المستثمر العادي لا يحتاج فقط إلى ملخص يومي للسوق، بل يحتاج أن يفهم كيف يقرأ هذا الملخص. لا يحتاج فقط إلى عرض أداء صندوق، بل يحتاج أن يعرف ما هو الصندوق ولمن يناسب وما معنى العائد المعروض.

منشور قصير يشرح الفرق بين الصندوق والمحفظ قد يكون أهم من عشر صور من مؤتمر. وفيديو بسيط عن الاستثمار الشهري قد يكون أنفع من ملخص يومي لا يفهمه إلا المتخصص. في الأسواق العالمية، شركات مثل Schwab لا تكتفي بالمنتجات، بل تصنع محتوى تعليمياً مستمراً موجهاً للمستثمر الفردي. لسنا مطالبين هذا بنسخ التجربة حرفياً، لكن الرسالة واضحة: الحضور المستمر والمفيد يصنع وعياً وثقة.

الفرع لا يبقنا فارغاً

غياب المؤسسات الاستثمارية المرخصة عن الساحة النوعية يترك مساحة واسعة لجهات وهمية أو غير مرخصة تصل إلى الأفراد بإعلانات كثيفة ووعود مغرية.

وحيث لا يجد الفرد شرحاً واضحاً من جهة معروفة ومرخصة، يصبح أكثر عرضة لأن يكون فريسة سهلة لاستثمار وهمي أو منصة غير موثوقة.

لذلك، حضور شركات الاستثمار ليس تسويقاً فقط، بل حماية ووعي. كلما حضر الصوت المرخص والموثوق، ضاق المجال أمام الإعلانات المضللة.

ماذا نريد تحديداً؟

بعد كل ما سبق، الطلب ليس ضخماً ولا مستحيلًا. يمكن تلخيصه في أربع نقاط عملية:

1. تجربة وصول واضحة: رقم هاتف يرد عليه، بريد إلكتروني يجاب خلال يوم عمل، وموظف يعرف على الأقل إلى أين يحيل العميل.
2. محتوى تعليمي مستمر: منشورات دورية تشرح المفاهيم الأساسية بلغة بسيطة، لا مجرد أرقام وإعلانات رسمية.
3. حضور في نقاط التواصل اليومي: تعريف بسيط بخيارات الاستثمار في الفروع البنكية، أو عند تقديم طلبات التمويل.
4. مسار تحويل داخلي واضح: حتى لو لم يتخصص موظف البنك في الاستثمار، يجب أن يعرف كيف يوصل العميل إلى الجهة المختصة بخطوة واحدة.

الخلاصة

المستثمر الصغير لا يطلب أن يعامل كمستثمر كبير، لكنه يستحق أن يفهم ويسمع. يستحق أن يعرف أن هناك بديلاً حقيقياً بين المضاربة العشوائية وتجميع الأموال في الحساب الجاري. وأن الاستثمار المنظم يمكن أن يبدأ بخطوات بسيطة وواضحة.

إدارة الثروات لا يجب أن تبقى مفهوماً بعيداً عن الأفراد. قد لا تكون كل منتجاتها مناسبة للجميع، لكن ثقافتها يجب أن تصل للجميع.

القطاع الاستثماري الكويتي يملك ما يكفي من الخبرة والكفاءة والمنتجات. ما ينقصه ليس الجوهر، بل الجسر الذي يوصله بالفرد العادي.

ضمن جهوده المجتمعية خلال موسم الحج وبالتعاون مع وزارة الأوقاف

KIB يشارك في خدمة حجاج بيت الله الحرام بمطار الكويت الدولي - T4



شيخة البدهي



وتوفير التسهيلات اللازمة لضيوف الرحمن، مشيداً بمستوى التنسيق المشترك والخدمات المقدمة في مطار الكويت الدولي لتسهيل إجراءات السفر وتوفير تجربة مريحة وسلسلة لضيوف الرحمن منذ لحظة مغادرتهم البلاد.

وأكد KIB استمراره في دعم المبادرات المجتمعية ضمن استراتيجيته للمسؤولية الاجتماعية، من خلال التعاون مع مختلف الجهات الرسمية والأهلية، والمساهمة في البرامج والأنشطة التي تخدم المجتمع الكويتي على مختلف الأصعدة. تجدر الإشارة إلى أن هذه المبادرة تندرج ضمن برنامج المسؤولية الاجتماعية لدى KIB، الذي يشمل عدداً من الأنشطة والمبادرات في مجالات التعليم والصحة والعمل الإنساني والتنمية المجتمعية، في إطار توجه البنك نحو دعم المبادرات التي تلامس احتياجات المجتمع وتسهم في خدمة مختلف فئاته.

على المشاركة في المبادرات التي تخدم المجتمع بشكل مباشر، خصوصاً خلال المناسبات الدينية والوطنية التي تتطلب تضامناً بين مختلف الجهات. وتأتي مشاركتنا في خدمة حجاج بيت الله الحرام انطلاقاً من مسؤوليتنا المجتمعية وحرصنا على المساهمة في توفير تجربة أكثر راحة وسهولة للحجاج منذ انطلاقة رحلة الحج.

وأضافت: «يمثل التعاون مع وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية نموذجاً للتعاون بين القطاعين العام والخاص في المبادرات ذات البعد الإنساني، كما يعكس حرص KIB على المشاركة في دعم جهود الدولة بمختلف مؤسساتها لما فيه خدمة المجتمع، والتزام البنك الراسخ بالتواجد المستمر في مثل هذه المناسبات المباركة».

وفي هذا السياق، ثمن KIB جهود وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية وجميع الجهات المعنية بتنظيم موسم الحج

أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) عن تعاونه مع وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية ضمن مبادرة لخدمة حجاج بيت الله الحرام المغادرين عبر مطار الكويت الدولي (مبنى الركاب T4)، وذلك في إطار جهوده للمساهمة في المبادرات المجتمعية والإنسانية، وتحت شعاره المؤسسي «بنك للحياة». وتأتي هذه المبادرة بالتزامن مع تخصيص وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية جناحاً متكاملًا لخدمة الحجاج طوال موسم الحج في مطار الكويت الدولي، بهدف تقديم الإرشاد والمساعدة وتسهيل إجراءات السفر لضيوف الرحمن، فيما ساهم KIB بتقديم وتوزيع هدايا وتوفير مستلزمات أساسية تساعد الحجاج خلال رحلتهم وتوفر لهم قدرًا أكبر من الراحة قبل المغادرة.

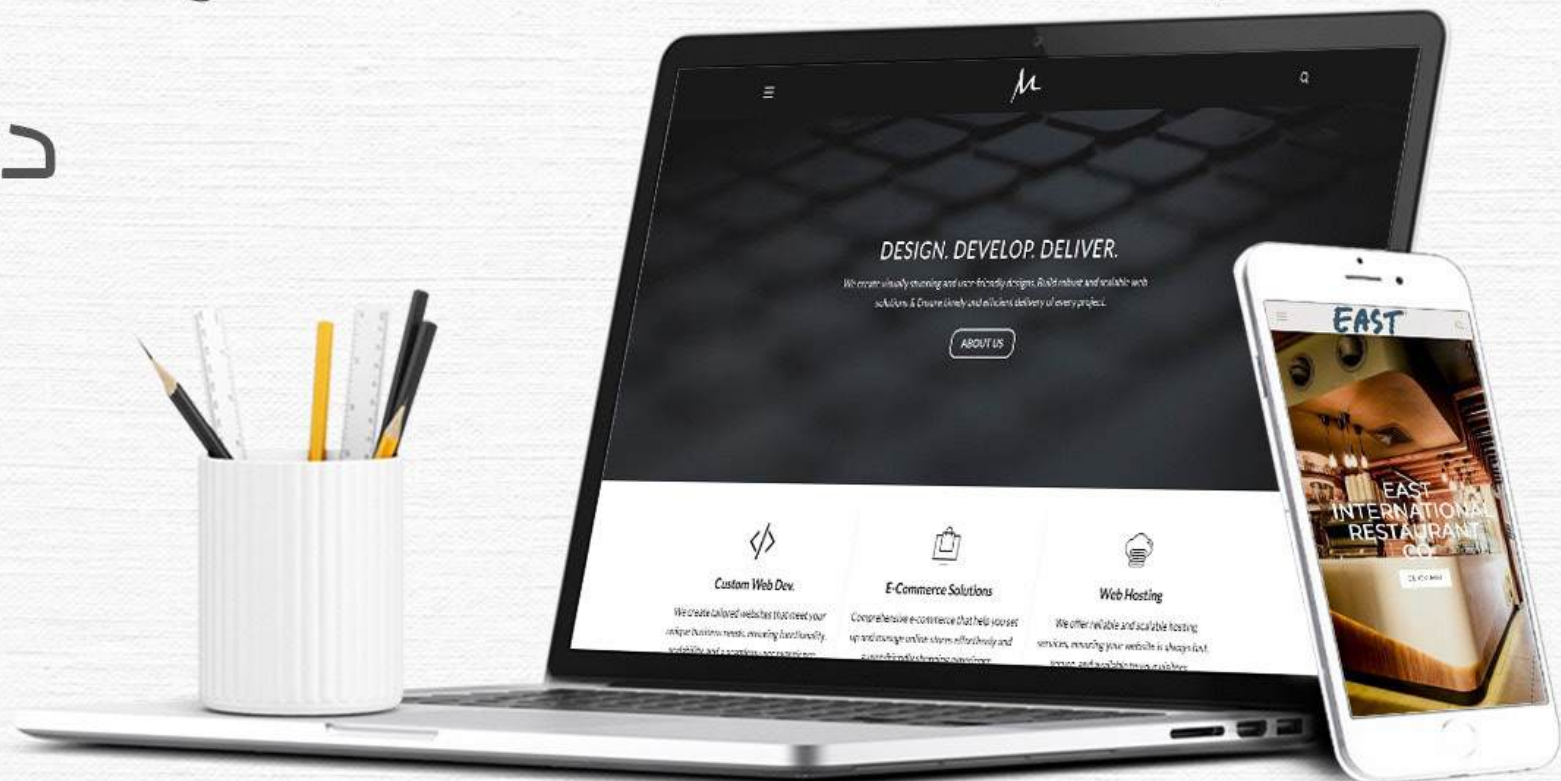
وتعقيباً على هذه المبادرة، قالت شيخة البدهي من إدارة التسويق والاتصال المؤسسي في KIB: «نحرص في KIB

تصميم مواقع إلكترونية

مواقع احترافية

بريد إلكتروني

دعم فني



طيران الجزيرة تطلق عروض العيد حصرياً بأسعار تبدأ من 15 دينار كويتي

الجزيرة. Jazeera. 20 YEARS

تخفيضات
العيد الحصرية

ابتداءً من
15 د.ك
للوجهة
الواحدة

احجز الآن

فترة العرض: 26 مايو - 31 مايو | فترة السفر: 27 مايو - 30 سبتمبر
jazeeraairways.com / تطبيق الجزيرة / الاتصال على 177

تطبيق الشروط والأحكام

خيارات سفر بأسعار مناسبة عبر شبكة طيران الجزيرة المتنامية

أعلنت شركة طيران الجزيرة عن إطلاق عروضها الحصرية خلال فترة العيد، حيث توفر للمسافرين تذاكر بأسعار تبدأ من 15 دينار كويتي بالاتجاه الواحد وذلك إلى وجهات مختارة لمنح العملاء فرصاً أكبر للتخطيط لعطلات العيد والضيف بأسعار استثنائية.

ويستمر العرض لفترة محدودة حتى 31 مايو 2026، ولل سفر خلال الفترة من 27 مايو وحتى 30 سبتمبر 2026.

ويمكن للمسافرين الاستفادة من رحلات مباشرة ومريحة عبر مبنى الركاب T5 الخاص بطيران الجزيرة في مطار الكويت الدولي، إلى مجموعة من الوجهات السياحية والعائلية ووجهات الأعمال ضمن شبكة الشركة المتنامية.

وقال بول كارول، رئيس القطاع التجاري في طيران الجزيرة: «إن فترة العيد مثالية للسفر والاحتفال والتواصل مع الأحبة، ومن خلال عروضنا الخاصة بالعيد يسعدنا أن نوفر لعملائنا أسعاراً مناسبة ومرونة أكبر للتخطيط لعطلاتهم الآن وطوال الصيف. وفيما نواصل التوسع بشبكتنا، بما في ذلك إطلاق وجهاتنا الأوروبية الجديدة، نواصل التزامنا بجعل السفر أكثر سهولة وراحة وقيمة لعملائنا.»

وتدعو الشركة المسافرين إلى الحجز المبكر عبر الموقع الإلكتروني الرسمي لطيران الجزيرة jazeeraairways.com أو من خلال التطبيق أو عبر الاتصال على الرقم 177 للاستفادة من أفضل الأسعار خلال فترة العرض.

عطورات

مقام مس

maqames -perfume

55205700



استبيان «الاقتصادية»

مايو 2026

السؤال

هل تؤيد الربط الآلي لسجلات المساهمين لإعلان إفصاحات تحقق المصلحة بنسبة 5% بشكل فوري متى ما تحققت؟

نعم

لا

يمكنكم المشاركة بأرائكم عبر:

«شارك ... وتفاعل
للتغيير»

عبر الواتساب
50300624

عبر موقع الجريدة الإلكتروني:
<https://aleqtisadyah.com>

حساب «الاقتصادية» على (X)
<https://x.com/Aleqtisadyahkw>

إيماننا بأهمية المشاركة وإبداء الرأي من أصحاب المصلحة، وتوسيعاً لرقعة التعبير، وإسهاماً من «الاقتصادية» في إيصال وجهات النظر حول القضايا والملفات الجوهرية التي تصب في المصلحة العامة، وتبرز التحديات والمشاكل التي تتضمن مخاطر، أو تسلط الضوء على القضايا ذات الاهتمام والأولوية بالنسبة للمستثمرين والمهتمين عموماً، تطرح «الاقتصادية» استبياناً شهرياً مكملاً للجهود، وموجه لجميع المستثمرين المؤسسين المحترفين والأفراد، وكل المهتمين في السوق المالي عموماً حول قضية محددة. ومساهمة من «الاقتصادية» في إثراء النقاش وإيصال الصورة وأصوات المهتمين للمعنيين، نطرح في استبيان أبريل 2026 قضية مهمة وحيوية تهتم جميع المساهمين وأصحاب المصلحة عموماً، سواء على صعيد الشأن الاقتصادي أو في الشركات، وهو ملف «الإفصاحات الفورية للملكيات واجبة الإفصاح». التساؤل مستحق والمطالب هادفة وطموحة ومهمة لتحقيق التنافسية للسوق وإعلاء الممارسة، وتتماشى مع طموح تحويل الكويت مركز مالي متميز.

عطورات مقامس

Maqames_perfume

55205700



تعزيز النفوذ في جزر المحيط الهادئ ومواجهة المنافسة مع الصين

إنشاء ميناء مشترك في جزيرة فيجي بتحالف من الولايات المتحدة وأستراليا والهند واليابان



أطلقت أستراليا والهند واليابان والولايات المتحدة أول مشروع مشترك بينها لتطوير ميناء في جزيرة فيجي، في خطوة تستهدف تعزيز حضورها في جزر المحيط الهادئ، وسط تصاعد المنافسة مع الصين على النفوذ وسلاسل الإمداد والممرات البحرية.

وقال وزير الخارجية ماركو روبيو، عقب اجتماع الوزراء الأربعاء اليوم في نيودلهي، إن الرباعية ستعاون في مشروعات البنية التحتية للموانئ، خصوصاً لمعالجة نقص الطاقة الاستيعابية في موانئ جزر المحيط الهادئ، معلناً خططاً للعمل مع فيجي.

ضم الاجتماع وزيرة خارجية أستراليا، بيني وونغ، ووزير خارجية الهند، إس. جايشانكار، ووزير خارجية اليابان، توشيميتسو موتيفي، إلى جانب روبيو، في ثالث اجتماع لوزراء خارجية المجموعة منذ سبتمبر 2024.

وتابع روبيو: «سنكون شركاء في قضايا البنية التحتية للموانئ، خصوصاً استجابة لعدم كفاية الطاقة الاستيعابية للموانئ في جزر المحيط الهادئ، ونعلن خططاً للعمل مع فيجي».

خلافات جمركية

وتأتي الخطوة بعد تراجع زخم المجموعة خلال العام الماضي، عقب فشلها في عقد قمة على مستوى القادة، وسط توترات بين الرئيس دونالد ترامب ورئيس الوزراء الهندي ناريندرا مودي بشأن الرسوم الجمركية وقضايا أخرى.

وقال روبيو إن المجموعة بدأت تُظهر «إنجازات حقيقية ونتائج فعلية»، مضيفاً أنها تمثل «ركيزة وحجر زاوية» في

في صناعات الطيران والدفاع وأشباه الموصلات عقب خلاف دبلوماسي.

وتشارك دول الرباعية في مخاوف بشأن تنامي قوة الصين، فيما شدد روبيو على أهمية الحفاظ على منطقة «حرة ومفتوحة» في المحيطين الهندي والهادئ.

وذكر البيان المشترك إن الدول الأربع لا تزال «قلقة بجدية» بشأن الوضع في بحر الصين الشرقي وبحر الصين الجنوبي، وكذلك «عسكرة المعالم المتنازع عليها» في بحر الصين الجنوبي.

وقالت الصين إن الرباعية لا ينبغي أن تستهدف طرفاً ثالثاً، في إشارة إلى رفضها تحويل المجموعة إلى إطار لمواجهة نفوذها الإقليمي.

الاستراتيجية العالمية لواشنطن.

وتضغط نيودلهي من أجل زيارة محتملة لترامب إلى الهند، وهي زيارة قد ترتبط بعقد قمة لقيادة الرباعية، بينما لم يعلق وزراء الخارجية على احتمال انعقاد قمة خلال العام الجاري. واتفقت الدول الأربع أيضاً على إطلاق مبادرة لأمن الطاقة في منطقة المحيطين الهندي والهادئ، إلى جانب إطار للمعادن الحيوية يستهدف تنسيق أدوات السياسة الاقتصادية والاستثمار لتعزيز سلاسل الإمداد في التعدين والمعالجة وإعادة التدوير.

مواجهة الصين

قد تحمل مبادرة المعادن الحيوية أهمية خاصة لليابان، بعدما أوقفت الصين شحنات بعض المعادن المستخدمة

عطائورات
مقاميس

maqames -perfume

55205700



هيئة السوق السعودية : عدد طلبات الطرح القائمة في سوقي «تاسي» و«نمو» بلغ 33 طلباً ارتفاع عدد الشركات المدرجة في السوق الرئيسية إلى 269 شركة



المحافظ المدارة عبر منصات المستشار الآلي أكثر من 580 ألف محفظة بقيمة 7.82 مليار ريال طرح مكوك عبر منصات التقنية المالية بقيمة 1.24 مليار ريال الربع الأول

الطلب على الأدوات منخفضة المخاطر وعالية السيولة. في المقابل، بلغ عدد الصناديق الخاصة 1,788 صندوقاً بأصول وصلت إلى 700.69 مليار ريال، مع استحواذ القطاع العقاري على الحصة الأكبر من الأصول بقيمة تجاوزت 380.67 مليار ريال. كما ارتفع عدد المشتركين في الصناديق العامة إلى 1.59 مليون مشترك، في مؤشر على تنامي الثقافة الاستثمارية وزيادة الاعتماد على الصناديق كأوعية استثمارية منظمة.

وفي سوق أدوات الدين، بلغت قيمة الصكوك والسندات الحكومية المدرجة 711.26 مليار ريال، بينما وصلت قيمة صكوك الشركات المدرجة إلى 19.21 مليار ريال، ما يعكس تنامي دور أدوات الدخل الثابت في هيكل التمويل والاستثمار.

وسجلت السوق خلال الربع الأول طروحات عامة للصكوك والسندات بقيمة 500 مليون ريال، إضافة إلى طروحات خاصة بقيمة 15.63 مليار ريال، بما يؤكد توسع الشركات في استخدام أدوات الدين إلى جانب التمويل عبر الأسهم.

وأظهرت بيانات هيكل الملكية استمرار هيمنة المؤسسات السعودية على السوق الرئيسية، بحصة بلغت 65.10% من القيمة السوقية، مقابل 24.04% للأفراد السعوديين، فيما بلغت ملكية المستثمرين الأجانب المؤهلين 3.88%.

كما واصلت التقنية المالية توسيع حضورها داخل السوق، مع ارتفاع عدد المحافظ المدارة عبر منصات المستشار الآلي إلى أكثر من 580 ألف محفظة بقيمة 7.82 مليار ريال، إضافة إلى طرح صكوك عبر منصات التقنية المالية بقيمة 1.24 مليار ريال خلال الربع الأول.

الرقمية في عمليات الاكتتاب، مع تسجيل 44.6 ألف مكتب عبر الإنترنت، مقابل أعداد محدودة عبر الهاتف المصرفي وأجهزة الصراف الآلي.

وأظهرت بيانات الربع الأول من عام 2026 استمرار سوق الأسهم السعودية في تعزيز عمقه المؤسسي وتوسيع قاعدة أدوات الاستثمار، مدعومة بنشاط ملحوظ في الصناديق الاستثمارية وأدوات الدين والتقنية المالية، إلى جانب الحفاظ على مستويات سيولة مرتفعة.

وكشفت النشرة الربعية أن السوق تمضي في التحول من سوق تعتمد بصورة رئيسية على تداول الأسهم، إلى منظومة مالية أكثر تنوعاً تشمل إدارة الأصول، والصكوك والسندات، والطروحات الخاصة، والحلول الرقمية للاستثمار والتمويل.

وأظهرت البيانات ارتفاع عدد الشركات المدرجة في السوق الرئيسية إلى 269 شركة، بينما بلغ متوسط قيمة التداولات اليومية نحو 5.02 مليار ريال، في إشارة إلى استمرار النشاط المرتفع للتداولات وقدرة السوق على استيعاب السيولة المؤسسية والفردية.

وفي المقابل، واصلت السوق الموازية «نمو» تعزيز دورها كمنصة تمويل للشركات المتوسطة والناشئة، مع وصول مؤشرها إلى 22,705.28 نقطة، وارتفاع القيمة السوقية للأسهم المدرجة إلى 38.85 مليار ريال.

وفي قطاع إدارة الأصول، واصلت الصناديق الاستثمارية تسجيل نمو قوي، إذ بلغ عدد الصناديق العامة 363 صندوقاً بأصول تجاوزت 231.69 مليار ريال، فيما تصدرت صناديق أسواق النقد من حيث حجم الأصول بقيمة 82.93 مليار ريال، مدفوعة باستمرار

هيئة السوق السعودية تكشف أن عدد طلبات الطرح القائمة في سوقي «تاسي» و«نمو» بلغ 33 طلباً بنهاية الربع الأول من العام الجاري، انخفاضاً من 45 طلباً بنهاية الربع الرابع من 2025 توزعت الطلبات على 10 طلبات قائمة في السوق الرئيسية (تاسي)، مقابل 23 طلباً للطرح أو الإدراج في السوق الموازية (نمو)، بحسب تقرير الهيئة عن الربع الأول من 2026 ووافقت الهيئة خلال الربع الأول على طرح أسهم 3 شركات في السوق الرئيسية وشركتين في السوق الموازية الربع الأول شهد طرح وإدراج شركة واحدة في «تاسي» وهي شركة صالح عبد العزيز الراشد وأولاده. وفي التفاصيل فعلى مستوى السوق الموازية «نمو»، فقد بلغ عدد طلبات الطرح القائمة 10 طلبات بنهاية الربع الأول 2026، مقارنة بـ17 طلباً بنهاية الربع السابق.

وأوضحت البيانات أن السوق الرئيسية شهدت خلال الربع الأول 2026 الموافقة على طرح أسهم 3 شركات، مقابل شركتين في السوق الموازية.

وأشارت إلى أن الطروحات مرّت خلال السنوات الماضية بمراحل مختلفة من النشاط، حيث سجلت السوق الرئيسية ذروة عند 61 طلباً في الربع الأول 2023، قبل أن تتراجع تدريجياً مع تسريع عمليات الإدراج.

وعلى مستوى الطروحات، سجلت السوق إدراج شركتين جديدتين خلال الربع الأول، إلى جانب تنفيذ 7 عمليات لزيادة رؤوس الأموال بقيمة 559.19 مليون ريال، فضلاً عن 6 طروحات خاصة للأسهم بقيمة 338.02 مليون ريال.

وأبرزت البيانات التحول المتسارع نحو القنوات

الإمارات الثانية عالمياً في اتفاقيات التجارة الرقمية

تمتلك 21 اتفاقية تجارة رقمية خلف سنغافورة التي تصدرت القائمة بواقع 26 اتفاقية

تسمح اتفاقيات التجارة الرقمية بتسهيل انتقال البيانات والخدمات بين الدول، وتقليل القيود على التجارة الإلكترونية، ووضع أطر لتنظيم الخصوصية والأمن السيبراني والمدفوعات الرقمية. ويرى مراقبون أن الدول التي تبادر إلى بناء هذه الاتفاقيات مبكراً ستكون أكثر قدرة على جذب الاستثمارات الرقمية وشركات التكنولوجيا والخدمات العابرة للحدود في السنوات المقبلة. كما تتقاطع هذه الاتفاقيات مع سباق عالمي أوسع على النفوذ الاقتصادي الرقمي، خاصة مع توسع استخدام الذكاء الاصطناعي والخدمات السحابية والتجارة الإلكترونية عالمياً.

من الاقتصاد العالمي مع توسع الاعتماد على التكنولوجيا والخدمات العابرة للحدود. وبحسب التقرير، تشهد اتفاقيات التجارة الرقمية نمواً متسارعاً عالمياً، إذ جرى توقيع 165 اتفاقية منذ عام 2001، بينما تم تسجيل أكثر من نصف الالتزامات الرقمية التجارية العالمية خلال السنوات الأربع الأخيرة فقط. ويعكس هذا التوسع تحول المنافسة التجارية من السلع التقليدية إلى تنظيم البيانات والخدمات الرقمية والذكاء الاصطناعي والبنية التحتية الإلكترونية، وسط سعي الدول إلى صياغة قواعد تحكم الاقتصاد الرقمي العالمي مستقبلاً. لماذا تكتسب هذه الاتفاقيات أهمية؟

حلت دولة الإمارات في المرتبة الثانية عالمياً من حيث عدد اتفاقيات التجارة الرقمية الموقعة أو قيد التفاوض، في مؤشر يعكس تسارع المنافسة الدولية على وضع قواعد الاقتصاد الرقمي العالمي. وأظهرت بيانات نشرتها منصة Visual Capitalist بالتعاون مع مؤسسة Hinrich Foundation، أن الإمارات تمتلك 21 اتفاقية تجارة رقمية، لتأتي خلف سنغافورة التي تصدرت القائمة بـ26 اتفاقية، فيما حلّ الاتحاد الأوروبي ثالثاً بـ20 اتفاقية. وتشمل التجارة الرقمية تدفقات البيانات عبر الحدود، والتجارة الإلكترونية، والخدمات الرقمية، وأنظمة الدفع الإلكتروني، وهي قطاعات أصبحت تمثل جزءاً متزايداً

هاسيت: تراجع النفط قد يفتح الباب لخفض الفائدة الأميركية



أسعار الفائدة. وشدد هاسيت على أنه يحترم استقلالية الاحتياطي الفيدرالي، وأشاد بكيفن وارث، الذي أدى اليمين الدستورية أمس الأول الجمعة رئيساً لمجلس الاحتياطي الفيدرالي، حيث قال ترامب إنه يريد منه أن يكون «مستقلاً تماماً» وأن «يفعل ما يراه مناسباً».

نيوز الأميركية إن البيت الأبيض يتوقع انخفاض أسعار الطاقة بمجرد التوصل إلى اتفاق مع إيران. وأضاف هاسيت: «نتوقع مجدداً انخفاض أسعار الطاقة بشكل حاد بمجرد التوصل إلى اتفاق، وعندما يحدث ذلك، سيكون هناك مجال واسع أمام مجلس الاحتياطي الفيدرالي لاتخاذ القرار الصحيح بخفض

قال كيفن هاسيت، كبير المستشارين الاقتصاديين للرئيس الأميركي دونالد ترامب في البيت الأبيض، إلى أنه واثق بأن أي انخفاض لاحق في أسعار النفط سيأتي مجالاً أمام مجلس الاحتياطي الفيدرالي لخفض أسعار الفائدة. وقال هاسيت في مقابلة مع قناة «فوكس

بلومبرغ: الصين تقيّد سفر خبراء الذكاء الاصطناعي وتعتبرهم أصول استراتيجية

أصول جوهريّة

وتبرز هذه الإجراءات كيف بدأت الصين تنظر إلى مهندسي الذكاء الاصطناعي النخبة باعتبارهم أصولاً استراتيجية لثاني أكبر اقتصاد في العالم. وقد نشأ جزء كبير من هذه الكفاءات في مرحلة ما بعد ظهور «نشأت جي بي تي»، وغالباً داخل شركات التكنولوجيا الكبرى أو الشركات الناشئة الخاصة. لكن هذه القيود قد تُضعف قدرة شركات الذكاء الاصطناعي الصينية على جذب المواهب والاحتفاظ بها، كما قد تزيد من المخاوف بشأن حجم تدخل الحكومة في هذا القطاع، الذي ما يزال يتعامل مع تداعيات مطالبة بكين لشركة «ميتا» بالتراجع عن استحواذ بقيمة ملياري دولار على شركة «مانوس»

شخصيات حساسة، مثل العلماء النوويين أو كبار المسؤولين في الشركات المملوكة للدولة، فإن اللافت في الإجراءات الجديدة هو امتدادها إلى شركات التكنولوجيا الخاصة، التي تشكل محور الابتكار في مجال الذكاء الاصطناعي. وتشمل هذه القيود طبقاً واسعاً من العاملين في القطاع، من مؤسسي الشركات الناشئة إلى الباحثين والمديرين التنفيذيين، فيما لا يزال نطاق التطبيق الدقيق، ومستويات الموظفين المستهدفة، غير واضحة حتى الآن. كما أشارت وكالة بلومبرغ نقلاً عن مصادر، إلى أن إدراج الأفراد ضمن هذه القيود لا يعتمد فقط على مناصبهم أو أماكن عملهم، بل يشمل تقييماً لأهميتهم الاستراتيجية لدعم القدرات التكنولوجية للصين.

في خطوة تعكس تصاعد التنافس التكنولوجي مع الولايات المتحدة، بدأت الصين فرض قيود جديدة على سفر كبار المتخصصين في مجال الذكاء الاصطناعي إلى الخارج، بمن فيهم موظفون في شركات خاصة بارزة مثل «علي بابا» و«ديب سيك»، وفق ما أفادت به وكالة بلومبرغ نيوز نقلاً عن مصادر. وبحسب المصادر، فقد بدأت جهات حكومية صينية في فرض قيود على الأفراد المشاركين في أعمال الذكاء الاصطناعي المتقدمة، والذين يُعتبرون ذوي أهمية استراتيجية للبلاد. وبموجب هذه القيود، بات يتعين عليهم الحصول على موافقة الجهات المختصة قبل السفر إلى الخارج. توسيع القيود إلى القطاع الخاص ورغم أن الصين لطالما فرضت قيوداً على تحركات

الاقتصادية

جريدة النخبة
ورواد المال والأعمال



news@aleqtisadyah.com نستقبل الاخبار على البريد التالي:

www.aleqtisadyah.com

الموقع الالكتروني:

50300624



@aleqtisadyahkw



@aleqtisadyahkw

تابعونا:

اقرأ عدد

الاقتصادية

اليومي

عبر الحسابات التالية

الموقع الالكتروني: www.aleqtisadyah.com



@aleqtisadyahkw



@aleqtisadyahkw



aleqtisadyah_kw



aleqtisadyah.com





Detox

YOUR BODY



Relax

YOUR MIND



Boost

IMMUNITY



Recover

FASTER



Strengthen

YOUR HEART



Renew

YOUR SKIN



97989059

Sales@sunlightenme.com

Second Day Delivery /
Instalation to Kuwait

بعد رحيل باول... هل سيدمد ترامب نتائج خياراته في «الفيدرالي» بفائدة أكثر تراجعاً؟

كان جيروم باول، الرئيس السابق لمجلس الاحتياطي الفيدرالي (البنك المركزي الأميركي)، خصماً مناسباً بالنسبة للرئيس الأميركي دونالد ترامب، إذ جعل منه هدفاً يوجه إليه اللوم في كل شيء بدءاً من ارتفاع أسعار الفائدة على قروض الرهن العقاري وصولاً إلى وتيرة النمو الاقتصادي.

لكن مع تولي كيفن وارث رئاسة المجلس خلفاً لباول، تكتمل سيطرة ترامب على أعلى مستويات صنع السياسة الاقتصادية في الولايات المتحدة، وتتغير المعادلة.

فإذا كان بإمكان ترامب في السابق أن يقول إن باول فرض عليه في إدارته الأولى من مستشارين مثل وزير الخزانة آنذاك ستيفن منوشين، فإن الرئيس هو من اختار وارث وهو من سيجني الحصاد ويتحمل النتائج.

وكان ترامب كان يشدد على ضخامة الرهانات حين استضاف وارث في حفل أداء اليمين في البيت الأبيض يوم الجمعة، بحضور وزراء الحكومة وقضاة المحكمة العليا وكبار مستشاري البيت الأبيض في جو حماسي، قائلاً في كلمة مطولة إنه يريد من وارث أن «يعمل وفقاً لرؤيته الخاصة ويؤدي عملاً رائعاً».

وقال ترامب «يدرك كيفن أن ازدهار الاقتصاد شيء رائع... ونحن نريد أن يزدهر... ولا نريد أن نراه متعثراً».

مخاطر كبيرة في انتخابات التجديد النصفية

بعد أن خاض ترامب حملته الانتخابية وفاز بولاية ثانية على أساس وعود بخفض الأسعار ومعالجة قضايا القدرة على تحمل تكاليف الحياة» ذات الأهمية الكبرى للأسر الأميركية، تراجعت شعبيته في مجال الاقتصاد بشكل كبير.

وأظهر مؤشر ثقة المستهلك، الذي نشر قبل حوالي 90 دقيقة من أداء وارث اليمين الدستورية، حالة من التشاؤم في أنحاء الولايات المتحدة. ويشمل ذلك الثقة في الاقتصاد بين المستقلين، وهم كتلة تصويت رئيسية في انتخابات التجديد النصفية للكونغرس التي تقترب بسرعة، بل والثقة بين الجمهوريين التي تراجعت إلى أدنى مستوى في ولاية ترامب الثانية.

وارتفع سعر الفائدة على قروض الرهن العقاري لمدة 30 عاماً مرة أخرى إلى ما يزيد على 6.5 بالمائة، وهو أعلى مستوى في تسعة أشهر، مما يشكل ضغطاً مستمراً على سوق الإسكان الضعيفة.

اشترك مجاناً ليصلك العدد



50300624

أرسل كلمة "اشترك" عبر الواتس اب



مدير التسويق
والإعلان

للتواصل

نستقبل الأخبار على البريد التالي

رئيس التحرير
هشام الفهد

الموقع الإلكتروني

الاقتصادية
ALEQTISADYAH

@aleqtisadyahkw

حازم حيدر

50300624



news@aleqtisadyah.com

editor@aleqtisadyah.com

www.aleqtisadyah.com

جريدة اقتصادية
إلكترونية يومية
تصدر كل يوم
صباحاً بنظام pdf